

VALTRA TEAM



+ Merker de store kreftene
Grønvold Bygg
valgte Valtra Q305

side 10

+ Valtra Guide gjør
snøryddingen enklere
Våre traktorer
jobber for det
norske forsvaret

side 16

+ Velkommen tilbake
til Suolahti-fabrikken
Traktorproduksjon
og naturopplevelser

side 22



10 YEARS VALTRA
UNLIMITED

Lidenskap for å gjøre ting annerledes

UNLIMITED STUDIO FYLLER 10

side 06

LEDER



KUNNSKAP ER NØKKELEN TIL LØNNSOMHET

Teknologi har blitt en del av hverdagen også i en moderne traktor og utviklingen går stadig forttere. Kunnskap om å utnytte denne teknologien er avgjørende for å være konkurransedyktig. Derfor har Valtra-selgere og mekanikere møttes til teknologisamlinger i vinter. Her har fokuset vært på Smart Farming-teknologi, slik at de kan hjelpe deg å ta riktige valg og utnytte alle mulighetene som ligger i en moderne Valtra-traktor.

Vi har dessuten inngått en avtale med Norsk Landbruksrådgiving (NLR), som kan gi deg verdifull hjelp til å utnytte digitale verktøy og annen teknologi du benytter i hverdagen. Dette var naturligvis tema på teknologisamlingene. Der var også AGCO Finance, og sørget for at våre selgere er oppdatert på hvilke gode finansieringsløsninger du kan velge, tilpasset din drift.

Alle våre forhandlere har hatt mekanikere på kurs i Danmark for å lære mer om den nye Q-serien. Vi har også reist over store deler av landet for å vise frem den nyeste traktorserien vår. Tilbakemeldingen har vært veldig positive, så vi gleder oss til å treffe flere nye Q-serie-eiere fremover. I mellomtiden kan du lese om to av dem i dette nummeret av Valtra Team.

Når vi går inn i april måned ligger Valtra helt i toppen på registreringsstatistikken med en markedsandel på 22,15 prosent. Vi har solgt 140 traktorer så langt i år og er i førerretet som Norges ledende traktormerke. Takk til alle som velger Valtra! Vi ønsker dere alle en god sesong, og husk at du alltid kan ta kontakt med din forhandler om du trenger hjelp.

Trond Kjempekjenn

ADMINISTRERENDE DIREKTØR, EIKMASKIN AS

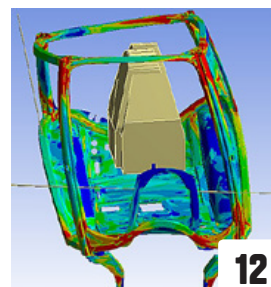


Individuelle traktorer for individuelle behov

06



15



12



21

I DETTE NUMMERET:

- | | | | |
|-----------|--|-----------|--|
| 03 | Unlimited VIEW: Maskinssyn øker sikkerheten | 16 | Valtra-traktorer på jobb for det norske forsvaret |
| 04 | Geo-Bird genererer optimaliserte sporlinjer | 19 | Da ergonomi ble introdusert på traktorer |
| 05 | Smånytt | 20 | Knut Ole Engen fra Lier: enestående service fra Valtra |
| 06 | Unlimited Studio bygger tusenvis av traktorer for individuelle behov | 21 | Vognmannen velger Valtrabygdesladder og godt inntrykk avgjorde |
| 10 | Grønvold Bygg AS lar Q305 gjøre grovjobben | 22 | Atrium besøksenter får en oppgradering |
| 12 | Fra simulator til lab og til slutt til feltet | 23 | Valtra Collection |
| 14 | Servicepakker er en Valtra-spesialitet | 24 | Valtra-modeller |
| 15 | Vemund Hermundstad fra Øye brøyter E16 med Valtra | | |



14



Unlimited VIEW (Vision-based Intelligent Electronic Warnings)

VIEW ER ET KAMERABASERT STØTTESYSTEM SOM GIR ØKT SIKKERHET BÅDE PÅ VEIEN OG I FELTET

Høres det kjent ut? Du kjører traktoren ut på en hovedvei, men sikten er mer eller mindre hindret av et gjerde, vegetasjon eller andre hindringer i krysset. Kanskje har du frontmontert slåmaskin eller snøplog som allerede er halvveis inne på veien før du har sikt ut til sidene på hovedveien?

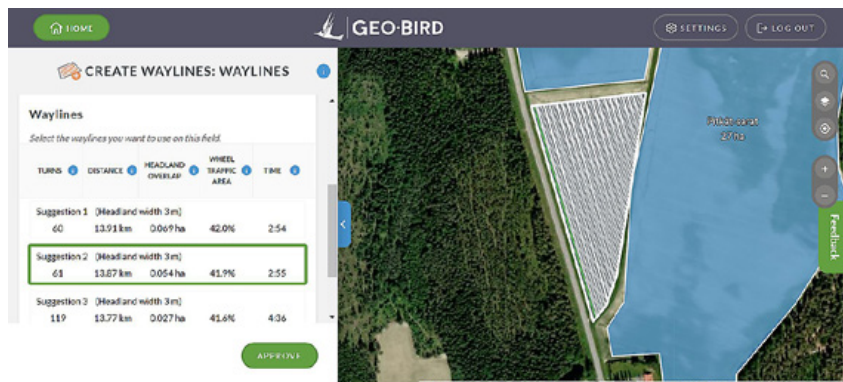
Unlimited VIEW er en ny funksjon som løser dette problemet ved hjelp av kameraer og «maskinsyn». Systemets høyoppløselige kameraer kan for eksempel festes på begge sider av frontredskapet og bak på tilhengeren som et ryggkamera. Når et annet kjøretøy, fotgjenger eller syklist kommer inn i kameraets synsfelt, gjenkjenner «maskinsynet» det og

advarer traktorføreren med både en lydalarm og et visuelt symbol på skjermen. Lydalarmen kan også deaktiveres i trygge omgivelser.

Unlimited VIEW er tilgjengelig fra Valtras Unlimited Studio som tilleggsutstyr på Valtra-traktorer i N-, T- og Q-serien med ISOBUS-redskapsadministrasjon. Pakken inneholder tre kameraer og en separat displayenhet, som er koblet sammen med kabler som gir både strøm og et høyoppløselig bilde som kan tolkes av «maskinsynet». Unlimited VIEW øker sikkerheten samtidig som traktoroppgavene blir enklere og raskere. •

www.valtra.no

NEWS



Geo-Birds kunstige intelligens planlegger de mest effektive sporlinjene gratis. Resultatene kan også brukes på andre maskiner enn Valtra-traktorer.

GEO-BIRD-APPEN GJØR DET ENKELT Å GENERERE OPTIMALISERTE SPORLINJER

Den nye gratisappen Geo-Bird bruker kunstig intelligens til å generere de mest effektive sporlinjene i et hvilket som helst felt. Geo-Bird fungerer online. Du kan bruke appen uten å registrere deg, men da må feltplanene og sporlinjene brukes umiddelbart. Registrerer du deg kan de lagres. De optimaliserte sporlinjene kan brukes på alle traktorer og maskiner med en terminal som bruker standard filformater.

– Med Geo-Bird kan du tegne grenser til et felt, importere dem fra FMIS-programvaren eller direkte fra traktoren, noe som gir det mest nøyaktige sluttresultatet. Den kunstige intelligensen beregner de tre mest effektive alternativene på et par sekunder. De optimaliserte sporlinjene kan sammenlignes ut fra ulike kriterier, for eksempel antall svinger på vendeteigen, kjørt distanse, overlapping opprettet på vendeteigen, pakking, og total tid. Du velger den foretrukne, eller lager din egen A-B-sporlinje. Når den beste sporlinjen er funnet, kan den overføres til traktoren på en USB-pinne – i fremtiden også trådløst, sier **Johan Grotell**, produktspesialist hos Valtra.

Resultatene fra Geo-Bird viser ofte mer effektive sporlinjer enn de som tradisjonelt er brukt, noe som er praktisk for maskinentreprenører som ønsker å finne de beste sporlinjene på et nytt felt. Du kan planlegge arbeidet på forhånd ved hjelp av satellittbilder. Geo-Bird legger også til rette for Controlled Traffic Farming basert på å bruke de samme sporlinjene hvert år for å minimisere jordpakkingen. •

Geo-Bird kan brukes gratis fra www.geo-bird.com

GEO-FENCE GJØR DET MULIG Å OPPRETTE EN VIRTUELL GRENSELINJE

Geo-Fence gjør det mulig å opprette en virtuell grense i Valtra Connect. Når traktoren krysser grensen, varsles eieren automatisk via appen.

– Hvis en traktor blir brukt til å pakke fôr i en silo, kan føreren bli varslet når transporttraktorer krysser den virtuelle grensen og ankommer området. Geo-Fence kan også brukes til å oppdage tyveri, sier produktspesialist **Johan Grotell**.

En ny rapporteringsfunksjon gjør det mulig for traktorens eier å få tilgang til ulike bruksrapporter fra de angitte områdene innenfor den virtuelle grensen, enten fra individuelle traktorer eller fra hele flåten. Funksjonen er spesielt nyttig for maskinentreprenører som fakturerer og dokumenterer arbeidet. Rapporter kan lages enkeltvis, eller ukentlig. De kan også lagres på i PDF-format. •

Q-SERIEN MOTTOK FARM MACHINE 2023-PRISEN

Valtra Q-serien vant Farm Machine 2023-prisen på SIMA i Paris i november. Den internasjonale juryen bestående av 18 landbruksjournalister ble overbevist av allsidigheten og egnethet spesielt for entreprenører.

– Q-serien har den kraften, komforten og teknologien som store gårder og maskinentreprenører ser etter i en traktor i denne effekt-klassen, sier **Mikko Lehtikainen**, visepresident, Marketing Valtra Europa og Midtøsten. •

Internett: valtra.no

VALTRA TEAM

Sjefsredaktør Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@pitienius.fi
Redaksjon Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, Alessandra.DallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Alexander Löwenberg, Valtra Inc., alexander.loewenberg@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Utgiver** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Koordinering** Viestintätoimisto Medita Oy **Layout** Grafiikka Puikkonen Oy **Trykk** Grano Oy **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO

Valtra på toppen etter første kvartal

Med 48 traktorer i mars topper Valtra registreringsstatistikken med 140 traktorer og en markedsandel på 22,15 prosent etter årets tre første måneder. Vi takker alle forhandlere og kunder som bidrar til et godt resultat. Den mest populære modellen er som tidligere år Valtra N175, men alle modellseriene er godt representert på statistikken, inkludert den nye Q-serien. Totalsalget av traktorer i Norge har falt siden i fjor, så det blir spennende å følge med på utviklingen gjennom året. •



Møt oss på Agrisjå i august

Under tradisjonsrike Agrisjå i Stjørdal 25. til 27. august kommer Valtra sin SmartTour-trailer på besøk. Den har med både den nye Q-serien og ikke minst et bredt utvalg Valtra Unlimited-løsninger. Unlimited gir deg muligheten til å skreddersy din traktor etter ditt behov, enten du jobber med landbruk, i skogen, er entreprenør, vedlikeholde kommunale veier eller brøyter snø på flyplasser. Uansett har Valtra Unlimited redskap og utstyr som gjør hverdagen din enklere. Valtra finner du sammen med Akershus Traktor og Eiksenteret Midt-Norge. •



Se Q-serien på Dyrsku'n

Tradisjonen tro er Valtra på plass under Dyrsku'n 8. til 10. september. Du treffer oss på standen til Akershus Traktor, der vi viser frem de ulike femtegenerasjonstraktorene våre fra A-, G-, N-, T- og den nye Q-serien, samt feirer tiårsjubileet til Valtra Unlimited med et bredt utvalg av Unlimited-traktorer og nyheten Unlimited View. •



Møt selgerne

Vi fortsetter å presentere selgerne dere møter ute hos forhandlernetverket i det daglige.



Vegard Nauste Berg er oppvokst på gård og utdannet tømrer. I 2013 begynte han som selger av anleggsprodukter, før han i 2021 fant veien til Eiksenteret Midt-Norge – Malmefjorden.

– Jeg vokste opp på traktorskjermen til bestefar og har kjørt traktor siden jeg var ung. De siste to årene har jeg solgt Valtra, og det er gode produkter med gode løsninger som for eksempel Unlimited, forteller han.

Ved siden av jobben er favorittsystemene jakt og fiske, når familielivet med to små barn og oppussing av hus tillater det.

– I denne jobben er det viktig å være tilgjengelig når kundene trenger det. Per Solli har gjort en veldig god jobb her, så det føles litt som å hoppe etter Wirkola, men jeg får jo prøve, sier Berg.



Bjørn Melien tilbrakte mye tid på gården til besteforeldrene som guttunge. I dag eier han selv småbruket.

– Jeg har alltid vært interessert i traktor og alt annet med motor. Vi kjøpte en Valtra av selger Arvid Røstum, som på det tidspunktet var i ferd med å pensjonere seg. Det ene førte til det andre, og i 2019 begynte jeg i Akershus Traktor Klett, forklarer han.

Utover jobben som traktorselger er det familien med aktive barn, friluftsliv og småbruket som tar det meste av tiden.

– Traktorsalg er en artig og variert jobb. Du må riktignok være tilgjengelig på en helt annen måte enn i en vanlig jobb, men jeg liker den tette kundekontakten du får når du følger kundene, understreker Melien.

A collage of various Valtra tractors and their attachments, including snowplows, loaders, and mowers, in different settings like snowy fields, forests, and construction sites. The collage includes the text "10 YEARS VALTRA UNLIMITED" and "6 VALTRA TEAM 1/2023".

Unlimited Studio fyller 10 år

LIDENSKAP FOR Å GJØRE TING ANNERLEDES

For ti år siden ønsket et par geniale ingeniører og teknikere ved Suolahti traktorfabrikk å se om de kunne utstyre traktorene med enda flere alternativer og tilbehør. Det startet som et forsiktig eksperiment, men populariteten overrasket selv skaperne. I dag er en tredjedel av traktorene som produseres på Suolahti-fabrikken utstyrt med Unlimited-alternativer.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIVE

Petri Loukiala, direktør for Unlimited Operations, vokste opp på en gård og kom opprinnelig til Valtra som en del av produktutviklingsteamet i motordivisjonen. Han var fascinert av Valtras måte å skreddersy traktorer på: så langt som mulig i henhold til individuelle kundeordrer.

– Ideen oppsto for å ta kundetilpasning og kundeservice enda lenger, for å gjøre dem helt individuelle. Hva om kundene kunne få alt tilbehør og utstyr de ønsket – direkte fra fabrikk? Det ble avtalt innad i selskapet å undersøke om det var etterspørsel etter et slikt tilbud. Allerede de første månedene begynte vi å motta henvendelser fra hele verden, selv om planen først var å prøve dette bare i Finland, forteller Loukiala.

I begynnelsen var det ingen fasiliteter og verktøy – heller ingen ansatte! Andre navn, som Custom Equipment Center og VIP ble vurdert, men Unlimited var det mest beskrivende. Tanken var for eksem-

pel å lage forskjellige traktorer for ulike land og forskjellige oppgaver.

– Jeg kommer fra en gård i nærheten av fabrikk, men jeg visste nesten ingenting om Valtra da jeg kom hit, sier **Johan Oikari**, den første teknikeren som jobbet i Unlimited Studio. – De første dagene på Unlimited Studio var utfordrende, da vi laget tilpassede deler bak blå presenninger i hjørnet av hallen. Etter hvert fikk vi større lokaler, så enda større, og nå er til og med disse for små. Det beste med å arbeide her har vært alle de gode tilbakemeldingene fra kunder, det varierte arbeidet og alle de flotte medarbeiderne.

Individuelle traktorer og små serieproduksjoner

Unlimited Studio er kjent for sine fullt tilpassede traktorer. En bonde ville ha spesielle førerhus-trinn, slik at hunden ikke kunne skade potene når den klatret inn i førerhuset. En sexy rosa traktor ble laget for organisasjonen Young Farmers, som de reiste rundt i landet med for å markedsføre landbruket. Bak den rosa traktoren hang en tilhenger med et boblebad....!

Men, en stor andel av Unlimited-traktorene i disse dager innebærer



en slags liten serieproduksjon.

– For eksempel kan Forsvaret bestille dusinvis eller hundrevis av lignende utstyrte traktorer, mens en stor maskinentreprenør kan bestille mange like, spesialutstyrte traktorer. Selv om kundene er forskjellige maskinentreprenører, finnes det ofte lignende løsninger for arbeid i skogen, på en flyplass eller på vei, sier Loukiala.

I disse dager gjør ikke Unlimited Studio alt selv, de bruker i stedet et stort nettverk av partnere. •

Unlimited Studio har utstyrt tusenvis av helt unike traktorer i henhold til individuelle kundepreferanser og for spesifikke oppgaver, for eksempel veivedlikehold, skogsarbeid, flyplasser og Forsvaret.



Valtra-selger og bonde Jarmo Tynilä kjøpte verdens første Unlimited-traktor i 2023. Han visste ikke om alle spesialfunksjonene på N163-modellen han hadde bestilt før traktoren ble avduket.



Første Unlimited-traktor bestilt av en traktorselger

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIVE

Jarmo Tynilä er traktorselger i Seinäjoki, Finland. Han driver også sin egen gård med kornproduksjon, og han bestilte derfor en ny Valtra N163 Direct på slutten av 2012.

– Markedsføringssjefen ringte før levering av traktoren for å spørre om det ville være et problem om maskinen ble litt forsinket, de ville gjerne foreta noen «forsøksmonteringer» på den. Jeg spurte hva dette var, men fikk til svar at dette ikke var noe å bekymre seg, det ville bli bra, husker Tynilä.

Tynilä så sin nye traktor for første gang i begynnelsen av 2013 på et møte med finsk salgspersonell – og han ble overrasket.

– Den nye traktoren min var der da Unlimited Studio-konseptet ble introdusert for oss selgere. Den hadde bedre lydanlegg, fargede vinduer, røde gulvmatter, lys over pedalene, 360-graders midjelys, ekstra lys på forskjermene, karbonfiber dekor, og viskerblad med varmeelement. Jeg ville nok ikke ha hatt så stort behov for så mye av dette selv, men jeg la raskt merke til den oppgraderte lyden – den øker komforten enormt, og de tonede vinduene holder førerhuset kjøligere. I begynnelsen lurte mange selgere på om det i det hele tatt fantes kunder som ville bestille slikt tilbehør, men nå vet vi at det er mange av dem!

Rundt 60 til 70 prosent av traktorene som selges av Tynilä, går nå gjennom Unlimited Studio. Kunder som bestiller Unlimited-alternativer, gjør det også ved neste handel.

– I Unlimited Studio kan traktorer utstyres langt mer omfattende, klare til arbeid, og alt utstyr kan dekkes av samme finansiering og garanti. Traktoren skreddersys for det arbeidet den skal settes til.

Tyniläs ti år gamle Unlimited-traktor er nå hos sin neste eier.

– Jeg hadde den i fem år og kjørte den 2300 timer. Det var en av de beste traktorene jeg har hatt, og sannsynligvis den som så best ut. Unlimited-alternativer er både praktiske og lekre å se på, og gjør traktoren enda mer attraktiv også på brukmarkedet. •

SPESIELLE 10-ÅRSJUBILEUMSPAKKER

Unlimited 10 års «Light Edition»

- Ekstra USB-uttak
- Telefonholder med trådløs lading
- Spesiell logo på rattet
- Unlimited 10-årslogo på tenningslåsen
- Unlimited-logo på eksos og luftinntak
- Unlimited gulvmatte og setetrekk
- Unlimited 10-årsklistremerke på SmartTouch armlener
- + Gavesett (veske, LED-LYKT, multi-verktøy og rengjøringssett)

Unlimited 10 års «Full Edition» (i tillegg til ovennevnte)

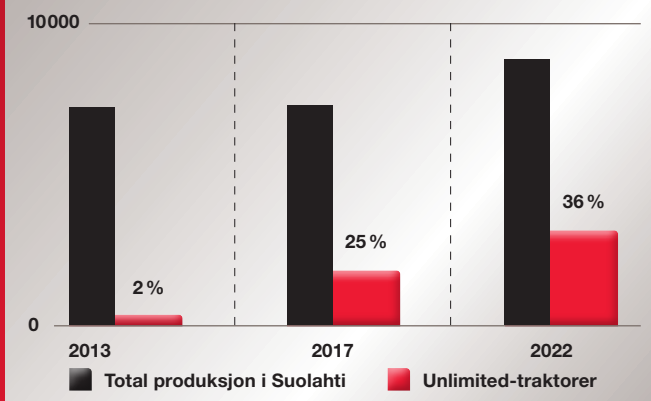
- Sort skinn fører- og passasjersele
- Ny type monitor
- + Gavesett (samme som Light pluss Valtra Collection-gavekort for kjøp av en Unlimited-jakke)

10
YEARS **VALTRA**
UNLIMITED

Unlimited 10 år i antall

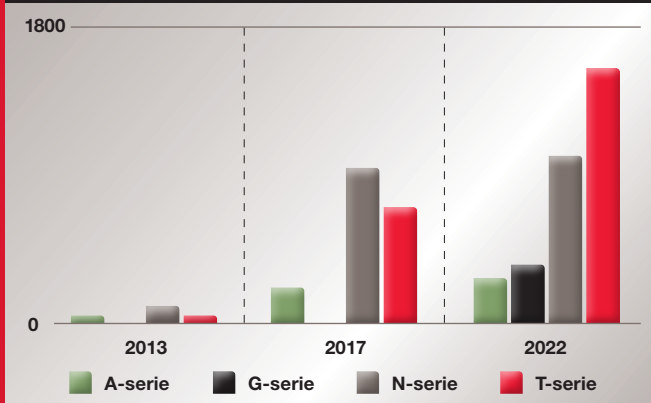
Leveranse av
Unlimited-traktorer
etter land

Unlimited-traktorer, andel av totalen



Antall Valtra-traktorer utstyrt fra Unlimited Studio har vokst hvert år det siste tiåret. I dag går én av tre traktorer produsert ved Suolahti-fabrikken gjennom Unlimited Studio.

Unlimited-traktorer etter modellserie



Populariteten til Valtra T-serien har vokst med årene. Ellers tilsvarer andelen Unlimited-traktorer populariteten til modellserien.

De fem mest populære tilvalgene

1. Spesial-lakk
2. Ekstra- og varsellys
3. Ekstra hydraulikk
4. Ekstra strømuttak og elektriske tilkoblinger
5. Spesialinteriør



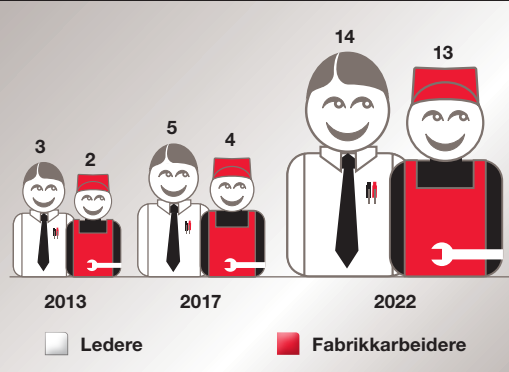
Antall steder for Unlimited-installasjon

- 2013
2 installasjonssteder
- 2023
10 installasjonssteder



Unlimited Studio ligger på Valtra-fabrikken i Suolahti.

Antall ansatte



Antallet ansatte som jobber ved Unlimited Studio har vokst gjennom årene. I 2013 inkluderte Unlimited-teamet fem menn, men ingen kvinner. I år består det av 21 menn og seks kvinner.

Australia
Portugal
Belgia
Slovakia
New Zealand
Slovenia
Moldova
Estland
Japan
Litauen
Latvia

Tyskland

Finland

Frankrike

Storbritannia

Østerrike

Norge

Sverige

Polen

Italia

Tsjekkia

Spania

Sveits

Danmark

Nederland

Irland



Daglig leder Kristoffer Grønvold i Grønvold Bygg AS oppgraderte nylig til en Q305, som sjåfør Kristin Nyengen kjører til daglig. Den bruker mindre drivstoff, er mer effektiv langs veien og med Valtra Connect har de full kontroll over driften.

MERKER DE STORE KREFTENE

Når Kristin Nyengen drar oppover de bratte bakkene i Hurdal med dumperhengeren full av grus, er det godt å ha 305 hestekrefter fra den kraftige 7,4 liters AGCO-motoren som utgjør hjertet i Valtra Q305. Og når hun er over toppen er ikke marsjfarten langt unna.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Valtra Q305 er veldig behagelig å kjøre. Traktoren gjør grovjobben, og da er det mindre tungt med lange dager med transport av masse eller gravemaskiner. Vi har ett punkt der det er spesielt bratt her, og der ligger Q-serien 20 km/t raskere enn T-serien, og over kulen er det rett opp i marsjfart. Det er viktig for effektiviteten, forteller sjåfør **Kristin Nyengen** hos Grønvold Bygg AS.

Hun tilbringer mange timer i traktorsetet og er glad for at sjefen nylig oppgradert til den nye Q-serien.

– Vi var kjempefornøyd med

med Valtra T234 Direct, men når vi fikk muligheten til å legge på 50–60 hestekrefter og få større tillatt totalvekt, mens størrelsen på traktoren omtrent er den samme, så slo vi til, forteller daglig leder **Kristoffer Grønvold**.

Han er utdannet snekker og startet for seg selv i 2008. Noen få år senere etablerte han Grønvold Bygg AS. I dag har selskapet ni fast ansatte og bygger alt fra garasjer og tilbygg til leiligheter og eneboliger. De har også en maskinavdeling med gravemaskiner og traktorer

som blant annet tilbyr snøbrøyting og grusing om vinteren og utfører grunnarbeid på egne prosjekter og for andre byggefirmaer.

– Marginene er små, så det er viktig å ha kontroll over kostnadene. Ved hjelp av Valtra Connect kan jeg blant annet se dieselforbruket. Q305 bruker faktisk 1,3 liter mindre per time enn T234 Direct gjorde. I tillegg har Valtra fem års fabrikkgaranti, og servicen fra Akershus Traktor og **Torstein Sjøheim** er helt topp, noe som er utrolig viktig for oss, understreker Grønvold. •



God kunnskap er avgjørende for å kunne yte kundene best mulig service. Her er mekanikere fra Valtra-forhandlere over hele landet på omfattende kurs i teknologiløsninger. FOTO VEGARD NORDLUND

FOKUS PÅ KUNNSKAP

Norske Valtra-forhandlere har benyttet vinteren til å oppdatere seg på den nyeste teknologien du får som Valtra-kunde. Dermed er du sikret best mulig hjelp for å utnytte muligheten for en mer effektiv traktorhverdag som gir mer på bunnlinjen.

TEKST OG FOTO LARS OVLIE

Kunnskap er nøkkelen til effektiv og lønnsom drift. Gjennom vinteren har mekanikere og selgere fra Valtra benyttet anledningen til å oppdatere seg faglig. Alle forhandlere var representert da mekanikere var på kurs i den nye Q-serien i Danmark. En grundig gjennomgang av traktorens tekniske oppbygging og bruk er viktig for å sikre at kundene får mest mulig verdi fra traktoren sin.

De siste årene har teknologi blitt en viktig del av traktor-hverdagen. Valtra-selgerne har vært på Jønsberg for å lære mer om Smart Farming-teknologien som alle modeller med mulighet for ValtraGuide tilbyr, for å sikre best mulig oppfølging av kundene. Her var leder for presisjonslandbruk hos Fuse Nordic

Jens Gjølga på plass og demonstrerte blant annet bruk av alle funksjonene i ValtraGuide og praktiske detaljer som filoverføring.

Selgerne fikk også en gjennomgang av de ulike finansieringsløsningene som tilbys gjennom AGCO Finance. For mange entreprenører er forutsigbare kostnader avgjørende for å sørge for fornuftige marginer. Kontakt din selger for å høre mer om hvilken finansieringsløsning som passer din type drift best.

Norsk Landbruksrådgiving (NLR) har inngått en avtale med Valtra-importør Eikmaskin om hjelp til å utnytte digitale verktøy og annen teknologi de benytter i hverdagen. De var også på plass under dagen på Jønsberg, og du kan lese mer om avtalen på valtra.no

I slutten av mars arrangerte Valtra dypdykk i teknologiløsninger for mekanikere, slik at de kan hjelpe kundene med innstillinger og bruk av ValtraGuide, Valtra Connect, TaskDoc, seksjonskontroll, variabel tildeling, oppgavehåndtering og andre nyttige funksjoner. •



Jens Gjølga fra AGCO i Norden og Jogeir M. Agjeld Norsk Landbruksrådgiving bistår Valtra-kunder med å utnytte digitale verktøy.



Antti Korolainen og Harri Pietiläinen tester en traktor i kuldelaboratoriet. Traktoren kjøres i en testbenk, mens ingeniørene studerer resultatene i kontrollrommet.

Testing først i simulator

DERETTER I LABORATORIET OG TIL SLUTT I FELTET

Verden er i endring, traktorer er i endring, og produktutviklingen av traktorer er også i endring i takt med teknologien. Simulatorer brukes i økende grad til å teste nye traktorer, deler og komponenter. Disse simulatorene erstatter ikke laboratorie- eller feltprøver, men de har kommet for å støtte dem. Traktorer som først testes i simulatorer, er mye bedre når de ankommer laboratoriet eller feltet.

TEKST OG FOTO TOMMI PITENIUS, VALTRA ARCHIVE

Valtras utviklingssenter i Suolahti minner om Qs verksted i James Bond-filmene. Når du ser deg rundt, kan du se utviklingen av traktortekno-

logi de neste fem årene – og videre. Valtras utviklingssenter inneholder et designstudio, bremsebenker, et semi-anekoisk (ekko-fritt/lyddempet) rom, kuldelaboratorium, saltspray-

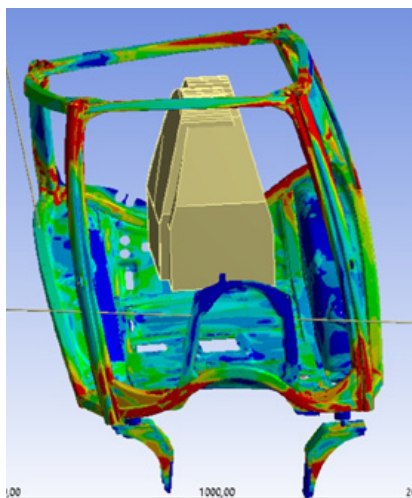
kamre, vibrasjonsbenker, store 3D-skrivere og en hydropulsator som kan vri en traktor i små biter. Selvfølgelig er dette å overdrive: vanligvis brukes en hydropulsator til å vibrere

I det nye laboratoriet vil den ønskede temperaturen kunne holdes konstant. I tillegg kan det også holdes ønsket fuktighet og vind.

en traktorramme eller en løfteanordning over en lengre periode – ofte noen måneder.

– Bruken og nøyaktigheten av simulatorer øker hele tiden, og vi i Valtra er ganske i forkant på dette feltet. Virtuell testing lar oss teste en ny traktor og dens komponenter lenge før vi bygger den første prototypen. Når den samme testen utføres med for eksempel en faktisk transmisjon, motor eller førerhus, kan vi bruke resultatene til å videreutvikle og avgrense simulatorene våre, sier **Henry Palonen**, direktør for Valtras utviklingssenter.

Virtuell testing gir også mange flere repetisjoner enn i virkelige tester. Testsyklusen effektiviserer eksempelvis også planlegging av en modifikasjon av en bestemt modul, bestilling av deler, montering og utføring av tester og deretter ytterligere justeringer i henhold til testresultatene. Med prototyper kan dette ta måneder eller til og med et år, sammenlignet med kanskje bare uker eller dager i en simulator.



Rollen til simulatoren vokser hele tiden. På dette bildet blir simulatoren brukt til å lese momentstivheten til en førerhusramme.

Parallell testing

Tidlig separat testing av enkeltmoduler er også mer effektivt enn å vente for å teste en hel traktor. Motor, transmisjon og førerhus kan alle testes samtidig – virtuelt eller i laboratorier. Hvis de alle var koblet på en prototypetraktor, måtte motortester vente til transmisjonstestene var fullført. Likevel må sluttproduktet, traktoren, fortsatt testes nøye.

– Produktutviklingsprosessen som helhet er ikke kortere enn før, fordi traktorer har blitt så mye mer komplekse, men vi er i stand til å utføre flere tester på samme tid enn tidligere, forklarer Palonen.

Valtras ingeniørteam samarbeider tett med morselskapet AGCOs øvrige 29 utviklingssentre. Totalt arbeider 2500 personer med produktutvikling i AGCO, inkludert 200 i Suolahti. I tillegg arbeider hundrevis med produktutviklingsprosjekter knyttet til Valtra, for eksempel hos ingeniørfirmaer og underleverandører.

– Valtras utviklingssenter i Suolahti har ressurser til å konstruere hele traktoren – fra start til slutt. I hver Valtra sitter det imidlertid også komponenter som er konstruert og bygget andre steder, og på samme måte bruker andre AGCO-traktorer komponenter som er konstruert av oss. Hva er poenget med å konstruere tre nesten like trepunktshydraulikker for forskjellige traktormerker i samme familie? Nå kan ett team fokusere på dette, mens de to andre kan konstruere seg om noe annet, sier Palonen.

Et nytt konstruksjons- og utviklings-senter og «fire sesongers»-testrom skal også bygges i Suolahti i nær fremtid. Det nåværende kuldelaboratoriet er kun i stand til



Industridesigneren Henri Hokkanen jobber med en plastmodell av et armlene. Mange plast-, tre- og 3D-trykte komponenter brukes for å lage modeller i full størrelse av fremtidige traktorer og førerhus.



Jan-Erik Karjula kjører en traktor i testbenken. Resultatene vil bli brukt til å videreutvikle både traktoren og simulatoren.

å simulere lave temperaturer som er vanskelige å holde stabilt når en stor traktor kjører. I det nye laboratoriet vil den ønskede temperaturen kunne holdes konstant. I tillegg kan det også holdes ønsket fuktighet og vind. •



Valtras reservedelssenter i Suolahti lagerfører et stort antall servicepakker for ulike modeller og traktorer av ulike årganger, inkludert pakker for større og mindre vedlikehold.

Valtra-innovasjon sprer seg i maskinindustrien

SERVICEPAKKER ER PRAKTISKE FOR BÅDE MEKANIKERE OG EIERE

TEKST OG FOTO TOMMI PITENIUS

Servicepakker har vært en Valtra-spesialitet i mer enn 20 år. I det siste har også konkurrerende traktormerker og produsenter av maskiner for skog- og anlegg introdusert lignende servicepakker.

– Servicepakker gjør arbeidet enklere og raskere, både når det gjelder reservedeler og vedlikehold. Alle nødvendige deler finnes i servicepakken. Dette er enkelt og rasjonelt mot å plukke ut en og en del. Servicepakker bidrar også til å sikre at alle nødvendige deler blir skiftet, sier **Jussi Anttonen**, leder for reservedelssalg hos Valtra.

Med unntak av smøremidler, inne-

holder hver servicepakke alle delene som trengs for å utføre service på den aktuelle traktormodellen, for eksempel luftfiltre, oljefiltre og pakninger. Servicepakker er tilgjengelige for 500- eller 1000-timers serviceintervaller for eldre traktorer, og 600- eller 1200-timers serviceintervaller for nyere modeller. Hver pakke inneholder også emballasje for avhending av brukte filtre.

Billigere enn å kjøpe enkeltdeler

Innholdet i servicepakkene er rimeligere enn om de kjøpes separat. Servicepakker sparer også mye arbeid med å plukke ut deler både

på sentrallageret og hos forhandleren. Valtras servicepakker settes sammen på reservedelssenteret i Suolahti, Finland.

– Rundt 70 prosent av servicepakkene går til autoriserte forhandlere, og 30 prosent direkte til traktoreiere som utfører vedlikehold selv. Også profesjonelle mekanikere foretrekker å bruke dem.

Servicepakker er en enkel måte å holde traktoren i god stand og opprettholde annenhåndsverdien. Vedlikehold er en investering som betaler seg selv når det gjelder pålitelighet, og senere når du en gang skal selge traktoren. •

Entreprenør Vemund Hermundstad fra Øye på Filefjell angrer ikke på at han og faren valgte Valtra som arbeidsredskap. Topp service, nok krefter og god manøvrerbarhet er alle viktige faktorer i en travelt hverdag langs en av Norges viktigste fjelloverganger.



BRØYTER E16 MED VALTRA

Skiftende vær og en målsetning om å være den tryggeste fjellovergangen i Norge gjør det ekstra viktig for Vemund Hermundstad å alltid være parat til å brøyte E16 over Øye-Ryfoss. Han kjører Valtra på grunn av god service, nok krefter og stor manøvrerbarhet.

TEKST LARS OVLIEN FOTOS TORSTEIN SJÅHEIM

– Vi pleier å si at Filefjell ligger litt for langt vest, så det er veldig skiftende vær her. I det ene øyeblikket laver snøen ned, før det plutselig er varmegrader og glatt, forklarer **Vemund Hermundstad** fra Øye langs E16.



Vemund Hermundstad, faren Nils Torstein og sjåfør Anders Karlsten foran en av de nye Valtra T235 Direct-traktorene som benyttes til å brøyte E16 over Øye-Ryfoss.

I fjor sommer overtok han 50 prosent av aksjene i NTH AS, som faren **Nils Torstein** etablerte mens han fortsatt drev hotellet Filefjellstuene. I tillegg til brøyting av strekningen Øye-Ryfoss på E16 rydder de snø og driver service for over 350 hytter og tilbyr leiekjøring i landbruket, samt graving og massetransport. De har en Valtra T214 Direct innkjøpt i 2016 og to nye Valtra T235 Direct.

– Valtra har en enestående svingradius i forhold til andre traktorer. Til tross for at den er kraftig og stor er den snerten og oversiktlig. Det gir god manøvrerbarhet når det er trangt, og samtidig krefter nok til å ta unna.

Den ene traktoren er utstyrt med TwinTrac og underliggende FMG-skjær.

– TwinTrac er veldig praktisk både til snøfresing og til å kjøre slåmaskin baklengs. Vi har jo en del leiekjøring

der vi ikke kjenner jordene, og da må vi være oppmerksomme på stein. Det underliggende skjæret fra Valtra Unlimited har vi brukt mye for å høvle ned is i stedet for å bare kjøre på med grus når det smelter.

Utstyret er levert av Akershus Traktor avdeling Toten og Bakke Maskinservice AS på Heggnes sørger for service og oppfølging.

– Service og renommé var avgjørende for at vi byttet til Valtra for snart ti år siden, og vi har ikke blitt skuffet. For oss er kvalitet og oppe-tid viktigere enn prislappen på selve traktoren. Det handler om å kunne utføre arbeidet når kundene trenger det. I tillegg har Valtra god annen-håndsverdi, og det spiller naturligvis inn på regnestykket, understreker Hermundstad.

Du kan sjekke være og føre på Filefjell ved å følge ham på Instagram. •



På Regionfelt Østlandet nord for Rena benytter forsvaret Valtra-traktorer og Valtra Guide for å holde 250 km skogsbilveier kjørbare om vinteren.

Valtra-traktorer på jobb for det norske forsvaret

VALTRA GUIDE GJØR SNØRYDDINGEN ENKLERE

Regionfelt Østlandet trenger rundt 250 km åpen skogsbilvei vinterstid. For å brøyte mest mulig kostnadseffektivt har mannskapet tatt i bruk Valtra Guide for å kjøre opp veiene. De sparer et ukeverk bare på å slippe å sette brøytestikker.

TEKST OG FOTOS LARS OVLIEN



– Den største fordel med å bruke GPS-teknologi for å brøyte veiene er at vi kan prioritere hvilke veier vi brøyter ut fra hvor det er skyteaktivitet, uten å tenke på at andre veier snør igjen. Det sparer oss for mye stress. Vi sparer cirka sju hele dager med kjøring bare på å ikke sette ut brøytestikker, forklarer oberstløytnant **Tor Åge Tøsdal** ved Rena Leir.

Han har ansvaret for Regionfelt Østlandet, som dekker 193 km² nord for Rena sentrum. Her er det rundt 400 km skogsbilveier, hvorav 250 km skal vedlikeholdes under vintersesongen.

– Vi setter kun ut brøytestikker på veiene som trenger det og der brøytebilene primært kjører. Bruk av traktor er mer effektiv, billigere og mye kjappere, der vi tidligere måtte bruke hjullaster med twin spin for å gjøre samme jobben.

Gjennom rammeavtalen med Eikmaskin har de kjøpt inn en Valtra T255 Versu og to Valtra N174 Direct til snørydding ved hjelp av plog og fres. Alle er levert av Akershus Traktor.

– Før den første snøen kommer kjører vi en runde for å programmere Valtra Guide. Vi har valgt å kjøre et senterspor som utgangspunkt.

Fyker veiene igjen, og det skjer fort her oppe på snaufjellet, er det enkelt å åpne dem igjen, understreker Tøsdal.

Sjåfør **Kjell Bekkelund** merker godt at hverdagene har blitt enklere.

– Valtra Guide har vært enkelt å komme i gang med. Når du først har kjørt opp en vei, kan du bare sette i gang autostyringen og lene deg tilbake, trygg på at traktoren gjør jobben med bare noen få centimeters nøyaktighet, forteller den spreke 60-åringen med naturfotografering som hobby.

Med høyder på over 1000 meter kan forholdene på Regionfelt Østlandet raskt skifte fra klar himmel til tett tåke og full storm.

– I fjor ryddet jeg en vei med 50–60 cm lett snø. Oppe på snaufjellet forsvant plutselig sikten, men heldigvis hadde jeg kjørt to sirkler på snuplassen, så da traktoren begynte å snu av seg selv skjønte jeg at jeg var ved veis ende. Valtra kjører så komfortabelt på egen hånd at jeg kan drikke kaffen min og nyte utsikten.

Valtra-traktorene med Valtra Guide og Valtra Connect har gjort arbeidsdagene mer effektive, men vel så viktig er god service fra leverandøren.

– Anlegget her åpnet i 2006 og vi kjøpte den første Valtra-en i 2007. Vi har hele tiden fått bra oppfølging fra Akershus Traktor, og de tar alltid telefonen om det skulle være noe vi lurar på. Det er en ekstra trygghet når det er travelt ute på skytefeltet, understreker Bekkelund. •



Sjåfør Kjell Bekkelund synes Valtra Guide har vært enkelt å ta i bruk. Bare på å slippe å sette ut brøytestikker sparer han og kollegaene sju arbeidsdager.



DIN TRAKTOR. DIN MÅTE.

Du er ekspert på jobben din. Vi er eksperter på å skreddersy traktorer og levere dem fra fabrikk til deg, så enkelt som mulig. Å tilfredsstille og overgå dine forventninger er vår lidenskap.

Når traktoren din bygges til dine ønsker og behov, kan den gjøre jobben til fem forskjellige maskiner. Utstyrt med alle nødvendige funksjoner og riktig nivå av smartheit, støtter din Unlimited-traktor deg i alle oppgavene dine, gjennom hele arbeidsdagen.

Med Kjærlighet og Lidenskap,
Valtra Unlimited

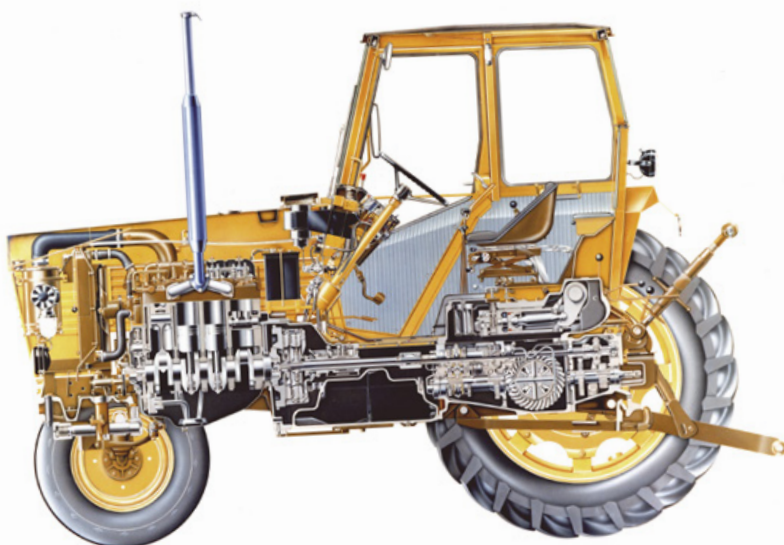
www.valtra.no/valtra-unlimited/10-ar.html

Spør din lokale
Valtra-forhandler
om prøvekjøring



10
YEARS **VALTRA**
UNLIMITED

YOUR WORKING MACHINE



Sprengskisse av Valmet 702, tegnet av Antamo Vaajakallio i 1976.

02-serien INTRODUSERTE NYE FUNKSJONER HVERT ÅR PÅ 1970-TALLET

Valmet tok i bruk 100-serien på 1960-tallet. Den neste modellserien var 02-serien på 1970-tallet. Akkurat som forgjengeren introduserte 02-serien nye traktorer og funksjoner hvert år gjennom hele produksjonstiden. Mens førerhuset på de større modellene i 100-serien ble markedsført som «bondens kontor», ble et virkelig ergonomisk førerhus introdusert på 02-serien. Arbeidsforholdene i det nye vindtette, varme og stille førerhuset var de beste på markedet. Andre traktormerker begynte også å markedsføre «vinterførerhus», men de var ikke i nærheten av nivået på førerhusene på 02-serien eller den nært beslektede Volvo BM.

Kunder var vant til at traktorer i flere forskjellige størrelsesklasser var tilgjengelige fra samme traktormerke. 02-serien startet med den minste modellen – Valmet 502, i 1971. Etterspørselen etter denne modellen, med markedets mest støysvake førerhus, var stor. Førerhusgulvet var flatt, og hydrostatisk styring var standard. Enda mer opp-

merksomhet ble lagt på forholdene for føreren, og ergonomi ble introdusert som viktig for førermiljøet.

Da Valmet 702 ble introdusert ett år senere i 1972, var den et naturlig tillegg til serien. Denne modellen hadde også et nytt, enda mer støysvakt og varmt førerhus. For første gang ble det lagt stor vekt på mindre utslipp med en ny motor. Da Valmet 1102 ble introdusert i 1973, kunne 02-serien skilte med tre «ergonomiske» modeller. De to største modellene hadde 4-sylindrede motorer, med turbolading på den største modellen. Da kunne kundene velge den traktoren som passer best til deres individuelle behov.

02-serien ble ytterligere utvidet i 1975 med lanseringen av Valmet 702S, som hadde en turboladet mo-

Enda mer oppmerksomhet ble lagt på forholdene for føreren.

tor på 102 hk (SAE). Den nye modellen ble ansett som godt egnet landbrukstraktor. Den større Valmet 1102 ble benyttet mye i anleggsbransjen. En sekshjuling med boggiaksel, Valmet 1502, ble introdusert samtidig. Selv om det var den første Valmet-traktoren med sekssylindret motor, ble etterspørselen svak. Imidlertid ble en firehjuls-drevet versjon av Valmet 1102 lansert året etter. Denne dekket kravene til større trekkraft som etter hvert ble stilt fra de aller største gårdene. Ytterligere muligheter fantes i anleggsbransjen og hos maskinentreprenører, noe som førte til utvikling av industrimodeller, inkludert gravemaskiner, lastere – og til og med modifiserte flyplasstraktorer basert på Valmet 1102.

Serien fikk en ny modell i 1978 med lanseringen av Valmet 602, som raskt ble en populær traktor på mindre gårder. Den tresylindrede motoren leverte 58 hk DIN (cirka 65 hk SAE).

Sammenlignet med Valmet 502 var motorvolumet økt til 3,3 liter med større boring. Samme år kunne modellene 702 og 702S leveres med firehjulsdrift. Med dette kom 02-serien til å omfatte totalt ti modeller: seks forskjellige grunnmodeller, hvorav de fire største også var tilgjengelig med firehjulsdrift. •

Modell	Lanse-ring	Motor	Effekt (SAE)	Trans-misjon	Dekk foran -bak	Vekt, kg
502	1971	310B/2,69 L, (3-syl.)	54 hk/2300 o/min	6+2 R	16"-28"/30"	2500
702	1972	411B72/4,18 L, (4-syl)	75 hk/2200 o/min	8+2 R	18"-38"/34"	3400
1102	1973	411BS/4,18 L, (4-syl, turbo)	115 hk/2300 o/min	8+2 R	20"-34"	3900



Knut Ole Engen er fornøyd med service og oppfølging fra Valtra-forhandler Akershus Traktor avdeling Mjøndalen.

ENESTÅENDE SERVICE PÅ VALTRA

Entreprenør og skogbruker Knut Ole Engen tilbringer mange timer i traktorsetet. Da han i 2015 ønsket seg en traktor til bruk i skogen falt valget på en Valtra N123. Etter snart 4000 timer konkluderer han med at Akershus Traktor Mjøndalen byr på enestående service.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Når du driver med snøbrøyting, strøing, kantslått, flisproduksjon og feiing er du avhengig av at utstyret alltid virker. Akershus Traktor har vært fenomenale. Om jeg ringer verksmester **Jan Erik** sent en lørdagskveld og han ikke tar telefonen kan du banne på at han ringer tilbake straks. Da den gamle snøfresen havarerte åpnet selger **Olav Fagerås** butikken på julaften, så jeg kunne hente ut en ny snøfres. Svend Røine er også en utrolig dyktig og grundig fagperson. Tryggheten det gir er viktig for meg, forteller **Knut Ole Engen**.

Det er snart 50 år siden han begynte med snøbrøyting. I ung alder overtok han hjemgården Tormodsrud i Lier etter at faren gikk bort.

Etter hvert ble fokuset flyttet fra landbruk til entreprenørvirksomhet.

– Jeg har alltid vært glad i maskiner og trives godt med å brøyte og strø veiene her. Det begynte med at vi hogg tømmer for lokale bønder. Fordi veiene ikke ble brøytet godt nok i noen tilfeller, ble tømmeret liggende og vi fikk ikke oppgjør før snøen var gått. Da begynte vi å brøyte selv, og etter hvert kom kommunen på banen og det ballet på seg.

I mange år har Engen drevet sagbruk på gården og han har reist verden rundt som instruktør. I dag blir det også produsert en del fyringsflis, og da kommer Valtra-traktoren godt med.

– Jeg kjøpte en Valtra N123 for

å ha med i skogen, til å vinsje og kunne kjøre en flishogger. Jeg bruker den også til å frakte vekk snø internt, da det er dårlig med plass til snø i mange av borettslagene her. Den er enestående til å ta seg frem i ulendt terreng, med veldig bra vektfordeling, god svingradius og pendling på framakslingen.

Nå håper han neste generasjon vil ta over virksomheten.

– Jeg har to døtre, og en av dem har en flokk geiter her oppe og forsøker å holde kulturlandskapet åpent etter hogst i gamle beiteområder. Hvis en av dem tar over blir det nok i kombinasjon med en vanlig jobb, men det hadde jo vært stas om de kan drive Tormodsrud videre, sier Engen. •

For Ole Andre Jeppedal er service, annenhåndsverdi og fem års fabrikkgaranti viktige årsaker til å velge Valtra. Her er han samme med datteren Klara, som hjelper til i familievirksomheten Vognmann Jeppedal.



VOGNMANNEN VELGER VALTRA

For Ole Andre Jeppedal i entreprenørselskapet Vognmann Jeppedal i Hurdal er service, ettermarked og annenhåndsverdi de viktigste faktorene når han velger traktor. Derfor har han en Valtra T255 med FMG-skjær fra Unlimited Studio og to Valtra N174 i maskinparken.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Det var bygdesladder og et godt inntrykk av selger Torstein Sjøheim hos Akershus Traktor som gjorde at vi kjøpte vår første Valtra A83 for ti år siden. Den brukte vi til vedproduksjon og til å brøyte på trange områder. Så har det blitt flere etter hvert, forteller **Ole Andre Jeppedal**, daglig leder i Vognmann Jeppedal.

Entreprenøren fra Hurdal tok over selskapet etter faren i 2012, og har i dag tre Valtra-traktorer, en krok-bil og en hullaster som alle brukes til veivedlikehold, samt to kranbiler. Han trekker frem fem års fabrikkgaranti og god service som viktige årsaker til at det fortsatt er Valtra.

– En lørdag kveld hadde jeg problemer med kraftuttaket, og ringte **Torstein Sjøheim**. Tre timer senere banket han på døra, da hadde han kjørt opp en lånetraktor og hektet

på redskapen, forteller han.

Valtra Connect har også reddet dagen.

– Vi brøytet tekniske områder langs E6 for Vegvesenet en sen kveld her i vinter. Det snødde så mye den natta at de ikke trodde vi hadde gjort jobben vår. Da kunne jeg hente frem dokumentasjon fra Valtra Connect. Hadde jeg ikke hatt det, kunne det blitt kostbart.

Datteren **Klara** utdanner seg til bergsprenger, men kjører for familievirksomheten når hun har tid.

– Jeg har kjørt Valtra hele livet, og synes den er enkel å ta i bruk og komfortabel å kjøre, forklarer hun.

På den nye Valtra T255-traktoren har Vognmann Jeppedal et underliggende skjær fra FMG tilpasset steg fem-traktorer. Det er den første av sitt slag i Norge.

– Det er et veldig behagelig og lett kjørt skjær å bruke til brøyting. Mer snertent enn en veihevel, så vi vil nok få brukt for det til sommeren også, understreker Ole Andre Jeppedal. •



Klara Jeppedal trives godt med å kjøre Valtra. Hun synes den er enkel å ta i bruk og komfortabel å kjøre.



Atrium besøkssenter får en oppgradering

COVID ER OVER – VELKOMMEN TILBAKE TIL FABRIKKEN!

TEKST OG FOTO TOMMI PITENIUS

Kundebesøkene til Valtra-fabrikken i Suolahti i Finland måtte stanses i rundt tre år på grunn av Covid-pandemien. I dag er heldigvis situasjonen bedre, slik at fabrikken igjen kan ta imot besøkende.

– Vi har savnet å møte våre kunder ansikt til ansikt. Vi er alltid glade for å presentere vår finske kompetanse og unike måte å lage traktorer på, så det er hyggelig å ønske alle velkommen tilbake etter så lang tid, sier **Hanna-Leena Salminen**, ansvarlig for kundebesøk på Valtra-fabrikken.

Før pandemien besøkte rundt tusen finske kunder Suolahti hvert år for å se sine nye traktorer bli bygget. I de travleste årene kom tusenvis av besøkende fra Finland og utlandet for å besøke fabrikken, noe som gjør

Valtra-fabrikken til den mest populære turistattraksjonen i Ääneseuut-regionen i sentrale Finland.

Traktorproduksjon og naturopplevelser

Rundt tusen utenlandske besøkende besøker Valtra-fabrikken i Suolahti hvert år. Sen vinter og tidlig vår er spesielt populære tider for besøket.

– Et typisk besøk i Finland varer noen dager og inkluderer selvfølgelig et besøk på fabrikken, men ofte også andre aktiviteter arrangert av turoperatøren. For eksempel er snøscootersafari i den snødekte naturen veldig populært om vinteren. Besøkende liker også å besøke AGCO Power-motoranlegget, handle i Helsinki, besøke traktormuseet og lokale gårder, ta badstue – og til og

med jakte, sier Salminen.

Traktorbesøket i seg selv består vanligvis av en firmapresentasjon i besøkssenteret, en omvisning i transmisjons- og monteringsanleggene, og en prøvetur som inkluderer lunsj rundt åpen ild i en stor samisk lavvo. Representanter fra fabrikkens ulike avdelinger, inkludert produksjon, service, markedsføring og utviklingssenteret, gjør en god jobb som guider. Direkte kontakt mellom kunder og fabrikkpersonale er svært verdifull. Noen ganger er det til og med mulig å ordne en flerspråklig fabrikkguide som kan snakke samme språk som de besøkende. Når dette ikke er mulig, følger representanter for importøren eller forhandleren de besøkende og oversetter når det er nødvendig. •

SOMMEREN ER PÅ VEI!



kr. 335,-

T-SKJORTE V42809302-07

- Sort-skjorte med
- «Work Smart Live More»-trykk
- 100 % bomull
- Størrelser: S-XXXL



kr. 800,-

HETTEJAKKE V42804302-07

- Hettejakke, ideell for alt slags arbeid
- Romslige lommer og reflekser
- Valtra-logo foran og bak
- 100 % polyester.
- Koot S-XXXL



kr. 288,-

SPORTY LUE V42803710

- Hevet gummi 3D-logo og trykk
- Laserperforert rygg
- Hurtigjustering
- 100 % nylon
- 50 % bomull, 50 % polyester



kr. 610,-

STILIGE SOLBRILLER V42802160

- Speillinser
- UVA-, UVB- og UVC-beskyttelse
- Laget av Uvex



kr. 335,-

BADEPONCHO FOR BARN V42804180

- Koselig badeponcho laget av tykk bomullsfrötté for barn i alderen 3-6 år
- Myk innside, polyester ut
- Størrelser: 80 x 120 cm



kr. 150,-

BARNESOKKER (to par)

- Vevd traktormønster
- Valtra-logo
- 80 % bomull, 15 % polyamid, 5 % elastan
- Størrelser: 27-30 V42804615
- 31-33 V42804616
- 34-36 V42804617

Disse og andre flotte produkter er tilgjengelig på shop.valtra.com eller fra **din lokale Valtra-forhandler**. Utvalget hos forhandlere kan variere avhengig av tilgjengelighet. Alle priser er veiledende utsalgspriser inkludert avgifter. Prisendringer kan forekomme i enkelte markeder. Ettertrykk forbudt.



Les mer på nett: valtra.no

Valtra-modeller



F-serien

MODELL	MAKS. HK*
F75	75
F95	90
F105	103



A-serien

MODELL	MAKS. HK*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle A-seriemodeller er tilgjengelig med HiTech-transmisjon. A75-A95-modellene er også tilgjengelig med HiTech 2-transmisjonen og A105-A115-modellene med HiTech4-transmisjon.



G-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145



N-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

N-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon



S-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405



Q-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



T-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

T-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon, unntatt T255-modellen som er tilgjengelig med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.

*ISO 14396