

VALTRA TEAM



+ Økt kapasitet
og større traktorer
**Suolahti-fabrikken
får nytt toppmoderne
lakeringsverksted**

side 12

+ Valtra i Australia
**Q-serien passer
kundenes behov**

side 16

+ Trengte litt flere krefter
**Jonny Helge Atterås
valgte Valtra T235D**

side 21



Produsert for proffe kunder over hele verden

NY S-SERIE DEN FØRSTE SJETTE- GENERASJONEN FRA VALTRA

side 06

LEDER



UENDELIGE MULIGHETER

Den store nyheten i dette nummeret av ValtraTeam er naturligvis sjettede generasjon Valtra S-serie. Toppmodellen S416 er den kraftigste Valtra-traktoren noensinne, med hele 420 hk under panseret. Vi gleder oss virkelig til fabrikken i Suolahti kan levere de første S6.-generasjon med CVT-transmisjon og utstyr fra Unlimited Studio, bygget ved det samme samlebåndet som de andre traktorseriene våre.

Valtra Unlimited feirer 10-årsjubileum i 2023. Stadig flere av våre kunder bestiller traktorer som har vært innom Unlimited Studio. De trekker frem fordelene ved å få traktoren utstyrt til sine behov direkte fra fabrikken. I dette nummeret av Valtra-Team kan du lese om flere kunder som har stor nytte av fabrikktilpassede løsninger.

De siste månedene har vi vært på plass under Agrisjå i Stjørdal og den tradisjonelle Dyrsku'n i Seljord. Begge er godt besøkte, sosiale møteplasser. Etter flere år med pandemi setter både vi og kundene pris på å kunne møtes igjen. Mange bønder og entreprenører tilbringer lange dager alene i traktoren, og da er det godt å kunne møte andre og diskutere fag over en kaffekopp.

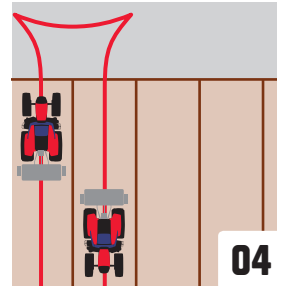
Vi opplever at mange av våre kunder har små og store utfordringer. Samtidig er de optimister og fortsetter å jobbe på hver eneste dag for å bli litt bedre og jobbe litt smartere. Vårt håp er at Valtra-traktorer kan hjelpe dem med å oppnå det.

Trond Kjempekjenn

ADMINISTRERENDE DIREKTØR, EIKMASKIN AS

Den nye S er DEN KRAFTIGSTE VALTRAEN NOENSINNE

06



04



10



16

I DETTE NUMMERET:

- 03** Valtra Showroom er det beste virtuelle utstillingslokale for traktorer
- 04** SmartTurn muliggjør nå Y- og K-svinger
- 06** S-serien er flaggskipet og pioneren i hele modellutvalget
- 10** Lauglo Gård i Heimdal: tynner skog med Valtra og Kesla
- 11** Rune Morten Myrhaug i Oppdal: Valtra A75 er akkurat passe stor
- 12** Suolahti-fabrikken får nytt toppmoderne lakeringsverksted
- 14** Originale reservedeler er det sikre valget
- 15** Farbu Maskin & Transport: liker at alt er fiks ferdig
- 16** I Australia er det bare Valtra som kan skreddersys individuelt
- 19** Oldtimer: Volvo BM ryddet vei for Valtra i Nederland
- 20** Vidar Helland i Åsane: leiekjøring med Valtra G135
- 21** Entreprenør Jonny Helge Atterås: trengte litt flere krefter
- 22** Valtra tilbyr verktøy for bærekraft
- 23** Valtra Collection
- 24** Valtra-modeller



14



Se:

showroom.valtra.com/en

Valtra Showroom er DET BESTE VIRTUELLE UTSTILLINGSLOKALET FOR TRAKTORER

Valtra Showroom var nødvendig på grunn av Covid-pandemien, fordi kunden ikke kunne oppleve traktorene våre i et vanlige utstillingslokale. Det virtuelle utstillingslokalet, som kan nås via en nettleser, er akkurat som en forhandlers utstillingsrom. Forskjellen er at du kan bli kjent med traktorene våre og Valtra fra din egen sofa. Det populære Valtra Showroom har nå blitt enda bedre.

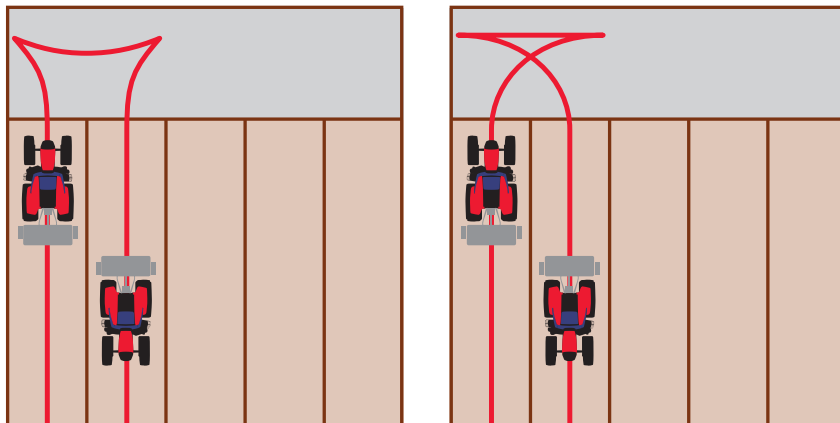
– Vi har forbedret brukervennligheten og grafiken. Nå kan du bevege deg fritt omkring, og traktorene er svært detaljerte. Du kan også utstyre trak-

toeren med alternativer og ytterligere tilpasninger fra Unlimited Studio. Du kan til og med be om et tilbud på en ny traktor. På denne måten er Valtra Showroom det mest avanserte på markedet, sier **Petri Sagulin**, Digital Marketing Specialist hos Valtra.

Det er åtte språkversjoner av Valtra Showroom. I tillegg til traktorer, tilbyr det virtuelle utstillingslokalet informasjon om finansiering, vår historie, våre eSport-aktiviteter og til og med den finske badstuen. Det er også mulig å organisere virtuelle arrangementer der. •

www.valtra.no

NEWS



SmartTurn kombinerer tradisjonell vendeteigsautomatikk med automatisert styring og kan gjøre Y- og K-svinger i vendeteigen.

VENDETEIGSAUTOMATIKK ER NÅ MULIG MED Y- OG K-SVINGER

Valtras vendeteigsautomatikk har utviklet seg gjennom årene. Det originale U-Pilot vendeteigsautomatikk-systemet utførte en rekke forhåndsvalgte funksjoner på vendeteigen ved å trykke på en knapp. Auto U-Pilot kombinerte deretter automatisk styring med vendeteigen, slik at systemet kunne utføre funksjonene på vendeteigen automatisk. Våren 2022 ble SmartTurn-funksjonen introdusert, som muliggjorde U-svinger og delfeltmodus for svinging i den tredje eller flere veilinjer i vendeteigen. Nå er SmartTurn vendeteigsautomatikk enda mer allsidig og muliggjør Y- og K-svinger.

De nye Y- og K-svingene er egnet for redskaper festet til traktorens 3-punktkobling, for eksempel vendbare ploger, som krever at traktoren rygges. Tradisjonelle U-formede svinger og delfeltmodus er mer egnet for slepte redskaper. Y- og K-svinger krever mindre plass på vendeteigen enn U-svinger.

Auto U-Pilot vendeteigsautomatikk kan benyttes med redskaper festet både foran og bak på traktoren. Auto U-Pilot og SmartTurn gjør feltkjøring nesten helautomatisert. Denne funksjonen er tilgjengelig på Versu- og Direct-modeller i G-, N- og T-serien og på Q- og S-seriens modeller med Valtra Guide automatisert styring. •

WEBINARER FOR ENTREPRENØRER SOM ARBEIDER I ULIKE BRANSJER

Valtra tilbyr webinarer for entreprenører som arbeider i ulike bransjer. Hvert timelange webinar fokuserer på ett enkelt tema, som bruk av traktorer på flyplasser, til vedlikehold eller til nasjonalt forsvar. I webinarene presenterer Valtra-eksperter traktorens funksjoner for de aktuelle oppgavene, og deltakerne har mulighet til å stille spørsmål via chat-funksjonen.

Tidligere webinarer kan sees i opptak på Valtras nettside, hvor du også kan melde deg på kommende webinarer på valtra.com/valtra-webinars



reddot winner 2023

Q-SERIEN MOTTOK RED DOT DESIGNPRIS

Valtra Q-serien mottok den prestisjetunge designprisen Red Dot i april. Juryen fremhevet spesielt egenskapene til presisjonslandbruk i Q-serien og dens brukervennlighet. Traktorens kraft, sikkerhet og kompatibilitet med fornybart drivstoff ble også rost.

Red Dot er en prestisjetung internasjonal designkonkurranse som har delt ut priser siden 1955. •

Internett: valtra.no

VALTRA TEAM

Sjefsredaktør Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@piteneius.fi
Redaksjon Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Sebastian Quijano, AGCO Iberia S.A., sebastian.quijano@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Alexander Löwenberg, Valtra Inc., alexander.lowenberg@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Utgiver** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Koordinering** Viestintätoimisto Medita Oy **Layout** Grafiikka Puikkonen Oy **Trykk** Grano Oy **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO

FOTO KLAUS ERIKSEN / ANLEGG & TRANSPORT



TRAKTOR PÅ SPORET

Tradisjonsrike Bjugstad Utleie AS leier ut et stort spekter maskiner og utstyr innenfor en rekke fagområder. De har investert i flere Valtra N175 Direct med TwinTrac og frontlaster fra Akershus Traktor. Selskapet utstyrer selv traktorene med jernbaneunderstell og leier dem ut til Spordrift AS, som utfører vedlikehold på jernbanesporet med dem.

– Med TwinTrac vendbar førerplass kan du enkelt bruke tottrinnsfres til snøbrøyting og samtidig ha god oversikt ned på sporet. Det er også et poeng at du kan snu retningen på førerplassen, siden sjåføren kjører ut og inn på samme spor, og det ikke er mulig å snu traktoren, forklarer daglig leder **Geir Bjugstad** i Bjugstad Utleie AS. •



Bedre sikkerhet med redskap eller henger

Nyheten Unlimited View ble vist frem for første gang i Norge under Agrisjå i august og Dyrsku'n i september.

– Dette er solid utstyr som vil bedre sikkerheten for alle som kjører med redskap og tilhengere. Tilbakemeldingene fra kundene har vært veldig gode, forteller produksjef **Nils Sand** i Valtra.

Kamerasystemet Unlimited View passer til alle Valtra-modeller og de første kundene har allerede lagt inn bestillinger. Spør din forhandler om mer informasjon. •

Møt selgerne

Vi fortsetter å presentere selgerne dere møter ute hos forhandlernetverket i det daglige.



Jens Eivind Bergsjø er yngstemann i ungeflokk og søkte seg tidlig ut. Som ivrig traktorsjåfør siden unge år var traktorselger er naturlig valg.

– Jeg begynte hos Akershus Traktor Bjørkelangen i 2022. Vi er en sammensveiset gjeng og jeg trives godt i jobben. Det hjelper naturligvis å selge et traktormerke jeg har blitt veldig glad i, forteller han.

I sommerhalvåret hjelper han til på familiegården, der storebroren driver med ammekyr og kornproduksjon.

– Jeg spiller litt fotball på Søndre Høland. Dessuten har jeg fire søsken, så det er mange nevøer og nieser som gjerne vil finne på noe med onkel. Og det er like gjerne traktor som fotball de er interessert i, sier Bergsjø.



Alf Prøysen synger om "et småbruk oppi Åsmarken der kjerringa er hest". Omtrent sånn vokste **Torbjørn Holtklampen** opp, bortsett fra det med hesten. Etter landbrukskolen begynte han med landbruksredskap i 1996.

– I 2012 hentet **Ola Vasaasen** meg til Akershus Traktor Hamar. Det var artig å komme inn i et større system, der det var et solid apparat rundt meg. Det viktigste er jo å kunne hjelpe kunden når de trenger det, sier han.

Han og kona driver et småbruk med noen mål potet, bærbusker og havre. De har i tillegg fire sønner.

– Fritiden preges av mange ulike aktiviteter med gutta. Når vi har muligheten reiser vi på hytta, som ligger langt inn på Sjusjøen. Der kan vi senke skuldrene og bare ta inn naturen, forteller Holtklampen.

S-serien bygges på Suolahti-fabrikken for profesjonelle kunder over hele verden

NY S-SERIE ER DEN FØRSTE SJ



S-serien er Valtras første traktorserie i sjette generasjon. Valtra-fabrikken i finske Suolahti er modernisert, slik at den nye S-serien kan bygges på samme samlebånd som de andre traktormodellene. Den nye S-serien kan også være fullt utstyrt og tilpasset kundens ønsker på Suolahti-fabrikken og Unlimited Studio.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

Valtras største traktor, S-serien, har vært flaggskipet og pioneren i hele modellutvalget. Den nye modellserien tar nå ikke mindre enn to trinn på en gang og hopper fra fjerde generasjon direkte til

sjette generasjon. Faktisk er S-serien den første modellserien som går inn i sjette generasjon.

– S-seriens drivlinje er den beste på markedet, takket være en AGCO Power 8,4-liters motor og AGCOs trinnløse ML260-transmisjon. Fører-

huset er nært beslektet med det moderne og høyt roste førerhuset på Q-serien. S-serien har også det helt nye utseendet til sjette generasjon, sier **Aapo Aijasaho**, sjef for detaljhandel, produktmarkedsføring og tjenester.

Vil du oppleve den nye S-serien?

Abonner på nyhetsbrev og vær den første som får vite

når den splitter nye S-serien er klar for prøvekjøring.

<https://www.valtra.no/nyhetsbrev-registrering.html>



ETTE GENERASJONEN VALTRA

Sjette generasjon S-serie vil være tilgjengelig hos nøye utvalgte og opplærte Valtra-forhandlere som kan tilby opplæring, teknisk støtte, reservedeler og service. Sjette generasjon Valtra har et nytt design, intelligente tjenester og presisjonslandbruk i en brukervennlig pakke.

Den nye S-serien kompletterer Valtra-modellserien og utvider den til en enda høyere effektklasse. Valtra A-, G-, N-, T-, Q- og S-serien traktorer dekker nå hele effektområdet fra 75 til 420 hestekrefter. Effektene til de ulike modellseriene overlapper litt, i tillegg til at de mest populære effektklassene tilbyr flere ulike transmisjoner.

Den kraftigste Valtra-en noensinne

S416 er den kraftigste Valtra-traktoren noensinne. Den har 420 hestekrefter og 1750 Nm dreiemoment under alle forhold, uansett boost. Den minste modellen i serien, S286, tilbyr 280 hestekrefter og 1250 Nm dreiemoment og 310 hestekrefter og 1400 Nm dreiemoment med boost.

– Motoren er basert på den pålitelige AGCO Power 8,4 literen, men hele innsugssiden er redesignet, noe som gjør det mulig å utelate eksosresirkulering samtidig som det øker både kraft og dreiemoment noe. Motoren er en såkalt lavturtallsenhet, noe som betyr at traktoren får høyt dreiemoment og kraft gjennom drivverket, selv ved lave motorturtall. Dette forbedrer drivstofføkonomien og driftskostnadene til den store traktoren, sier Aijasaho.

Det stilige designet til 6G-motordekselet optimerer luftstrømmen

forbi førerhuset, og det øvre luftinntaket garanterer ren luft til motoren. I tillegg til LED-hovedlys, inkluderer de helt nye lysene i motordekslet LED-kjørellys og LED-arbeidslys.

AGCOs trinnløse ML260-transmisjon er også kjent fra forrige S-serie. Du kan starte i et hvilket som helst girområde fra fullstendig stillstand, selv med tung last. Girkasse- og hydraulikkoljer er separate. Mer enn 250 000 enheter av den legendariske girkassen er allerede produsert.



S-serien ble introdusert ved lansering i metallisk brun.



S-serien er tilgjengelig med TwinTrac-systemet med vendbar førerplass og PowerBoost gir full kraft til kraftuttaket også på de større modellene.



Alle teknologier for presisjonslandbruk

Traktorer som produserer rundt 300 til 400 hestekrefter brukes til både entreprenørarbeid og et ekstremt bredt spekter av profesjonelle jordbruksoppgaver. Ulike teknologier for presisjonslandbruk er en selvfølge i traktorer av denne størrelsen.

– Automatisk styring, variabel hastighetskontroll, ISOBUS-kontroll, seksjonskontroll, SmartTurn automatisk vendeteigsautomatikk, Auto U-Pilot, kompatibilitet med programvare for dyrkingsplanlegging – uten å nevne flere kan vi si at S-serien har alle nødvendige funksjoner for presisjonslandbruk. Avhengig av hvilket land du er i, så kan mange av disse funksjonene allerede være standardutstyr.

Produktiviteten kommer fra en kombinasjon av alle disse funksjonene: en sterk drivlinje, presisjonslandbruk og komfort.

Brukeropplevelse er nøkkelen

Det viktigste er at føreren er komfortabel og kan bruke traktoren effektivt. Selv om ytre forhold varierer, har føreren av S-serien alltid perfekte forhold, enten det er i varme eller kulde, på ujevnt underlag eller i mørket.

Med det nye førerhuset er sikten og komforten ytterligere forbedret. Helt nye frontlykter er integrert i det nye motordekselet. Førerhuset har også utmerkede arbeidslys, øvre frontlykter og midtmonterte lys.



Sjettegenerasjon designdetaljer er spesielt tydelige på designet av motordekselet.

– Klimaanlegget er betydelig forbedret. For kalde vinter har førerhuset nå også samme klimaanlegg kjent fra andre Valtra-modeller. Frontfjæringen er hydraulisk, og førerhuset har AutoComfort luftfjæring. Et valgfritt SkyView-førerhus er tilgjengelig, noe som gir utmerket sikt bak og opp, for eksempel ved fliskutting. Kunder som er interessert i fliskutting bør også merke seg at den største modellen nå har hele 420 hestekrefter tilgjengelig gjennom kraftuttaket alene. TwinTrac vendbart førerplass og polykarbonatglass er også tilgjengelig som tilleggsutstyr på den nye S-serien.



Internasjonal modellserie

Valtras sjette generasjon S-serie vil bli solgt både i Europa, Australia og Brasil. Som med Q-serien, vil disse traktorene som produseres i Suolahti i økende grad eksporteres til andre kontinenter. Den internasjonale interessen for Q-serien har allerede vært veldig stor. •

lia og Brasil. Som med Q-serien, vil disse traktorene som produseres i Suolahti i økende grad eksporteres til andre kontinenter. Den internasjonale interessen for Q-serien har allerede vært veldig stor. •



Modell	Standard		Boost	
	hk	Nm	hk	Nm
VALTRA				
S286	280	1250	310	1400
S316	310	1350	340	1500
S346	340	1500	370	1600
S376	370	1550	400	1700
S396	400	1700	420	1750
S416	420	1750	420	1750



10 YEARS VALTRA UNLIMITED

Produksjonen av den nye S-serien i Suolahti gjør at den kan bli fullt utstyrt fra Unlimited Studio. Unlimited Studio feirer 10 årsjubileum i år, og over en tredjedel av traktorene som produseres ved Suolahti-fabrikken er utstyrt der.

S-SERIEN NÅ OGSÅ TILGJENGELIG MED UNLIMITED STUDIO

Den nye S-serien vil være tilgjengelig med full Unlimited tilpasning når produksjonen starter ved Suolahti-fabrikken. Tidligere ble S-serien bygget i Frankrike, og tilpasningsmulighetene var betydelig mer begrenset.

– Endringen er veldig stor. Nå kan kundene få sin S-serietraktor individuelt skreddersydd deres eget behov direkte fra Unlimited Studio ved fabrikken, sammen med alt det grunnleggende fabrikkutstyret de kan velge mellom, sier **Aapo Aijasaho**.

Unlimited Studio ligger vegg-i-vegg med Suolahti-fabrikken. Unlimited Studio jobber tett med produksjon, logistikk, innkjøp, reservedeler og vedlikehold og lover å oppfylle alle kundeønsker, så lenge de fysisk lar seg gjennomføre og de overholder lovene i det aktuelle landet. Antallet alternativer er bokstavelig talt ubegrenset.

Unlimited Studio har tradisjonelt levert mange traktorer med utstyr for veivedlikehold, skogbruk, landbruksentreprenører og flyplassoppgaver, for å nevne noen. Den nye S-serien vil også være populær blant entreprenører.

Over en tredjedel av traktorene som produseres ved Suolahti-fabrikken er tilpasset i Unlimited Studio. For den nye S-serien forventes andelen traktorer utstyrt med Unlimited-tilbehør å bli enda høyere. Tradisjonelt inkluderer det mest populære tilbehøret som etterspørres fra Unlimited Studio spesiallakk, ekstra- og varsellys, ekstra hydraulikk, ekstra strømuttak og elektriske koblinger, sikkerhetskameraer og skreddersydde interiørløsninger. I tillegg har det automatiske dekktrykkssystemet og det automatiske sentralsmøringssystemet vært populært. •



Mulighet for ekstrautstyr fra Unlimited Studio øker bruksområdene til S-serien.



Ole Lauglo og faren Anders liker å holde på i familieskogen og valgte Valtra fordi det er gjennomprøvd teknologi som fungerer som forventet.

TYNNER SKOG MED VALTRA OG KESLA

Ole Lauglo benytter en skogsrigget Valtra N174 med Kesla kran, tømmervogn og tynningsaggregat for å sikre at de to tusen målne skog familien har drevet effektivt i tre generasjoner, fortsatt holder høy kvalitet. Etter snart to års bruk er erfaringene gode.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN



– Vi ønsket å kjøre tømmer og tynne skogen vår selv. Valget falt på Valtra fordi den er fullt skogsrigget med redskap og utstyr som er gjennomprøvd og fungerer godt sammen. Hele ekvipasjen er veldig smidig og alt har vist seg å være akkurat slik jeg forventet, uten barnesjukdommer eller overraskelser, forteller **Ole Lauglo** fra gården Lauglo i Heimdal.

Sammen med faren **Anders** på 84 år vedlikeholder han skogen to mil utenfor Trondheim. Lauglo har

Kombinasjonen av Valtra-tractor og Kesla-redskap gjør det effektivt og trygt å tynne skogen for Ole Lauglo.

også en deltidsstilling i Allskog og produserer korn og juletrær. I 2021 kjøpte han en skogsrigget Valtra N174 med glasstak, TwinTrac, bukbeskyttelse, traktormontert Kesla 305T kran med pro G26 tømmerklype, samt Kesla 144ND tømmer vogn og RH14 tynningsaggregat fra Akershus Traktor.

– Skogen har blitt drevet intensivt i tre generasjoner. Tidligere tynnet vi for hånd med motorsag. Nå hogger og kvister vi enkelt trær opp til 15 meters høyde og i dimensjoner på 15–20 cm. Det har gått raskt å lære seg, selv om det naturligvis tar tid å bli riktig god.

Kort vei til ekspertise har vært viktig.

– En ekspert fra Kesla ga oss opplæring i bruk av kran og hogstagggregat. Samme mann testkjørte traktoren vår før den ble levert, så han kjente utstyret vårt godt. Jeg fikk kortet hans og har spurt om ting etterpå. Da vi hadde utfordringer med hogstagggregatet, ble det løst med hjelp fra fabrikk. Vi er godt fornøyd med Valtra og Kesla og jeg håper å kunne bruke utstyret i 30 år – og være like sprek som faren min er nå, sier Lauglo. •



AKKURAT PASSE STOR



Rune Morten Myrhaug og sønnen Ola foran Valtra-traktoren de bruker til å produsere ved.

Rune Morten Myrhaug og kona Ragnhild tok over et småbruk med tilhørende skog i 2020. For å kunne drive effektiv vedproduksjon investerte de i en Valtra A75 HiTech2 med frontlaster, pallegaffel og tømmerklo.

TEKST OG FOTO LARS OVLIN

– Jeg har produsert ved med innkjøpt tømmer i mange år. Da vi i 2020 bestemte oss for å kjøpe dette småbruket med 600 mål skog trengte vi en traktor, og med prisene som er på brukte traktorer virket en Valtra A75 med fem års garanti som et fornuftig valg, forteller **Rune Morten Myrhaug**.

Småbruket ligger ti kilometer nord for Oppdal sentrum, og har nok plass til at ekteparet og sønnen **Ola** kan boltre seg. Siden begge er i full jobb leier de ut 190 mål dyrket mark. Ved-produksjonen har blitt en viktig bi-inntekt.

– Valtra A75 med frontlaster, pallegaffel og tømmerklo er enkel nok til vårt bruk. Jeg hogger ved

med motorsag og bruker traktoren med henger for å frakte stokkene hit for kløyving. I tillegg til vedproduksjonen tar jeg på meg litt hugging og rydding for hytteeiere i området. Traktoren bruker lite diesel og med riktig vedlikehold vil vi ha traktor i mange år framover.

Eiksenteret Oppdal leverte traktoren i februar 2023 og **Ragnhild** har også en plan om å lære seg å kjøre den.

– Med dagens vedpriser er produksjonen lønnsomt. Det er stor forskjell fra traktorene jeg har kjørt tidligere, både når det gjelder komfort og bruk. Vi trives godt med den nye tilværelsen på småbruket og Valtra-traktoren er akkurat passe stor, understreker Myrhaug. •



I det nye lakeringsverkstedet henger traktorchassis etter kjettinger fra en transportør. Dette gjør at lakeringsrobotene kan bevege seg rundt dem uten noe hinder. I tillegg er det nye lakeringsverkstedet mer fleksibelt, romsligere og muliggjør produksjon av enda større traktorer.

Økt kapasitet, fleksibilitet og større traktorer

SUOLAHTI-FABRIKKEN FÅR NYTT TOPPMODERNE LAKKERINGSVERKSTED

Et splittet nytt lakeringsverksted ble tatt i bruk ved Valtra-fabrikken i Suolahti, Finland, etter sommerferien. Prosjektet ble gjennomført i henhold til planen og var ferdig på den fastsatte datoen. Den gamle lakkavdelingen var for liten for Q-serien og den nyes S-serien, der produksjonen nå kan flyttes til Suolahti. Med det nye lakeringsverkstedet vil lakken på Valtra traktorchassis være av enda høyere kvalitet enn tidligere.

TEKST OG FOTO TOMMI PITENIUS

"Fokus i prosjektet var kvaliteten på lakkeringen."

Den gamle lakkeringsavdelingen er opprinnelig fra 1969. Praktisk talt alle deler av avdelingen har blitt oppdatert siden den gang, noen til og med flere ganger, men likevel satte det gamle avdelingen visse grenser, spesielt når det gjaldt dimensjoner. For eksempel måtte front- og bakleddet til Q-serien lakk separat, fordi de ikke passet sammen med rammen i den gamle lakkavdelingen. Å lakke den nye S-serien ville vært helt umulig i den gamle avdelingen på grunn av plassmangel.

– Fokus i prosjektet var veldig mye på kvaliteten på lakken. Nå kan vi enkelt lakke traktor chassiset fra alle kanter i og med at de henger fra transportbånd. På samme måte kan fasetidene for vask og laktørking nå optimaliseres, sier prosjektleder **Mikko Torvelainen**.

Plass og fleksibilitet

Den nye 2000 kvadratmeter store lakkeringsverkstedet ble bygget ved siden av fabrikk. De to er forbundet med store dører, men lakkeringsavdelingen er fortsatt et eget bygg. Chassiset transporteres fra samlebåndet til lakkeringsverkste-

det med automatiserte guidede kjøretøy (AGV). Inne i lakkeringsverkstedet henger chassiset fra kjeder festet til transportbånd.

Flytting av lakkeringsverkstedet ut av monteringsanlegget frigjorde mye mer plass til samlebåndet.

– Samlebåndet har 35 arbeidsstasjoner, hvorav det gamle lakkeringsverkstedet trengte ti. Nå trengs bare to av disse ti arbeidstrinnene, ettersom ett trinn var nødvendig for å lette arbeidsbelastningen på tidligere trinn, og ett er nødvendig for å løfte traktorene som skal til og fra lakkeringsverkstedet. Dette frigjorde åtte arbeidsplasser som vi kan utnytte i fremtiden ettersom produksjonsvolumene øker, sier prosjektleder **Mikko Santakallio**.

Lakkeringsverkstedet ga også fleksibilitet til samlebåndet, siden lakkeringsverkstedet nå gir en liten buffer. Før kunne hele produksjonslinjen stoppe opp dersom det dukket opp et problem. Takk være bufferet kan lakkeringsverkstedet og samlebåndet operere uavhengig av hverandre.

Etter planen – på dagen

Prosjektet for det nye lakkeringsverkstedet gikk etter planen. Bygget sto

Arbeidstrinn i det nye lakkeringsverkstedet

- Avfettende vask
- Skylling
- Forbehandling som forbedrer korrosjonsbeskyttelse og lakkfeste
- I blåsekammeret blåses vann bort med trykkluft
- Forbehandling tørkeovn
- Maskering beskytter gjenstander som må forbehandles, men ikke lakkes
- Grunning med to roboter
- Overflatelakkering med to roboter
- Fordamping og inspeksjon
- Seks trinn i tørkeovnen
- Avkjøling

ferdig siste dag i november, og montering av utstyret startet første desember 2022. Testingen startet den første dagen i mai 2023, og produksjonslinjen begynte å fylles den første dagen etter sommerferien. Normal produksjonshastighet ble oppnådd allerede andre arbeidsdag. Å holde tidsplanen krevde en stor innsats fra alle involverte i byggeprosjektet og de ansatte i lakkeringsverkstedet.

Flytting av lakkeringsverkstedet forbedret også arbeidsforholdene inne i monteringsanlegget, ved at støy, fuktighet og overflødig varme fra lakkeringsverkstedet ble borte. Arbeidsforholdene inne i det nye lakkeringsverkstedet er også betydelig bedre enn i det gamle.

Det nye lakkeringsverkstedet gjør det mulig å øke årsproduksjonen ved fabrikk. Fasetiden kan akseleteres fra dagens tolv minutter til åtte minutter per arbeidsfase. Selve lakkeringsprosessen ble holdt uendret, men det nye lakkeringsverkstedet muliggjør også bruk av ny maling og forbehandlingskjemikalier. •



Prosjektleder Mikko Santakallio og prosjektleder Mikko Torvelainen er fornøyd med at prosjektet gikk i henhold til tidsplanen.

Originale kontra ikke-originale reservedeler

SMÅ BESPARELSER I KOSTNADENE FOR ET FILTER, STOR ØKNING I DRIVSTOFFFORBRUKET

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA



Originale reservedeler montert av en autorisert serviceforhandler er trygge og optimalisert for Valtra. For eksempel er en universalolje som er egnet for mange bruksområder alltid et kompromiss, sammenlignet med et smøremiddel som er optimalisert spesielt for Valtra.

Er det verdt å spare kanskje to hundre kroner på kostnaden for et filter, men samtidig generere kanskje tusenvis av kroner i ekstra utgifter? Å spare på traktorreservedeler og vedlikehold kan lett bli ganske dyrt hvis for eksempel drivstofforbruket øker med ti prosent på grunn av dårlig filter eller levetiden på motoren forkortes.

– Ikke alle uoriginale reservedeler er nødvendigvis dårlige, men problemet er at du ikke kan være sikker på kvaliteten. Oljefiltre er et godt eksempel, fordi kvaliteten kan variere mye. Det finnes filtre på markedet som er så dårlige at de er en umiddelbar risiko for traktorens motor. Originale filtre er et trygt valg, siden de er av jevn kvalitet og optimale for Valtra, forklarer **Jussi Anttonen**, salgssjef for AGCO Parts.

Valtras ingeniør-, innkjøps- og reservedelsteam undersøker regelmessig filtrerene som finnes på markedet. I verste fall er filtermaterialet av så lav kvalitet at det bare er en fjerdedel av nødvendig mengde, gjennomstrømningsventilen slipper

Originalt oljefilter

- Riktig mengde filtermateriale av høy kvalitet
- Gjennomstrømningsventil åpner kun når det er nødvendig
- 4 mm hette

skitten olje igjennom for lett, hetten er flere millimeter tynnere enn den burde være, og en ekstra, gammel hette er lagt i bunnen av filterkoppen for å få filteret til å føles like tungt som det ekte.

– I dette tilfellet slipper filteret umiddelbart mesteparten av oljen gjennom ufiltrert når det er nytt, og over tid synker filtreringseffektiviteten raskt til nesten null. Å bruke et slikt filter er nesten det samme som å ikke utføre vedlikehold. Motoren slites raskt ut. Hvis du sammenligner kostnadene som spares på filteret med prisen på en ny eller overhelt motor, for eksempel, kan de små besparelsene vise seg å bli veldig dyre.

Uoriginalt oljefilter

- Filterpapir så lite som en fjerdedel av anbefalt tykkelse og laget av materiale av lav kvalitet
- Gjennomstrømningsventil åpner altfor lett, så mye olje er ufiltrert
- 2,5 mm hette – en annen gammel hette er lagt til bunnen for å øke vekten

Reservedeler av dårlig kvalitet kan ikke bare forkorte traktorens levetid, men også øke drivstofforbruket eller forårsake effekttap. For eksempel kan et luftfilter som er for tett raskt bli tilstoppet, noe som reduserer kraften og øker drivstofforbruket med opptil 8 prosent. Filtre som er for tynne vil derimot redusere levetiden til motoren radikalt. Det er viktig at det er akkurat passe mengde filterpapir og at filtrerbarheten og strømningsmotstanden til papiret er riktig. På denne måten kan korrekt drift garanteres gjennom hele serviceintervallet, men under spesielt støvete forhold anbefales det selvfølgelig et hyppigere luftfilterskifteintervall. •



John Kristian Farbu har investert i en Valtra N175 Versu Burnt Orange jubileumsutgave med integrert Noremat kantklipper. Den er både lettkjørt og komfortabel.

LIKER AT ALT ER FIKS FERDIG

John Kristian Farbu investerte nylig i en Valtra N175 Versu i Unlimited-utgave med integrert Noremat kantklipper. Det er den fjerde Unlimited-modellen han har kjøpt. Han liker rett og slett at alt er på plass fra fabrikken.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Fordelen med Valtra Unlimited Studio er at alt er fiks ferdig. Når utstyr er fabrikkmontert og integrert, blir det ikke noe tull, forteller **John Kristian Farbu**, eier og daglig leder i Farbu Maskin & Transport AS.

Entreprenøren fra Fosen har hovedfokus på veivedlikehold. I tillegg kjører han asfalt om sommeren. Tidligere i år fikk Farbu levert en Valtra N175 Versu i

Burnt Orange 10-års jubileumsutgave, påmontert blant annet Noremat kantklipper og lysbjelke.

– Jeg hadde vurdert å begynne med kantslått i en tid, og fikk vite at det stod en Unlimited-modell med kantklipper på Hamar. Akershus Traktor fikk den transportert hit så jeg kunne prøvekjøre. Jeg var litt skeptisk til balansen, men med riktige vekter har jeg aldri vært borti noe så stødig. Samtidig er den fryktelig enkel og komfortabel å jobbe med.

Farbu kjøpte sin første Valtra da han trengte ny traktor for noen år siden. Kontrakten på en T214 ble undertegnet på Burger King i Trondheim. Siden har han hatt en T254, en N114 og en N174, de tre siste i Unlimited-utgaver.

– Service er viktig for meg. Valtra stiller opp når det er nødvendig. Fordi alt er integrert, kan Akershus Traktor skaffe alt av deler til både traktor og redskap. Uansett om jeg jobber i Trondheim eller her ute på Fosen så stiller nærmeste avdeling opp hvis det skulle være noe. Jeg er fornøyd både med traktor og leverandør, forteller han. •





Valtra-forhandler Nick Butcher fra Tasmania setter stor pris på Valtras muligheter for skreddersøm og Unlimited Studio.

Australia og New Zealand utgjør store arealer med svært forskjellige jordbruksområder. I Nord-Australia dyrkes sukkerrør under tropiske forhold, noe som for eksempel krever pålitelige traktorer med god frontfjæring og høy toppfart. I Victoria, Tasmania eller New Zealand produseres det derimot mye melk under forhold som ligner på Europa. Husdyrbruk bruker mye redskaper festet til trepunktskoblingen, samt store selvlastende tilhengere. Selv om husdyr beiter hele året, må fôr fortsatt høstes mellom september og mars for vinterfôring.

– Valtra er et av de mest respekterte traktormerkene her. De har rykte på seg som en svært slitesterk og brukervennlig traktor som kan skreddersys etter ulike behov. Når en bonde har kjøpt en Valtra for første gang, vil de ikke bytte til et annet merke, sier **Mark Hamilton-Manns**, markedssjef for Valtra i Australia og New Zealand.

Bare Valtra kan skreddersys individuelt

Valtra er et respektert merke Down Under

Q-SERIEN PASSER PERFEKT TIL KUNDENES BEHOV

Kunder og forhandlere i Australia og New Zealand fikk prøve Valtras nye Q-serie for første gang i juli. Mottakelsen var det ikke noe å si på, den oppfylte virkelig behovene til lokale bønder og entreprenører. Q-serien forventes å fortsette den nåværende suksessen til T5-serien.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO TUOMAS NEVARANTA

De fleste Valtra-ene som selges i Australia og New Zealand er produsert i Suolahti, Finland. Det er langt til Down Under, og det tar ofte 9–12 måneder fra bestilling til levering. Muligheten for å skreddersy traktoren på fabrikken og Unlimited Studio er likevel fordeler som australske bønder som andre merker rett og slett ikke kan tilby.

– For mange kunder er muligheten for å få traktoren skreddersydd fra fabrikken en avgjørende faktor. Det kan handle om fargen på felgene, mens mange er interessert i for eksempel skogsutstyr eller sentralsmøring. Takket være denne skreddersyde tilnærmingen er Valtra det mest allsidige traktormerket, sier **Nick Butcher**, avdelingsleder hos Valtra-forhandleren Gaffney Machinery.

Gaffney Machinery har tre utsalgssteder på øya Tasmania, sør for Australia. I området som dekkes av Nick Butcher i de nordlige delene av øya, har mer enn halvparten av alle nye traktorer vært Valtra.

Q fyller gapet mellom T- og S-serien

Ifølge både Butcher og Hamilton-Manns fyller den nye Q-serien gapet i Valtra sitt produktutvalg mellom T-serien og S-serien. Denne HK-klassen på rundt 250–300 hestekrefter er veldig populær i Australasia.

– Q-serien er stor nok til at du kan gjøre veldig tungt arbeid med den på store gårder. Samtidig er den smidig og drivstoffeffektiv nok til at den kan brukes til oppgaver som føring på husdyrbruk, sier Hamilton-Manns.

I følge Hamilton-Manns og Butcher inkluderer typiske oppgaver som utføres med Q-serien jordarbeiding med en skålharv, trekking av en førvogn eller sprøyte, og ballepressing med en rundballepresse eller firkantpresse. Bønder og entreprenører som er avhengige av store traktorer ønsker også at maskinene deres skal være tilgjengelige til enhver tid. Dette støttes av den nye modellens solide konstruksjon, det omfattende servicenettverket og AGCOs reservedelslager i Australia. •



Valtra samler systematisk inn tilbakemeldinger fra kunder

Valtra samler kontinuerlig inn tilbakemeldinger fra kunder ved hjelp av Net Promoter Score-undersøkelser. NPS-undersøkelser gjennomføres i nesten alle land, og antall land øker stadig. Vanligvis får kjøperen av en ny traktor muligheten til å svare på den første undersøkelsen noen måneder etter mottak av traktoren, og igjen etter cirka ett år.

Tilbakemeldinger fra kunder er gull verdt, og vi bruker dem for å få informasjon ikke bare om våre traktorer, men også om våre forhandlere og tjenester generelt. Ved hjelp av tilbakemeldinger kan våre traktorer og tjenester utvikles ytterligere. Det varmer selvfølgelig også våre hjerter å høre om ting som har vært vellykket. På hele AGCO-nivået økte vår samlede poengsum med 10 prosent fra 2021 til 2022.

Kjøperen av en ny Valtra kan svare på undersøkelsen enten elektronisk på internett eller på et papirskjema som kan sendes inn. •

«Forventningene mine var høye, og de ble innfridd perfekt.»

«Smidig, god sikt, sterk hydraulikk, enkel å bruke og mange tilkoblingsmuligheter i forhold til traktorens egenvekt.»

«Traktoren er skreddersydd til gården min.»

«... de ulike funksjonene er enkle å programmere, sterk 3-pkt.løft, enkelt daglig vedlikehold, behagelig girkasse og rimelig forbruk.»

«Flotte forhold i førerhuset.»

MICHELIN®

MULTIBIB

MULTIBIB PLUS

MER **LAST, KOMFORT & VARIGHET** FOR N-SERIEN, T-SERIEN & Q-SERIEN.



NY FOKUS PÅ MICHELIN MULTIBIB PLUS

650/65 R38 163D / 650/65 R42 165D

- Høyere lastekapasitet
- Ny design for å redusere støy i hytta ved høy hastighet!

To grunner til at du bør velge MULTIBIB PLUS:

- Du kjører i over 50 km/t på veier
- Du trenger en høyere lastekapasitet enn den som tilbys av MULTIBIB



650/65 R42	Lastindeks	Last per aksel (kilo)
MULTIBIB	158	8,500
MULTIBIB PLUS	165	10,300

+21%

- **NYTT DESIGN**
Mindre buede ribber for bedre selvrensing
Optimalisert mønster og vinkel
Flatere kroneprofil
- **SERVICE LIV**
Flatere og bredere krone
Vanlig bruk
Opp til 57 mm i dybden
- **PRODUKTIVITET**
Optimalisert kontaktrykk og maksimal traksjon
- **KOMFORT**
Fleksibelt kabinett
- **RESPEKT FOR SLETTENE**
Mer avrundede mønster

Produktivitet
Opptil 65 km/t
Hastighetsindeks D

Allsidig
Bra ytelse i feltet og på veien

Service
Lugdybde opp til 57 mm



@MichelinAgriUK



agro.michelin.com



youtube.com/user/AgMichelin

*MICHELIN® MULTIBIB PLUS sammenlignet med MICHELIN® MULTIBIB
Informasjon korrekt ved utgivelsesdato - 07/2023 - **alt innhold AURA** - RCS 495 289 399 - 23070202
- Foto: MICHELIN - M.F.P. Michelin R.C.S. 855 200 507 Clermont-Fd - Aksjekapital: €504 000 004





VOLVO BM RYDDET VEI FOR VALTRA I NEDERLAND

Nederlenderne omtaler noen ganger landet sitt som det sjette nordiske landet på grunn av dets egalitære samfunn og frie livsstil. Som et jordbruksland er det imidlertid enda mer utviklet enn de "andre" nordiske landene, og tar i bruk all den nyeste teknologien uten forsinkelser. Som et resultat fikk Volvo-traktorer en etablert posisjon i landet. Da Valmet overtok Volvos traktorvirksomhet på begynnelsen av 1980-tallet, var Kuiken NV importør for Volvo BM i Nederland. Selskapet fikk en så rask start at det til og med klarte å importere noen gule Valmet-er før introduksjonen av 05-serien.

Gjenvinningen av jordbruksland fra havet nådde enorme proporsjoner allerede på 1930-tallet, og ytterligere områder ble drenert helt opp på 50-tallet. For å levere alt infrastrukturarbeidet importerte Kuiken maskiner for transport av jord og masse. Administrerende direktør HB Kuiken var imidlertid alltid interessert i traktorer og likte å trekke frem at selskapet hadde startet med å selge landbruksmaskiner. Og jordbruket i de nederlandske polderne var virkelig blitt finjustert. Årsleien for de beste hek-

tarene egnet for spesialdyrking kan være den samme som kjøpesummen for en hektar i Midt-Finland.

Likevel har ikke brød alltid vært lett å produsere langs kysten. Kanskje denne iboende utfordringen skapte det nederlandske karaktertrekket med å være fleksible og prisbevisste kjøpmenn. Du betaler ikke for unødvendige ting. Når prisen først er avtalt etter mye pruting, da begynner du å snakke om rabatter! På begynnelsen av 90-tallet hadde Kuiken en sentralisert innkjøpsorganisasjon som også håndterte traktorer. Da den finske selgeren til slutt hadde våget å komme med sin beskjedne forespørsel om prisøkning, rullet kjøperen sakte en sigarett, tente den og spurte så rett inn i øynene gjennom røyken: – Hvordan rettfærdiggjør du forespørselen din?

Valtra-importøren har siden endret seg, og røyking er heller ikke lenger tillatt på kontorer. Nederland er imidlertid fortsatt et liberalt land. Den avslappede holdningen ser du for eksempel i at traktorer ikke trenger å være registrert, heller ikke med EUs "Mother Regulation" – bortsett fra hvis du skal på jobb i et naboland.

På slutten av 1980-tallet kommuniserte den nederlandske importøren og forhandlerne sterkt at Nordic 05-serien ikke var traktoren til å erobre Sentral-Europa. Så forhåpningene var store da 8100-modellen ble presentert på slutten av 1990, og buslaster med forhandlere kom til Elmia landbruksmesse for å se den. Om høsten ble det arrangert en spesiell prøvekjøring for importøren.

En rask endring i denne situasjonen har riktignok vært spådd i noen år allerede.

Den høye verdsettelsen av arbeid – og de høye kostnadene – har brakt høyteknologi til landbruket. Furene var rette allerede før GPS, og det har gått kontinuerlig fremover, slik at maskinprodusenter må gjøre en reell innsats for å møte kundenes behov.

Den nederlandske forhandleren tilfredsstiller sine kunder ved å bruke spesialiserte produkt- og tjenesteleverandører. Alle kan engelsk i Nederland, så leksjoner og deler søkes uansett hvor de er tilgjengelige.

På 90-tallet overtok importøren Kuiken også ansvaret for Belgia og Luxembourg. Disse landene hadde allerede gammel Valmet-import, men i praksis ganske små volumer. På 2010-tallet ble salget av Valtra i BeNeLux-landene overført fra Kuiken til Mechan Group, en importør kjent for AGCO. Mechan opererer i mange europeiske land og har forbedret Valtras posisjon som helhet og spesielt i Belgia. Selvfølgelig representerer spesielt nederlandsk landbruk en markedsøkonomi på sitt reneste, og traktorsalget varierer fortsatt mye hvert år.

BeNeLux-landene samarbeider mye. Grensene er åpne, og allerede før euroen hadde landene en fast innbyrdes valutakurs. Men det er stort sett der likhetene slutter. Belgierne liker en enkel og robust seksksylindret traktor, mens nederlenderne setter pris på teknologi og et godt kraft-tilvekt-forhold. •

Vidar Helland driver gras- og kjøttproduksjon i Åsane utenfor Bergen. Han skryter av servicen han får fra forhandler Gule's.



PERFEKT KOMBINASJON AV VEKT OG EFFEKT

Vidar Helland driver kjøttproduksjon i Åsane utenfor Bergen. De siste to årene har han kjørt Valtra G135, som kombinerer nok krefter med lavt marktrykk. God service fra forhandler Gule's gjør at han er veldig godt fornøyd med valget.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Jeg har drevet leiekjøring siden 2012 og de siste åtte årene har jeg også drevet familiegården med kjøttproduksjon og gras. På grunn av bæresvak jord og mye nedbør er marktrykk og forholdet mellom

vekt og effekt veldig viktig for oss, forklarer **Vidar Helland** fra Nyborg i Åsane.

Den driftige 31-åringen er utdannet tømmer og har tatt agronomstudioer i ettertid. For fem år siden

kjøpte han en brukt Valtra A93, og for to år siden investerte han i en G135.

– Det var flere som var grådige fornøyd med Valtra i området, så jeg ble litt nysgjerrig. Oppfølgingen fra Gule's da vi hadde kjøpt en brukt traktor gjorde at jeg aldri var i tvil om hva jeg skulle ha videre. Det er alltid noen som tar telefonen og alltid hjelp å få, også om vi trenger en lånetraktor.

Vestlandsklimaet gjør at det blir lange dager når været tillater det.

– Komforten er veldig bra, med fremaksselfjæring, SmartTouch-armen og solide dekk som gir god flyteevne. Traktoren har nok krefter til å kjøre med rundballepresse og slåmaskin. Valtra G135 er rett og slett et fint kompromiss til mine behov, understreker Helland. •



Valtra G135 har den perfekte kombinasjonen av vekt og ytelse for behovet til Helland, som slår gras på bæresvak jord i et område med mye

Jonny Helge Atterås har kjørt Valmet og Valtra hele livet. I mars oppgraderte han til en Valtra T235 Direct for å få litt mer kraft og komfort langs trange vestlandsveier.



TRENGTE LITT FLERE KREFTER

Entreprenør og bonde Jonny Helge Atterås har hatt Valmet og Valtra siden 90-tallet. I mars oppgraderte han til en Valtra T235 Direct for å ha litt flere krefter når han drar tunge lass langs Vestlandsveiene.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN



– For snaut fire år siden så jeg egentlig etter en T-serien, men prøvekjønte en Valtra N174 Direct og falt for kombinasjonen av mye kraft og relativt liten størrelse. Til sammen ble det over 4500 timer, men nå trengte jeg litt mer krefter og da var det naturlig å gå opp til T235 Direct, forteller **Jonny Helge Atterås**.

Han driver entreprenørselskapet med samme navn i Hyllestad sør for Førde. Det går i alt fra veibygging og tomter til masselevering og ikke minst snøbrøyting om vinteren.

– Frem til 2010 drev jeg landbruk, men nå slår jeg kun gras til rundballer og selger dem. Resten er entreprenørvirksomhet. Bare i fjor vinter ble det 5500 km opp

og ned trange veier i Lavikdalen.

Atterås vokste opp med Volvo og kjøpte sin første Valmet 605 GLX midt på 90-tallet.

– Det var den første firehjuls-trekkeren på gården og en kjempegod skogtraktor. Så hadde jeg en Valtra 6550 som jeg kjørte 11000 timer før det ble N174 Direct.

I mars fikk han levert den nye T-serien og en større tilhenger fra Maskinsenteret.

– T235 Direct har mer krefter og bedre komfort langs veien med tunge lass. Maskinsenteret yter dessuten god service og sørger for at jeg aldri har dødtid. Skulle det være et problem av noe slag får jeg lånetraktor, og de skaffer deler raskt også. Jeg er fornøyd, understreker Atterås. •



BÆREKRAFT ER KJERNEN I ALT VI GJØR HOS VALTRA

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA

Miljøhensyn og bærekraft er kjernen i Valtras strategi og ikke bare grønnvasking. Bærekraft gjennom syr alle operasjoner, fra traktorproduksjon til vedlikehold av eiendom og livssyklusen til ferdige traktorer.

Helhetlig tenking gjør miljøvern effektiv. Det er ikke noe enkelt triks som løser alt. Den beste miljøpåvirkningen oppnås ved for eksempel å minimere vårt karbonavtrykk i alle operasjoner.

Resultatene av våre miljøhandlinger forbedres hvert år. For eksempel er energiforbruket redusert med omtrent 18 prosent mellom 2018 og 2022, mens karbonavtrykket til transport er redusert med 17 prosent i samme periode.

Valtra tilbyr verktøy til sine kunder

Å redusere miljøfotavtrykket på Valtra-fabrikken er imidlertid ikke nok. Samfunnet forventer også mer miljøvennlige aktiviteter fra bønder, entreprenører og hele landbrukssektoren. Valtra ønsker å tilby ulike verktøy for å muliggjøre dette.

Forholdene og situasjonene til bønder og entreprenører varierer, så de samme løsningene passer ikke alle. Mer enn 90 prosent av en traktors karbonavtrykk kommer fra bruken. Derfor tilbyr Valtra mange forskjellige løsninger å velge mellom etter behov, for eksempel EcoPower lavt turtallsfunksjonen til våre motorer, fabrikkovertalte motorer og girkasser eller alternativt drivstoff.

Valtras miljøgjerninger:

- EcoPower lavt turtallsmotorer sparer omtrent ti prosent i drivstoffkostnader og reduserer støy
- Omtrent 90 prosent av materialene resirkuleres i fabrikkoverholte girkasser og motorer
- Suolahti-fabrikken bruker 100 prosent fornybar elektrisitet og varmeenergi
- Alt avfall ved fabrikken sorteres i 26 ulike fraksjoner
- Det sendes ikke avfall til deponier
- Alle nye traktorer drives med fornybar diesel på fabrikken

Bærekraft og miljøvennlighet er ikke noe nytt for Valtra. Vi har operert i henhold til miljøstandarden ISO 14001 siden 2000. Valtra jobber også for å overholde FNs mål om bærekraftig utvikling. •



Se hele kolleksjonen fra Valtra: www.shop.valtra.com

Valtra Collection

HETTEJAKKE kr. 863,-

- Et litt fleksibelt materiale som føles behagelig
- Sidelommer med glidelås
- Bred ribbet kant
- Valtra-logo foran og stor V under hetten på baksiden
- Stoff i polyester bomullsblanding, 4 prosent elasta
- Herrestørrelser: S-XXXL V42807602-07
- Damestørrelser: S-XXXL V42807612-16

NYE PRODUKTER OG GAVEIDEER DENNE HØSTEN!



BADEKÅPE kr. 750,-

- Hettebadekåpe med sidelommer og snøring
- Tykk 100 % bomull, 400 g/m²
- Størrelser M/L V42806533
XL/XXL V42806535



CAPS (SVART) kr. 173,-

V42803860

- Sort caps med 3D-brodert logo
- Snapback-justering
- 100 % bomull



UTEVEST kr. 850,-

V42807311-17

- Lett vattert vest
- Stående krage
- Sidelommer med glidelås
- Kan pakkes sammen og tar liten plass
- Velsittende unisex-modell
- Materiale 100 % nylon
- Størrelser XS-XXXL



SENGESETT kr. 600,-

V42806100

- Den ene siden har et traktor-temastrykk og den andre siden er ensfarget
- Størrelse 150 x 210 cm
- Putevar størrelse 50 x 60 cm
- Dynetrekket har en trykknappplukking
- 100 % bomull

KRONOGRAF ARMBÅNDSUR kr. 1.425,-

V4

- Stilig kronografklokke i børstet stål med Seiko-ur
- Klokken har slitesterkt mineralglass
- Urskive som reflekterer i mørket, datovisning og separate urskiver for sekunder, minutter og 24-timers tidtaking
- Vannvett til 10 ATM
- Leveres i metallisk gaveeske
- 2 års garanti





F-serien

MODELL	MAKS. HK*
F75	75
F95	90
F105	103



A-serien

MODELL	MAKS. HK*
A75	75
A85	85
A95	95
A105	105
A115	115
A125	125
A135	135

Alle A-seriemodeller er tilgjengelig med HiTech-transmisjon. A75-A95-modellene er også tilgjengelig med HiTech 2-transmisjonen og A105-A115-modellene med HiTech4-transmisjon.



G-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle G-seriemodellene er tilgjengelige med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.



N-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
N135	135	145
N155e	155	165
N175	165	201

N-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon



S-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
S286	280	310
S316	310	340
S346	340	370
S376	370	400
S396	400	420
S416	420	420



Q-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
Q225	230	250
Q245	245	265
Q265	265	290
Q285	285	305
Q305	305	305



T-serien

MODELL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
T145	155	170
T155	165	180
T175e	175	190
T195	195	210
T215	215	230
T235	235	250
T235 Direct	220	250
T255	235	271

T-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon, unntatt T255-modellen som er tilgjengelig med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.