

VALTRA TEAM



Hobøl

Utnytter traktoren med teknologi

side 08

+ Kesla stegmater
gjør dagen enklere

side 04

+ Kvinesdal:
Med Q305 langs Ølveien

side 05

+ Odd Bjørn har
solgt 3700 traktorer

side 09

Valtra N175 mest solgt i Norge

Den prisbelønte N-serien har i mange år vært en favoritt her til lands, og N174 var i mange år landets mest solgte traktormodell. Derfor gleder det oss at etterfølgeren Valtra N175 for annet år på rad er den mest registrerte enkeltmodellen i Norge, med 166 solgte traktorer i 2023. I tillegg ligger Valtra A115 og Valtra T235 begge på topp 10-lista. Samlet sett solgte Valtra 585 traktorer i fjor, og ble dermed Norges nest største traktormerke. Vi takker for tilliten. •



Feirer 25 år med fabrikkgaranti

Fem års fabrikkgaranti er inkludert i prisen på en Valtra-traktor, noe som er viktig for våre kunder. Det er hele 25 år siden denne garantien ble innført, og det har blitt levert nærmere ti tusen traktorer med fabrikkgaranti siden den gang. Fortsatt har vi en av de beste garantiene på det norske markedet. Dette kommer vi til å feire gjennom 2024. Følg med på våre nettsider og sosiale medier.



Kick-off for selgere og verkstedledere

I januar samlet Valtra alle selgere og verkstedledere fra sine forhandlere i Norge til fagsamling på Gardermoen.

– Vi har stor tro på 2024 og benyttet anledningen til å oppdatere våre folk på de siste nyhetene, utveksle erfaringer og viste for første gang frem den nye S-serien i Norge, forteller produkt- og salgsspesialist **Nils Sand**.



MØT SELGERNE

Tormod Joramo vokste opp på gård i Rennebu. Fordi han ikke hadde odell valgte han å utdanne seg til tømmermester, men interessen for traktor og landbruk ble aldri borte.

– Jeg ble med

Jan Eirik Holden på leiekjøring og etter hvert ble det stadig mer. Jeg holder fortsatt på med det om sommeren, og må jo si Valtra er en behagelig og smidig traktor å kjøre, sier han.

I 2021 begynte Joramo som selger på Eiksenteret Oppdal.

– Jeg trives med hektiske dager og setter pris på friheten i jobben. Det har vært stor pågang hele veien. Ved siden av jobben går det meste av tiden til familien. Jeg er blant annet trener for fotballagene de to sønnene min spiller på. •



Stein Tore Nygård er utdannet bilmekaniker og jobbet som det i flere år før han ble traktormekaniker. Det førte til jobb som traktorselger, og i fjor begynte han hos Akershus Traktor på Toten.

– Vi har et småbruk med noen hester på Lena. Der har jeg en Valtra N175 som jeg bruker til diverse arbeidsoppgaver, inkludert snøbrøyting. Fritiden min handler mye om hestene. Jeg kjører ulike oppdrag, alt fra demonstrasjon av gammeldags tømmerdrift til bryllup og begravelser, forteller han.

Nygård mener det er viktig å være tilgjengelig for kundene.

– Den største fordelen med Valtra er fem års fabrikkgaranti og måten de håndterer feil på. En traktor må virke når kunden skal bruke den, og da må vi som forhandler stille opp med god service, kunnskap og den hjelpen vi kan for å ta vare på dem, understreker han. •



Internett: valtra.no

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO.

VALTRA TEAM

Sjefsredaktør Camilla Holum, Eikmaskin AS, camilla.holum@agcocorp.com

Edition Lars Ovlien, Ovlien & Co. AS, lars@ovlien.no

Redaksjon Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com

Koordinering Viestintäoimisto Medita Oy, tea@medita.fi

Utgever Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Layout** Grafiikka Puikkonen Oy **Trykk** Grano Oy, 2023 **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt
Med forbehold om trykkfeil og eventuelle prisendringer. Alle priser er oppgitt eks. mva.



NBI illustrasjonsbilde kan avvike fra tilbudt modell.
Frakt og klageløring kan tilkomme.

25
VALTRA
CARE
1999-2024

VALTRA JOBBER HARDT FOR Å GJØRE ARBEIDET LETT

Trenger du en liten maskin som får jobben gjort, er A-serien en perfekt partner. Den deler mange av funksjonene til sine store brødre, men i en svært kompakt form.

Den er morsom å kjøre, er lett og smidig, uten at det går ut over effekten. Denne maskinen er laget for å arbeide.

Valtra A75H2

- 75 hk
- Frontlaster med Ergodrive

Fra kr. **659.000,-** eks.mva

Valtra A105H4

- Frontlasterpakke med el.lasterstyring
- Comfortpakke

Fra kr. **869.000,-** eks.mva

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

Stegmateren kvister stokker, kapper dem i ulike lengder etter behov og legger dem i strenger som kan kjøres bort senere. FOTO STEIN OTTERBEKK

BURDE KJØPT STEGMATER TIDLIGERE

Tom R. Kammen har brukt traktoren til å rydde unna stokker, men med en Kesla 40 LFE stegmater har hverdagen blitt både lettere for kroppen, og ikke minst har kapasiteten økt. Han kan ikke få fullrost løsningen.

TEKST LARS OVLIEN

– Med Kesla stegmater er jeg på langt nær så sliten om kvelden som før. Samtidig har jeg økt kapasiteten vesentlig, fra et sted mellom 5–8 m³ om dagen til 20–25 m³ daglig. Fordi jeg klarer et så stort volum, betaler investeringen seg selv, forklarer **Tom R. Kammen** i Kammen Ved og Skogbruksjenester.

Han har tidligere fortalt våre lesere om erfaringene med Valtra G105 kombinert med Kesla tømmerhenger, kran og tømmerklo. Nå har han utvidet redskapsparken og driver sluttavvirkning for Allskog i Trøndelag.

– Jeg har stått mye med motor-

saga og hogget trær, og sliter etter hvert med ryggen. **Stein Otterbekk** hos Eiksenteret Namsos foreslo en Kesla 40 LFE stegmater, og jeg tok sjansen på å investere i helsa. Etter tips fra produksjef **Nils Sand** hos Valtra valgte jeg det største stempelet for sluttavvirkning, for å kunne ta stokker opp til 40 cm i diameter.

Stegmateren monteres enkelt på tømmervogna ved hjelp av en brakett.

– Kesla-redskapen fungerer perfekt sammen. Det hele er et genialt system. Jeg feller trær fram til lunsj og kvister resten av dagen. Trær som

er for store, kvister jeg manuelt til de går på redskapen. Jeg måler lengden på stokkene ved å telle drag og legger de ferdig kvistede og kappede stokkene i strenger.

Kvistene danner en barseng som traktoren kjører på når virket hentes ut. Det gir mye mindre avtrykk i terrenget.

– Eiksenteret Namsos har gjort en god jobb og jeg kan utnytte tømmervogna bedre enn før. Den koster jo det samme om den står rolig eller er i bruk. Du kan lure på hvorfor jeg ikke har kjøpt en Kesla stegmater tidligere, understreker Kammen. •



Tom R. Kammen har investert både i helsa og i økt kapasitet. Han er strålende fornøyd med valget av Kesla 40 LFE stegmater.

FOTO LARS OVLIEN

Ove Fjeld fra Kvinesdal har sittet bak rattet i 21 ulike Valmet- og Valtra-traktorer. Tidligere i år fikk han overlevert en Q305 fra Eiksenteret Hægeland, og han er godt fornøyd med oppgraderingen.



STØDIG OG DRIFTSSIKKER

For Ove Fjeld fra Kvinesdal har det vært Valmet og Valtra siden han første gangen kjørte traktor på 70-tallet. Tidligere i år fikk han overlevert en Q305 – den 21. traktoren i rekken. Når han brøyter landets sørligste fjellovergang, må traktoren nemlig være til å stole på.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Faren min kjøpte en Valmet 702 i 1976. Siden den gang har vi hatt en lang rekke modeller, inkludert den første T-serien i Norge. Den ble vist frem over hele landet før vi fikk den. I dag har jeg en Q305, som jeg bruker til rundballepressing om sommeren og brøyting om vinteren, forteller **Ove Fjeld** fra Kvinesdal.

Familien drev med melk, gris, korn og potet og hadde på det meste 600 mål, men i dag har han trapet ned og har igjen 120 mål med grasproduksjon. Dagjobben er bilberging, mens snøbrøytingen er ved behov.

– Jeg brøyter 13 km mellom Kvinesdal og Hægebostad, den såkalte Ølveien. Navnet kommer av at det ikke var ølutsalg i nabokommunen. Det stiger 350 høydemeter på 1700 meter i hver ende av veien, og det kan bli et par meter med snø.

Da kommer den nye Valtra-traktoren fra Eiksenteret Hægeland godt med.

– For meg har det vært seksstykket traktor siden 1991. Valmet og Valtra har dessuten alltid vært driftssikre. Det er en traktor du kan stole på, både sprek og dieselgjerrig. Jeg byttet inn en T234, og så langt har

jeg kjørt 90 timer med Valtra Q305. Det er en veldig stødig og stabil traktor.

Service og oppfølging er viktig for den driftige sørlendingen.

– Jeg får god service av Eiksenteret og det er hyggelige folk på verkstedet. For noen år siden byttet jeg en T194 i en T254. Da fikk jeg tilbud på tirsdag, aksepterte på onsdag, traktoren ble sendt fra Jessheim torsdag og var klar til bruk med GPS og hydraulikk fredag kveld. Mandag morgen begynte det å snø og torsdag uka etter hadde jeg 65 timer på traktoren, humrer han. •



25 ÅR MED SIKKERHET OG FORUTSIGBARHET

25
VALTRA
CARE
1999-2024

I 25 år har Valtra hatt 5-års fabrikkgaranti uten egenandel.

I mange år var Valtra alene om å gi forutsigbarhet og sikkerhet til sine kunder, og selv om andre produsenter har kommet etter, så er Valtra fortsatt alene om å ha garanti på det meste av fabrikkmontert utstyr. Valtra Care er en gunstig måte å holde kontroll på kostnadene når du kjøper en Valtra. Med faste vedlikeholdskostnader kan du administrere driftskostnadene bedre. Regelmessig vedlikehold og full servicehistorikk bidrar til å gi en høyest mulig annenhåndsverdi på traktoren.

Valtra Care reduserer traktorens kostnader og kan individuelt tilpasses betaling og driftstid.

I jubileumsåret gir vi kr. 25.000,- i jubileumsrabatt til de 50 første som bestiller en ny Valtra G135 Active eller Versu.

Valtra G135A

- 145 hk
- Frontlasterpakke med el. lasterstyring
- Comfort-pakke
- Care jubileumsrabatt kr. 25.000,-

Fra kr. **1.069.000,- inkl. rabatt**

Eks. mva. Bilde kan avvike fra tilbudt modell

NB! Illustrasjonsbilde kan avvike fra tilbudt modell.
Frakt og klagjøring kan tilkomme.

YOUR WORKING MACHINE



25
VALTRA
CARE
1999-2024

NB! Illustrasjonsbilde kan avvike fra tilbuadt modell
Frakt og klagjøring kan tilkomme.

VALTRA N175 - NORGES MEST SOLGTE TRAKTORMODELL*

Valtra N175 har de 6 siste årene vært Norges mest solgte traktormodell*. Toppllasseringen er ikke overraskende, Valtra N175 er i likhet med de øvrige modellene i N-serien smidig, fleksibel og med en kraftig 4-sylindret motor som gjør at alle jobber kan håndteres med optimal kraft, presisjon og drivstofføkonomi.

* Inkluderer N174

Valtra N175D

- Foraksselfjæring og hyttefjæring (Comfortpakke)
- Fronthydraulikk med 2 doble tipputtak
- Forberedt for Valtra Guide + Hurtigstyring

Fra kr. **1.519.000,-** eks.mva

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

Om vinteren bruker Carl Christian Riiser Grydeland TwinTrac vendbar førerplass når han freser opp nedsnødde veier.

SATSER PÅ TEKNOLOGIEN

Carl Christian Riiser Grydeland dyrker 2400 mål korn og belgvekster i samdrift. En Valtra T234 med Valtra Guide gjør at både såmaskinen, trailersprøyten og gjødselsprederen med seksjonskontroll utnyttes til fulle.

TEKST OG FOTO LARS OVLJEN



Carl Christian Riiser Grydeland er godt fornøyd med sin Valtra T234 med Valtra Guide. Ved å ta i bruk Smart Farming-teknologi blir produksjonen mer nøyaktig og effektiv.

– Jeg dyrker 2400 mål korn og belgvekster sammen med en kollega. I tillegg jobber jeg som elektriker, tar på meg brøyting om vinteren og har en del skog, forteller **Carl Christian Riiser Grydeland** fra Hobøl.

Den driftige 36-åringen har en Valtra 8150, en 6400 og en T202 stående. Det nyeste tilskuddet er en T234 med Valtra Guide fra Eiksenteret Mysen.

– Valtra Guide med autostyring er vanvittig behagelig, jeg blir på langt nær så sliten i løpet av dagen. Valtra er dessuten prisgunstige i forhold til konkurrentene og veldig retningsstabil. Fem års fabrikkgaranti er et pluss, annenhåndsverdien er det ikke noe å si på og jeg får god service fra Eiksenteret.

Grydeland bruker en Amazone

trailersprøyte, en gjødselspreder med veieceller og en såmaskin, alle med ISOBUS og seksjonskontroll.

– Sprøyta har 30 meters bom og 60 dyser, så det sier seg selv at den er veldig nøyaktig og gir et bedre resultat enn den gamle løftesprøyta med fem seksjoner. Gjødselsprederen er fantastisk med seksjonskontroll. Skiftene vi har er ikke akkurat firkantet, og når vi sprer på 30 meter er det mye å spare.

Om vinteren er det brøyting og fresing det går i.

– Det har skjedd mye på komfertsiden fra T202 til T234. Jeg brøyter med et kasteskjær, og det er god brukervennligheten med SmartTouch-armlenet. I tillegg har jeg TwinTrac, som fungerer veldig godt med fresen montert bak, understreker han. •



Den første maskinen Odd Bjørn Rønning solgte fra farens landhandel i 1952 står i dag i butikken. Den symboliserer over 70 år med erfaring innen maskiner og utstyr. På bildet er også Eilert Åsen, sønnen til den opprinnelige eieren.

HAR SOLGT 3700 TRAKTORER

Da Odd Bjørn Rønning pensjonerte seg i vår hadde 85-åringen jobbet med maskiner i over 70 år. På det meste solgte han 120 traktorer i året. Da hadde Rønning Maskin avdelinger fra Lindesnes til Drangedal.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Det har alltid vært viktig å være oppdatert på teknologien og sørge for at kundene får god service, forteller **Odd Bjørn Rønning**, en bauta innen maskinbransjen i Norge.

Han var ni år gammel da faren **Bjarne** startet landhandel, men etter hvert som han vokste opp skjønte Odd Bjørn at han ikke var skapt for å sitte stille.

– Den første maskinen solgte vi i 1952 og vi har den fortsatt. Utover 50-tallet begynte jeg med traktorer. I 1959 var jeg førstemann på Dyrsku'n med maskiner, men faren min ville ikke være med fordi han syntes det var dumt. Jeg måtte stå på jordet utenfor porten.

Etter hvert reiste far og sønn sammen

og det ble solgt mye traktorer under Dyrsku'n – og resten av året.

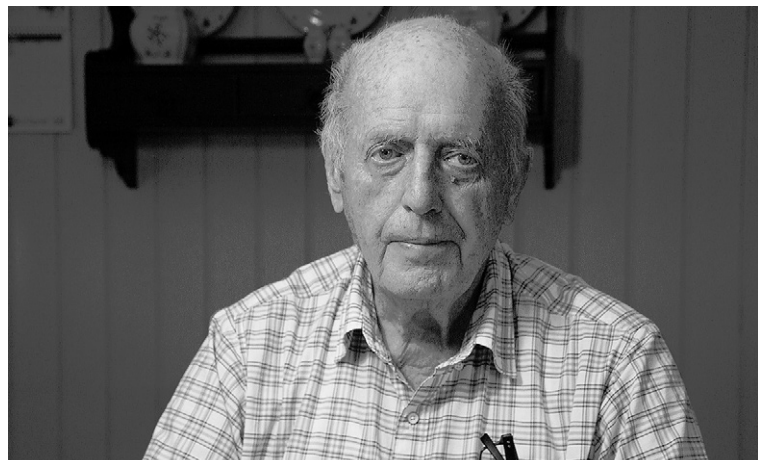
– Jeg ville ut og treffe folk og kjørte opp mot 60000 km i året. Slik fikk jeg god kontakt med kunder i Telemark og Aust-Agder.

Da faren døde i 1977 overtok Odd Bjørn og etablerte Rønning Maskin AS året etter.

– Vi bygde nytt ved Neslandsvatn i Drangedal og fikk etter hvert avdelinger i Seljord, Skien, Arendal, Lindesnes, Dalen og Kinsarvik. I 2007 begynte vi å selge Valtra. Etter hvert solgte vi unna noen avdelinger og i 2017 overtok Akershus Traktor virksomheten.

Interessen for Valtra er arvelig. Sønnene **Dag Roar** og **Bjørn Åge** er henholdsvis selger og butikkansvarlig, mens barnebarnet **Tommy Gare** er plassansvarlig for Akershus Traktor i Drangedal.

– Valtra har vært veldig bra og det er mange hyggelige folk i Valtra-systemet. Fem års fabrikkgaranti har vært viktig for kundene og selv om jeg har pensjonert meg så banker hjertet litt fortsatt litt ekstra for finsk sisu, understreker Odd Bjørn Rønning. •



Odd Bjørn Rønning har solgt maskiner siden han ble konfirmert tidlig på 50-tallet. Våren 2023 pensjonerte han seg som traktorselger. Den blide 85-åringen er glad han valgte et yrke der han fikk treffe folk og utgjøre en forskjell.



WANTED: THE BEAST & THE BOSS

VALTRA Q-SERIE

WORKS LIKE A BEAST, THINKS LIKE A PRO

Brukervennlig, intelligent maskin for profesjonelle eiere og brukere. Alle Smart Farming-funksjoner styres enkelt via SmartTouch-brukergrensesnittet.

Med Valtra Auto U-Pilot og SmartTurn skjer manøvreringen på vendeteigen helautomatisk og med ekstrem presisjon. 5 modeller fra 230 hk til 305 hk og 7,4 liters motor med klassens største slagvolum, og bransjeledende AGCO CVT-transmisjonen.

Be om et godt tilbud!

NY VALTRA S-SERIE

MEET THE BOSS

Med 280 - 420 HK er S-serien Valtras største og kraftigste traktor.

8,4 l AGCO Power-motoren og CVT-girkassen gir 5 % reduksjon i turtall og opptil 10 % reduksjon i drivstofforbruk sammenlignet med forrige utgave av S'en.

25
VALTRA
CARE
1999-2024

Nytt design, forbedret innsteg, nytt romslig førerhus, flere LED-lys og mer allsidighet for alle oppgaver er bare noe av hva du finner i den nye S-serien.

Be om et godt tilbud!

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

25
VALTRA
CARE
1999-2024



NB! Illustrasjonsbilde kan avvike fra tilbudt modell.
Frakt og klagjøring kan tilkomme.

VALTRA T-SERIE - KRAFT, KOMFORT OG EFFEKTIVITET

Når du trenger en traktor som kan mer, er T-serien det ultimate presisjonsverktøyet med masse kraft og med perfekt sikt i alle retninger har du full kontroll fra førerhuset.

Utseende, intelligens og muskler – den prisbelønte T-serien er en vinner på alle fronter og kombinerer kraften i smartteknologi med styrken til en sekssylindret motor.

- Foraksselfjæring og hyttefjæring (Comfortpakke)
- Fronthydraulikk med 2 doble tipputtak
- Forberedt for Valtra Guide + hurtigstyring

Valtra T235D, fra kr. 1.869.000,-

Valtra T175eD, fra kr. 1.799.000,-

pris eks.mva

VALTRA

YOUR WORKING MACHINE

VALTRA-FORHANDLERE I NORGE

Du finner mer informasjon om våre forhandlere på www.valtra.no

Nord- og Midt-Norge

Akershus Traktor Troms
Jim Øverli, 469 17 765

Trama Harstad AS
Kenneth Johansen, 915 72 345
Kurt Aas, 916 46 733

Eiksenteret Bodø
Sverre Høivaag, 976 00 384
Jack Espen Karlsen, 906 73 448

Eiksenteret Mosjøen
Håvard Vistnes, 900 54 415

Eikservicesenter Sømna
Kommunene Sømna, Brønnøy,
Vega og Vevelstad
Eldor Arne Moen, 952 71 813

Eiksenteret Namsos
Stein Otterbekk, 979 61 858
Kjetil Finnanger, 996 97 532

Akershus Traktor Fosen
Roger Venås, 414 67 001

Akershus Traktor Klett
Bjørn Melien, 480 55 455
Olav Ree, 900 57 960

Eiksenteret Midt-Norge – Surnadal
Helge Nilsen, 915 31 550
Njål Botten Gjølset, 478 18 616

Eiksenteret Midt-Norge – Malmefjorden
Vegard Nauste Berg, 416 29 760

Akershus Traktor Steinkjer
Fjordgata 4, 7714 Steinkjer
Frode Moe, 95 40 41 47

Akershus Traktor Verdal
Espen Thidemann, 480 79 139

Akershus Traktor Stjørdal
Terje Wikmark, 465 56 100

Eiksenteret Midt-Norge – Oppdal
Tormod Joramo, 984 18 310
Jan Eirik Holden, 918 15 047

Eiksenteret Tolga
Nils Odden, 906 65 738

Akershus Traktor Vinstra
Tor Vaet, 900 32 191
Jo Kjetil Sæther, 907 00 756

Ål traktor og maskin as
Stian H Løyte, 480 35 560

Akershus Traktor Hamar
Ola Vasaasen, 911 45 925
Torbjørn Holtklampen, 901 10 370
Roar Suren, 909 23 935

Akershus Traktor Toten
Torstein Sjøheim, 48 15 93 39
Stein Tore Nygaard, 97 12 86 16

Akershus Traktor Hønefoss
Kolbjørn Raaen, 995 06 164

Akershus Traktor Jessheim
Mads Olav Hveem, 908 98 961
Tom Vidar Hoel, 91 63 94 53
Andreas Mangerud Schou, 41 39 02 30

Akershus Traktor Bjørkelangen
Jens Eivind Bergsjø, 40 40 33 21

Eiksenteret Mysen
Nils Petter Solberg, 932 38 884
Runar Nilsen, 911 80 750

Eiksenteret Sarpsborg
Pål Christiansen, 995 51 128
Tor Grimstad, 479 02 412

Akershus Traktor Mjøndalen
Stig Ødegaard, 921 80 161

Akershus Traktor Vestfold
Roar Enerhaugen, 958 70 802

Vestlandet, Østlandet og Sørlandet

Eiksenteret Ørsta
Knut Inge Haugen, 470 13 991
Petter Haugen, 932 08 994

Maskinsenteret Sogndal
Tommy Uglum, 900 50 714

Maskinsenteret Førde
Stian Berge, 959 42 087

Akershus Traktor Dokka
Torstein Sjøheim, 481 59 339

**Gules Mek &
Landbruksverkstad AS**
Harald Bruhjell, 45 47 68 19 (Øystese)
Ingve Storebø, 90 83 90 45 (Austerheim)
Lars Terje Haugen, 94 81 27 50 (Voss)

Eiksenteret Haugesund
Arve Frantsen, 957 60 549

Akershus Traktor – Rønning Maskinsalg
Dag Roar Rønning, 974 68 299
Paul Rokstad, 908 20 746

Eiksenteret Kleppe
Ragnvald Bjelland, 922 799 89
Ingve Garborg, 971 43 115

Eiksenteret Hægeland
Rolf Bjørkestøl, 932 05 855