

VALTRA TEAM



+ Produktutvikling
**Konseptet bak
den nye G-serien**

side 12

+ Med hjerte for Valtra
**Fra rekruttlaget
til traktorsetet**

side 15

+ Reservedeler og service
**Våre reservedels-
sentre i Europa**

side 14



Nye G-serien

DEN FØRSTE 5. GENERASJON VALTRA-TRAKTOR

side 06

LEDER



EN ANNERLEDES SOMMER

Aret 2020 har blitt annerledesåret, med koronaviruset og strenge reiserestriksjoner. Da har det blitt tydelig hvor viktig bøndene er for det norske samfunnet. Fokus har blant annet vært på manglende kornlagre og økt etterspørsel etter meieriprodukter som igjen har ført til import av utenlandsk kjøtt, og den norske bonden har tatt utfordringen om å produsere mer og bedre på strak arm.

Oppi alt dette har Valtra lagt bak seg noen spennende måneder. Vi har lansert G-serien, en splitter ny traktor med fire modeller på mellom 105–135 hk. De fikk sin verdenspremiere i Norge under starten på SmartTour 2020, og det tok ikke mange minuttene før den første traktoren var solgt i Namsos. Vi gleder oss over å komplettere modellvalget vårt og til å kunne tilby våre kunder topp moderne traktorer tilpasset norske forhold.

I august registrerte Valtra 81 traktorer, tok en markedsandel på 35,7 prosent og steg helt til topps på registreringsstatistikken. Det er selvfølgelig hyggelig, men langt fra det viktigste i disse tider. Vi ønsker alle bønder lykke til med innspurten på årets sesong og ser fremover mot vinteren. Det er mange bønder og entreprenører som sørger for at Norge er fremkommelig når snøen laver ned – bak rattet i en Valtra. Takk for innsatsen, så sees vi i 2021.

Trond Kjempekjenn
ADMINISTRERENDE DIREKTØR, EIKMASKIN AS

NYE G-SERIEN ER ET MULTIVERKTØY FOR GÅRDBRUKERE



I DETTE NUMMERET:

- | | | | |
|-----------|--|-----------|--|
| 03 | Ekstra display i førerhuset | 16 | Valtra Connect lærer å forutsi feil |
| 04 | Smånytt | 19 | Oldtimer: Valtra do Brasil fyller 60 år |
| 05 | Nordbø Maskin på Jæren: bygd sten på sten | 20 | Ottestad: 24-åring valgte traktor med tyngde |
| 06 | G- serien: den første 5. generasjonen Valtra-traktor | 21 | Over 1500 personer deltok på SmartTour 2020 |
| 10 | Møre: Familiebruk satser på melkeproduksjon | 22 | En drømmejobb for en som vokste opp på en gård |
| 11 | Møre: Valtra N174 Direct – den perfekte allrounderen | 23 | Valtra Collection |
| 12 | Konseptet bak den nye G-serien | 24 | Valtra-modeller |
| 14 | Bestill reservedeler og få dem innen 24 timer | | |
| 15 | Trøndelag: Ski-ess med hjerte for Valtra | | |





- 9" display
- Berørings-skjerm i farger
- Ekstra-skjerm på traktorer med SmartTouch
- Separat skjerm på N- og T-serie HiTech- og Active-, samt G-serie Active-traktorer
- Konstruert for å tåle kulde, varme, vibrasjoner og tøffe forhold



Ekstra skjerm ved siden av SmartTouch

SmartTouch Extend gjør det mulig å vise for eksempel ISOBUS-redskaper på én skjerm og Valtra Guide autostyring på en annen på SmartTouch-traktorer.

Med SmartTouch Extend kan du bruke Valtra Guide på G-, N- og T-serie Active-modeller, så vel som N- og T-serie HiTech-modeller.

Noen traktorførere liker å bare ha en skjerm i førerhuset som kan deles i fire mindre skjermbilder og justeres ved å sveipe på skjermen. Andre foretrekker å bruke ISOBUS aux-funksjonen, som muliggjør styring av ISOBUS-redskaper ved hjelp

av traktorens egne fysiske, programmerbare knapper på joysticken. Andre igjen foretrekker fortsatt å få sine ISOBUS- og Valtra Guide-funksjoner vist på separate skjermer.

SmartTouch Extend er også tilgjengelig som en ekstra skjerm på G-serien Versu-modellene, N4- og T4-serien Versu og Direct-modeller så vel som S4-modellene. Skjermen kan også ettermonteres på G, N- og T-serien. På S-serien er den kun tilgjengelig på nye traktorer fra fabrikk. •

www.valtra.no

NEWS



Valtra ønsker å tilby sine kunder bransjens beste traktoropplevelse. Dette omfatter ikke bare traktoren, men også andre relaterte tjenester.

NY STRATEGI FOKUSERER PÅ KUNDEOPPLEVELSEN

Valtra har en ny visjon om å tilby sine kunder den beste brukeropplevelsen med traktoren. Bønder har et økende behov for å øke sporbarheten, maskinentreprenører ønsker å optimalisere bruken av traktorene, og traktorer blir spesifisert for nye typer oppgaver. Alle disse forskjellige behovene blir dekket ved å innføre nye tjenester.

– Det hele starter med å kjenne kundenes ulike behov og samarbeide med våre partnere for å møte deres behov og ønsker. Takket være Unlimited Studio er vi allerede markedsledende innen kundetilpassede – ”skreddersydde” traktorer. En fjerdedel av alle nye Valtra-traktorer er Studio-tilpasset. Vi ønsker å utvide denne tilnærmingen også til å omfatte mer – for eksempel til våre digitale tjenester, presisjonslandbruk og finansiering. Fokuset er på kunden og deres behov – alt annet støtter dette, sier **Tommi Malinen** i Valtra.

Den beste kundeopplevelsen skapes sammen med AGCO, leverandører, salgsnettverket og andre partnere på fabrikk, i forsknings- og utviklingsavdelingen, vedlikeholdstjenester, reservedeler og blant forhandlere. •

OPPDATERT UTSEENDE PÅ VALTRA

Sammen med lanseringen av 5. generasjon G-serien, lanseres også et nytt Valtra-utseende. Mens mange elementer vil være de samme, for eksempel logoen og slagordet Your Working Machine, endres mange detaljer. Det nye utseendet markerer en fortsettelse av Valtra's klare og strømlinjeformede nordiske merkevarebilde, og det kan også sees på forsiden av dette magasinet.

– Vårt nye visuelle utseende er utviklet for å være mer fleksibelt for bruk i forskjellige sammenhenger, spesielt digitale. Det kommuniserer også sterkere kjente Valtra-funksjoner: spesiallagde, robuste og brukervennlige løsninger for ekstrem bruk, sier **Pamela Engels**, Senior Manager, Communications & Digital Marketing.

AGRIROUTER KOBLER REDSKAP TIL GÅRDEN

Valtra er partner i skytjenesten Agri-router. Dette er en nøytral plattform der data kan sendes til fra gårder og traktorer, og deretter deles med andre maskiner på gården, maskinentreprenører, agronomiske rådgivere eller til og med næringsmiddelindustrien.

Agri-router gir også tilgang til den brukervennlige NEXT-programvaren og NEXT Machine Management-modulen, som kan utveksle data mellom traktorer og redskaper av forskjellige merker. Brukere har også tilgang til Wayline Converter-verktøyet, som gjør det mulig å bruke sporlinjer opprettet av andre automatiserte styresystemer med Valtra Guide. Registrering for agri-router er gratis og kan gjøres på nettsiden www.my-agrirouter.com

Internett: valtra.no

VALTRA TEAM

Sjefsredaktør Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@piteneius.fi
Redaksjon Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechagroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, AGCO Italia SpA, alessandra.dallavia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // **Utgiver** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti
Layout Juha Puikkonen, INNOverkko **Trykk** Grano Oy **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO.



Entreprenør Eirik Hamremoen Thengs fra Hønefoss har både Valtra A-serie og Valtra N-serie. Han mener G-serien er et interessant alternativ. **FOTO** LARS OVLIEN

Valtra-forhandlere i ny drakt

Maskinsenteret Sogndal har flyttet til nye og romsligere lokaler på Kaupanger med bedre plass til både traktorer, butikkvarer og verksted.

Vi gratulerer også Eiksenteret Hægeland, markedsledere med Valtra i Agder, med nye lokaler.

STOR INTERESSE FOR DEN NYE G-SERIEN

Valtra SmartTour 2020 ble sparket igang på Namsos 28. august med verdenspremiere på den nye Valtra G-serien. Det har resultert i et titalls salg og ikke minst mange interesserte kunder over hele landet.

TEKST LARS OVLIEN

– Jeg kom hit til Leto-hallen for å se på G-serien. Jeg trenger en ny traktor og hadde sett litt på den største modellen i A-serien, men lurer litt på om ikke Valtra G135 kan være et godt alternativ, forteller **Eirik Hamremoen Thengs**.

Entreprenøren fra Hønefoss jobber med graving og masse-transport og har to Valtra N111 og en Valtra A94. Han har dessuten eget gardsbruk og verksted og kom til Dal utenfor Eidsvoll for å prøvekjøre den nye G-serien.

– Valtra er solide traktorer og vi får god service fra Akershus Traktor. Den eldste Valtra-traktoren min har gått 9000 timer og da har jeg bare byttet olje og noen slidedeler. Jeg ser på G-serien som et stort teknologisk steg fremover på en så liten traktor. Førerhytta er lik A-serien, men fjæringen er mye bedre. Den fremstår som smidig og kompakt, med topp moderne teknologi. Ikke minst er den overraskende stille og behagelig å kjøre, så den er virkelig interessant for meg, understreker han.

Til sammen besøkte omtrent 1500 personer SmartTour 2020 i løpet av ni dager fra Namsos i nord til Hægeland utenfor Kristiansand i sør. Det resulterte i et titalls solgte G-serie-traktorer og mange gode tilbakemeldinger.

– Vi er veldig godt fornøyd med SmartTour 2020. Det var ekstra moro at det var verdenspremiere på den nye G-serien i Norge, og vi har hatt alle typer kunder innom for å prøvekjøre alle typer Valtra-traktorer, sier salgssjef **Tor Jon Garberg**, salgssjef Valtra. •



Steinar Tørriseng (til høyre) var den første kunden i verden som handlet en Valtra G-serie. Her sammen med senterleder Stein Otterbekk i Eiksenteret Namsos under ValtraSmart Tour. **FOTO** TRULS AASTERUD



G-serien – den første 5. generasjon Valtra-traktor

HELT NY MODELLSERIE I EFFEKT- KLASSEN 105–135 HK

Den nye Valtra G-serien er konstruert for å være et allsidig verktøy for landbruket. Den største modellen klarer seg godt i tungt trekkarbeid, med maks 145 hestekrefter og 560 Nm dreiemoment med effektførsterker. Den kompakte størrelsen, utmerket sikt, hydraulikkassistent og Live 3-funksjonen letter alle frontlasteroppgaver.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIVE

G-serien er tilgjengelig i fire modeller i området 105–135 hk med tre transmisjonalternativer: HiTech, Active og Versu. Dette gjør det enkelt å finne den mest passende modellen for de som ønsker å bruke de nyeste teknologiene for presisjonslandbruk, så vel som de som fore-

trekker en mer tradisjonell traktor.

Den nye G-serien er også tilgjengelig i tre utstyrsnivåer: Comfort, som inkluderer ekstra lys og fjæring, Technology, som inkluderer automatisk styring, og Technology Pro, som har alle disse pluss mange andre funksjoner for presisjonslandbruk. Som alltid med Valtra-trakto-

rer, vil kundene også kunne bestille G-serien med skreddersydde funksjoner. Et bredt utvalg av frontlastere er tilgjengelig, samt to nye farger: metallic grønn og metallic bronse. Selv de mest individuelle preferansene kan leveres fra Unlimited Studio på fabrikken.

Den nye G-serien er ikke for stor
og ikke for liten, den er rett og
slett en traktor i riktig størrelse.



G-serien er Valtras første
5. generasjon traktor,
som angitt ved det siste
5-tallet i modellnummeret.





G-serien veier 5 140 kg. Den lave vekten, kompakte størrelsen og de smidige ytelsene gjør den ideell til allsidige oppgaver i landbruket. Maksimal tillatt totalvekt er 9 500 kg.

Moderne, romslig og komfortabelt førerhus

G-serien har et komfortabelt, romslig og moderne førerhus. Sikten er utmerket takket være det skrånende lave panseret, oppvarmede speil, opptil ti arbeidslys og et panoramatak på 0,35 kvadratmeter. Totalt har førerhuset 5,7 kvadratmeter glass. Komforten er ytterligere forbedret med mulighet

for to varmeapparater, førerhusdemping, klimaanlegg, mobiltelefonholder med kraftige USB-ladeplugg og et utmerket sete.

Alle modeller i G-serien leveres med kontrollarmene. Versu-modellene leveres med det prisbelønte SmartTouch brukergrensesnittet med berøringsskjerm, slik at brukerne får tilgang til de samme funksjonene for presisjonslandbruk som

på større modeller i N- og T-serien. Active-modellene kan også leveres med Smart Touch Extend-display som kan brukes til for eksempel Valtra Guide autostyring.

Gjelder det skogsarbeid, jordbearbeiding eller leiekjøring?

G-serien er konstruert for å være den ideelle traktoren for frontlasteroppgaver. Den har utmerket sikt, god vektfordeling, monteringsrammer for frontlaster integrert i traktorkroppen, et bredt utvalg av fabrikkmonterte frontlastere, alle med elektrisk betjening og hydraulikkassistent som automatisk øker motorturtallet. Den har også Live 3-funksjon, som muliggjør samtidig bruk av opptil tre forskjellige frontlasterfunksjoner. Opptil fire hydraulikkventiler er tilgjengelig foran, og AutoTraction-funksjonen eliminerer behovet for å bruke kløtsjpedalen under frontlasteroppgaver eller andre oppgaver.

G-serien er også tilgjengelig med Valtras tradisjonelle løsninger og funksjoner for skogsarbeid. Til skogsarbeid kan G-serien spesifiseres med smale skjermbredder, skogsdekk, en 170-liters drivstofftank i stål, polykarbonatglass, dreibart sete og



"Go, Look, Drive." Den nye G-serien er ekstremt enkel å bli kjent med og begynne å bruke. Tilgangen til det romslige førerhuset er enkel, og de brukervennlige betjeningsorganene er ergonomisk plassert.



Den nye G-serien er tilgjengelig med en luftkompressor på siden av traktoren ved stigtrinnene, noe som gjør det enkelt å for eksempel justere dekktrykket.

kvistavledere der det også kan monteres flere arbeidslys.

De imponerende funksjonene på G-serien gjør den like egnet for maskinentreprenører, for eksempel til kommunale oppgaver og veivedlikehold. Som tilvalg kan det leveres fronttrepunkt med en løftekapasitet på tre tonn, samt kraftuttak.

Allsidig transmisjon for et bredt spekter av oppgaver

G-serien har 24 + 24R-transmisjon med fire gruppegir og seks Powershift-trinn. Skiftene fra B til C og mellom C og D er automatiserte. På tradisjonell Valtra-måte er parkeringsbremsen integrert i vendegirspaken. Føreren kan også programmere mange av transmisjonsparametrene. Velger du krabbegir er den laveste arbeidshastigheten 120 meter i timen. Det er også en bakkeholdefunksjon integrert i alle modeller i G-serien.

HiTech-modeller har hydraulikk-system med åpent senter som leverer 100 liter per minutt, mens Active og Versu-modeller har lastfølede hydraulikk som leverer hele 110 liter per minutt. HiTech og Active-modelene leveres med inntil tre bakre hydraulikkventiler samt en på/av-

ventil, mens Versu-modellene er tilgjengelige med fire bakre hydraulikkventiler samt en på/av-ventil.

Minste løftekraft bak er 50 kN over hele løfteområdet. Det kan også leveres hjulavhengig kraftuttak sammen med tre ekstra kraftuttakshastigheter.

Kompakte og pålitelige AGCO Power-motorer

Den nye G-serien drives av den pålitelige firesylindrede 4,4-liters AGCO Power 44MBTN-D5-motoren. Motorens kompakte størrelse muliggjør et lavt, skrånende panser som gir utmerket sikt. Motoren dekker med Stage V-kravene uten å måtte bruke EGR. Elektronisk wastegate og 1600 bar Bosch Common rail-innsprøytning gir rask respons og høyt dreie-

moment over et stort turtallsområde.

Alle modeller har effektførsterker i trekkarbeid i gir B5 eller høyere. Valtras tradisjonelle Sigma Power er også tilgjengelig for kraftuttaket.

G125 Eco er modellen med EcoPower som lar føreren velge standard- eller Eco-modus. Når du bruker Eco-modus senkes motorturtallet, mens den øker dreiemomentet til opp til hele 555 Nm. Valtras EcoPower-modeller sparer drivstoff og forlenger levetiden på motoren.

Ikke bare en maskin – men en brukeropplevelse

Den nye Valtra G-serien er enkel å betjene, vedlikeholde og kjøpe. Kunder kan reservere sin egen G-serie via nettet, og kan deretter diskutere alle detaljer, for eksempel opsjoner, finansiering og mulige innbyttetraktorer med en lokal forhandler.

Kunder kan spesifisere sin nye G-serie for å dekke individuelle behov ved å velge fra et bredt utvalg av alternativer og tilbehør. Alt annet utstyr og funksjoner kan også monteres på fabrikken av Unlimited Studio.

Valtras nye tjenester dekker hele livssyklusen til traktoren. Med finansieringsalternativer kan kunder i mange land velge mellom å kjøpe, eller å lease traktoren. Valtras ettermarked, Connect, Care og Go-tjenester gjør bruken av traktoren forutsigbar og bekymringsløs. Valtra Connect telemetri gjør det mulig å overvåke traktordata eksternt, samt å gi lokale serviceteknikere tillatelse til å få tilgang til dataene. •

Tekniske spesifikasjoner

Model	Effekt (hk/kW)	Effektførst. (hk/kW)	Dreiemoment Nm (std/effektførst.)
G105	105/78	110/82	440/470
G115	115/85	120/90	460/510
G125e*	125/93	130/97	520/540
G135	135/100	145/107	550/560
Alle modeller er tilgjengelige med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.			

*I Eco-modus: 115/85

125/93

518/555

Tomas og Martin Malmedal er godt fornøyd med sin Valtra T234 Direct, som de blant annet bruker til jordbearbeiding og grashøsting.



SATSER PÅ MELKEPRODUKSJON

Tomas og Martin Malmedal har 900 mål dyrket mark som brukes til grasproduksjon og beite for kyr i melkeproduksjon. Hovedtraktoren er en Valtra T234 Direct og brødrene vil bruke den til å satse videre.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Vi valgte Valtra fordi det ikke er noen over og ingen ved siden av, fastslår **Tomas Malmedal**.

Han har kjørt Valtra siden barndommen og selv om han har vært innom andre merker er det finsk det skal være.

– Den første traktoren her var en 99-modell Valmet 6400. Den har jeg ennå, og det blir nok verdens dyreste traktor før jeg er ferdig med å pusse den opp.

Sammen med broren **Martin** driver han kjøtt- og melkeproduksjon i Hustadvika på Nordmøre. Gården ble startet av morfaren og to søsken, og brødrene tok over etter en slektning i vinter. Tomas har jobbet som maskinentreprenør,

mens broren har vært dreng på gården.

– Dette er et nydyrkningsområde fra 50-tallet, og vi har 900 mål samlet på en slette mellom fjellene her. Det gjør det relativt enkelt å drive. I tillegg til grasproduksjon bruker vi en del som beite. Graset legger vi for det meste i silo, da vi vil ha minst mulig rundballer. Det handler både om å få en jevn kvalitet, redusere kostnadene og begrense bruken av plast, forklarer Martin.

I mars investerte han og broren i en Valtra T234 Direct fra Eiksenteret Malmefjorden. Den skal i hovedsak brukes til jordbearbeiding og grashøsting. Traktoren hadde utstyr som passer brødrenes behov, inkludert

fabrikkmontert laster, fronthydraulikk og front-PTO.

– De hadde en lagertraktor til gammel pris, og vi bare slo til. Valtra T234 er god å kjøre, og det er fint med fleksibiliteten som ligger i SmartTouch-armlenet. Jeg oppfatter den som kompakt til å være så stor. Den har bra sving også, forklarer Tomas.

Den nye traktoren har også Valtra-Guide, men det har de ikke tatt i bruk ennå. Det kan endre seg.

– I dag har vi en kvote på 400 tonn som vi leverer til Tine, men vi har kapasitet til mer og ønsker å kjøpe større kvote etter hvert. Vi har også areal til gras og et fjøs fra 2006 som er mer enn stort nok til å vokse i. Så i mangel på bedre vett satser vi, sier Martin. •

Trym og Morten Sollid er fornøyd med sin Valtra N174 Direct. Den er en solid allroundtraktor på melkebruket til familien.



DEN PERFEKTE ALLROUNDEREN

Familien Sollid på Tornes i Møre og Romsdal driver et typisk melkebruk med 300 tonn i kvote. Siden mars i år har de hatt en Valtra N174 Direct som allroundtraktor på gården, noe sønnen Trym setter spesielt pris på.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Vi bruker Valtra-traktoren til alt: våronna, slåttonna, jordbearbeiding, grasdyrking og alt mulig annet, forteller **Eldrid Mordal Sollid**.

Hun står for den daglige driften av melkebruket sammen med mannen **Morten Sollid** og sønnen **Trym**. De har drevet siden 90-tallet og var det første løsdriiftfjøsset med melkekyr i området.

– I dag har vi en kvote på 300 tonn, og skal vi ha mer må vi bygge nytt fjøs. Det er det ikke rom for nå uten at vi ansetter noen, og det har vi ikke lyst til. Vi må tenke på hva vi bruker pengene til. Tidligere hadde vi en traktor som stod mer enn den kjørte, og med et større havari måtte vi hatt en ny. Egentlig så vi etter en rimelig brukt traktor, men så tenkte vi at fem års fabrikkgaranti var en lur investering med tanke på totalkostnadene.

I mars investerte familien derfor i en Valtra N174 Direct fra Eiksenteret Malmefjorden. Det er først og fremst Trym som bruker den. Han er snart ferdig som entreprenørlærling og kjører gravemaskin ved siden av gårdsdriften.

– Jeg hadde en Valtra der jeg jobbet tidligere, og vi har en gammel Valmet også, så Valtra er kjent og kjært. Den nye traktoren fungerer veldig bra. Det gikk raskt å venne seg til Smart-Touch-armlenet, og vi har tatt i bruk litt GPS-teknologi også, forklarer Trym.

Familien setter pris på servicen de får fra Eiksenteret.

– Vi fikk en stopp på en traktor i slåttonna, ringte Eiksenteret halv elleve, var inne elleve og i drift igjen klokken tolv. Det er super service, og vi har i tillegg gode erfaringer med redskap fra Eiksenteret Malmefjorden fra før vi kjøpte Valtra-traktoren, understreker Morten. •



Konseptet bak den nye G-serien

INGEN GIMMICKS, BARE FUNKSJONENE DU TRENGER

Når en ny traktorserie skal utvikles, er ikke det viktigste å finne opp så mange nye funksjoner som mulig, men heller å fokusere på det kundene virkelig trenger i arbeidet. Slik kan ledelsen sette retningslinjer og mål for produktutvikling.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIVE

Valtra har tradisjon for å jobbe tett sammen med traktoreiere og brukere som går tiår tilbake. Suolahti-fabrikken har for eksempel de siste tretti årene fokusert på skreddersydde traktorer – bestilt og spesifisert av individuelle kunder, i stedet for å masseprodusere dem i henhold til prognoser og kjøre dem på lager. Som et resultat har fabrikken hele tiden god kunnskap om funksjoner og utstyr som kundene virkelig ønsker. I Finland selger Valtra også traktorer direkte til kunder uten mellomledd, og derved opprettholder de en veldig nær forbindelse mellom fabrikken og kundene. I tillegg har Valtra-kunder i flere tiår vært velkommen til å besøke fabrikken og se sin egen traktor bygges.

– Da vi planla den nye G-serien, tok vi på oss støvlene og gikk ut for å spørre kundene hva slags traktor de ønsket seg. Ideer som ofte ble gjentatt inkluderte for eksempel "den perfekte frontlastertraktoren" og funksjoner fra store traktorer også på mindre traktorer, sier **Tuomas Nevaranta**, direktør for produktledelse.

Alle vil ha et "komfortabelt" førerhus, men hva betyr komfortabelt? Det er opp til produktadministrasjon og produktutvikling å definere de tekniske funksjonene som et komfortabelt førerhus skal inneholde i praksis.



"Vi spurte kundene hva slags traktor de ønsket seg."



I løpet av designfasen må kundenes ønsker og behov oversettes til tekniske løsninger. For eksempel innebar dette å skape den perfekte frontlastertraktoren ved å gi den et stort panoramatak, utmerket vektfordeling, et bredt spekter av frontlastere og joystick på alle modeller. Live 3-funksjonen ble allerede tilbudt på større traktorer, men nå har den blitt innlemmet i utformingen av G-serien, slik at den er tilgjengelig i effektklassen 105–135 hk. Live 3 gjør det mulig å bruke joysticken til tre separate funksjoner når du laster baller, noe som for eksempel gjør slike oppgaver raskere og enklere.

En liten traktor med funksjonene til en stor traktor

Traktorindustrien har lenge tenkt i samme retning som bilindustrien, og tilbyr bare de beste alternativene og tilbehør på de største og dyreste modellene. Med den nye G-serien tilbyr Valtra imidlertid de samme funksjonene som er tilgjengelige på traktorer med mer enn 200 hestekrefter.

G-seriens Versu-modeller får de samme funksjonene for presisjonslandbruk som større traktorer, inkludert Valtra Guide autostyring, seksjonskontroll, variabel tildeling av innsatsmidler, Task Doc og U-Pilot vendeteigsautomatikk. Betjeningen av G-serien er enkel, takket være det prisbelønte SmartTouch-brukergrensesnittet som lar brukeren programmere traktorens funksjoner veldig presist i henhold til individuelle preferanser. Det gir en førsteklasses brukeropplevelse. Tilsvarende, hvis traktoren brukes av mer enn én fører, er det enkelt å stille inn individuelle preferanser som hentes opp hver gang en ny fører kommer inn i førerhuset. •



Den nye sporlinjeassistenten har mulighet for å lagre mange kryssende sporlinjer for en enkelt seksjon av et jorde, for eksempel for å følge kanten på jorden.

Sporlinjeassistenten "Wayline Assistant" forbedrer autostyring

Valtra Guide autostyring er nå tilgjengelig med et nytt alternativ – sporlinjeassistent. Den forbedrer autostyring betydelig ved å gjøre det enkelt å lagre individuelle, buede sporlinjer i minnet. Dette er spesielt nyttig ved for eksempel sprøyting og gjødsling.

– Sporlinjeassistent er den beste nye funksjonen i autostyresystemet Valtra Guide siden lanseringen. Funksjonen gjør alle feltoppgaver enklere, spesielt på mindre og uregelmessige felt, sier **Johan Grotell**, teknologispesialist hos Valtra.

Sporlinjeassistent gjør det også mulig å lage segmenterte sporlinjer manuelt, enten fra eksisterende sporlinjer eller i henhold til kantene på feltet. Hvis det er flere sporlinjer som krysser feltet, velger den automatiserte styringen den mest hensiktsmessige sporlinjer også på vendeteigen eller når kanten av feltet er i en vinkel.

Sporlinjeassistent er tilgjengelig som tilvalg på nye G-, N-, T- og S-serie traktorer, og den kan også ettermonteres enkelt på modeller utstyrt med SmartTouch-armlenet og ekstra display. Ettermontering krever ingen nye mekaniske deler, kun en enkel programvareoppdatering gjort av en autorisert servicetekniker. Kunder kan også kjøpe andre funksjoner med SmartTouch, inkludert TaskDoc Pro, seksjonskontroll og variabel tildeling. •

AGCO RESERVEDELSSENTRE I EUROPA

Valtra-kunder kan bestille reservedeler og få dem levert for det meste innen 24 timer. De største reservedelssentrene ligger i Finland og Frankrike, men mange land har også lokale delelagre. I tillegg holder importører og forhandlere vanligvis mindre, men svært optimaliserte delelagre med et godt utvalg av de mest brukte delene. Valtras reservedelslogistikk håndteres i tett samarbeid med AGCO.

TEKST TOMMI PITENIUS GRAFIKK JUHA PUIKKONEN

AGCO reservedeler globalt

- 3,5 millioner deler i systemet
- 10 millioner utgående bestillinger i året
- 10 000 salgssteder





Jan Thomas Jenssen med familiens Valtra A114 HiTech på hjemgården i Hommelvika. Han har vært med faren på jobb siden han var liten og drømmer om å bli bonde når skikarrieren er over. Da skal det selvfølgelig være Valtra på gården.

MED HJERTE FOR VALTRA

Helt siden han var liten har Jan Thomas Jenssen hatt lyst til å følge i foreldrenes fotspor og bli bonde. Men 24-åringen har andre bein å stå på også – som en del av rekruttlaget i langrenn er målet å bli verdensmester i vår alles favorittsport.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Foreldrene mine **Merete** og **Jens Nicolai** driver gård i Hommelvika like utenfor Stjørdal. Jeg har to storesøstre som begge gikk skigymnas i Meråker, og det inspirerte meg til å gjøre det samme, forklarer **Jan Thomas Jenssen**.

Han har markert seg sterkt i langrennssporet de siste årene. På juniornivå har han hentet flere internasjonale medaljer, men også på seniornivå har han gjort seg bemerket etter at han debuterte i verdenscupen under Tour de Ski 2019. Det ligger målbevisst jobbing bak.

– Jeg står gjerne opp klokken fem og trener fra seks til ni. Så sover og spiser jeg fram til ettermiddagen, da det er nok en treningsøkt. Klokken ti på kvelden er jeg i seng for å

være klar til neste dag. Men jeg liker det, og har ambisjoner om å bli verdensmester, forklarer han.

– Heldigvis er det minst trening når våronna starter, slik at jeg kan hjelpe til på gården når det trengs mest. Selv om faren min er opptatt av at jeg ikke skal la jobbingen på gården gå ut over idrettskarrieren.

Helt siden barneårene har nemlig Jenssen vært glad i jord- og skogbruk, og han var tidlig med faren ut på arbeid. Da var det Valtra som gjaldt.

– Mitt første minne av en traktor er en Valtra Valmet. På gården vår er det bratt og mange små teiger, så vi har ikke brukt for så store traktorer. Derfor har vi nylig byttet inn en 1993-modell Valmet 6100 som had-

de gått 7500 timer med en skogsrigget Valtra A114 HiTech. Det er en smidig og komfortabel traktor med masse krefter, perfekt både til å kjøre vinsjen i skogen eller frakte husdyrgjødsel med.

Interessen for maskiner og spesielt Valtra gjorde at han kontaktet sin lokale forhandler Akershus Traktor avdeling Stjørdal.

– Jeg fikk kontakt med salgssjef **Tor Jon Garberg** hos importøren og vi etablerte et samarbeid. Jeg er stolt av å vise fram Valtra som en av mine sponsorer. Håpet mitt er å tjene nok penger på skigången til å kjøpe meg en gård, slik at jeg kan bli bonde etter at karrieren er over. Kanskje blir det litt til overs til en ny Valtra også, humrer Jenssen. •

Fra reparasjoner av feil til forebyggende vedlikehold

VALTRA CONNECT LÆRER Å FORUTSI FEIL

Valtra Connect vil snart kunne forutsi feil som kan dukke opp. Dataene som overføres fra Valtra Connect blir analysert, og disse dataene kan deretter brukes til å planlegge alt nødvendig vedlikehold. Hvis kunden velger det, kan systemet også automatisk be om hjelp fra et lokalt servicesenter.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTOS VALTRA ARCHIVE

Valtra Connect har i flere år gjort det mulig for traktoreiere og deres lokale service-teknikere å overvåke traktor-data eksternt. I nær fremtid kan disse dataene også analyseres på Machine Monitoring Center, hvor analyser kontinuerlig kan behandle dataene som overføres fra traktorer, og på denne måten identifisere eventuelle handlinger som er nødvendige på forhånd.

– Så langt har vi bare reagert på synlige feil, som for eksempel feilkoder, men i fremtiden vil det også være mulig å forhindre et bredt spekter av feil ved å kunne gripe inn før de oppstår. For eksempel kan en komponent som er i ferd med å svikte, skiftes under service før den faktisk havarerer, sier **Stephen Williams**, direktør for Technical Service Escalation Management.

Traktorens sensorer måler dusinvis – ja også hundrevis av forskjellige variabler, som hastigheter, temperaturer, trykk, driftstimer, volumstrømmer og så videre. Hvis Machine Monitoring Center registrerer at en

komponent kan svikte på grunn av for eksempel temperatur, driftstid og trykk, sendes en melding til det lokale servicesenteret.

– Det nærmeste autoriserte Valtra servicesenteret vil motta en melding som orienterer om den mistenkte feilen, gir instruksjoner for å fikse feilen, sender en liste over nødvendige komponenter og et estimat på tiden det tar å utføre reparasjonene. Dette gir både servicesenteret og kunden muligheten til å avtale et passende tidspunkt for service av traktoren, forklarer Williams.

Testingen av systemet er fullført, og tjenesten skal lanseres på slutten av året

Den nye tjenesten er testet hos kunder i virkelige forhold gjennom hele sommeren og tidlig på høsten. Det samme systemet er allerede i bruk – eller blir introdusert for andre AGCO traktorer, hogstmaskiner og sprøyter, så det er allerede mye praktisk erfaring med tjenesten.

– Vi begynner å introdusere tje-

nesten for Valtra-traktorer på slutten av året. Systemet utvikles hele tiden, så dets evne til å analysere data, oppdage mulige problemer på forhånd og gi serviceteknikere reparasjonsinstruksjoner forbedres kontinuerlig. Dette utviklingsarbeidet tilrettelegges ved at vi er i stand til å bruke de samme teknologiene i forskjellige AGCO-produkter.

Ingen ekstra kostnader, maskinvare eller programvare

Den nye tjenesten vil bli tilbudt som en del av Valtra Connect, så det vil ikke være noen ekstra kostnad for kundene. På samme måte kreves det ingen ny maskinvare eller programvare. For eksisterende Valtra Connect-kunder vil det være enkelt å få tilgang til tjenesten. Naturligvis kan kundene også velge å ikke bruke tjenesten.

Dataene som samles inn kan ikke bare brukes til å utføre service på enkelte traktorer, men også til å utvikle nåværende og fremtidige modeller. •



Valtra Connect vil snart kunne dele traktordata, ikke bare mellom eieren og det lokale servicesenteret, men også med Machine Monitoring Center, der avanserte verktøy analyserer traktorens tilstand. Hvis det registreres uregelmessige data som indikerer et forestående havari eller en funksjonsfeil, kan en melding automatisk sendes til kundens lokale servicesenter.





#yourlifetimematch

KESLA
traktorhengere
for skogbruk er nå
tilgjengelig med
EU-typegodkjenning
167/2013.

KESLA TRAKTORUTSTYR

Kraner | Hengere | Flishuggere | Stegmatere | Klyper | Hogstaggregat

KESLA-løsninger globalt av VALTRA UNLIMITED STUDIO.



FOR SKOGEN



FOR JORDBRUK



FOR KOMMUNALE
OPPDRAG



60-årsfeiringen på Valtra do Brasil ble holdt på fabrikk i Mogi das Cruzes nord for Sao Paulo den 10. februar 2020.

VALTRA DO BRASIL FYLLER 60 ÅR

Byggningen av det som den gang var Valmet traktorfabrikk startet i 1959, og ble fullført i et imponerende raskt tempo. Valmet hadde mindre enn ti års erfaring med å produsere traktorer i Finland da det plutselig oppsto et behov for å etablere en fabrikk i Brasil. Kommunikasjonen over de store avstandene på den tiden var treg. Valmet var likevel et stort selskap med rikelig med kompetanse og ressurser for å bygge fabrikk innen fristen som ble satt av den brasilianske re-

gjeringen. Som det viste seg, åpnet fabrikk mindre enn et år etter at den første avgjørelsen var tatt.

Fabrikk fikk en god start, og den begynte snart å videreutvikle sine finske traktormodeller for å

Brasils første traktorfabrikk, den første traktoren med 4-hjulsdrift, turboladning, førerhus med klimaanlegg og trinnløs transmisjon.

passe lokale forhold enda bedre. Fabrikken begynte deretter å eksportere sine brasilianske traktorer til andre land i Sør-Amerika, og til og med Afrika. Som et resultat av dette har Valtra lenge vært et av de mest populære traktormerkene i Sør-Amerika. Valtra BH 194 HiTech er den mest populære modellen i dag og brukes spesielt i sukkerrørindustrien, der Valtra tradisjonelt har hatt en sterk posisjon.

Høstere, sprøyter og redskaper

I tillegg til traktorer som strekker seg fra 69 til 375 hestekrefter, tilbyr Valtra do Brasil i dag også skurtreskere, sukkerrørsopptakere, selvgående sprøyter og såmaskiner. Det er stor etterspørsel etter Valtras avanserte automatiserte styring og andre løsninger innen presisjonslandbruk på Brasils enorme plantaser.

Valtra har et nettverk av 252 forhandlere og servicesentre i Sør-Amerika, inkludert 166 i Brasil. Valtra-forhandlere selger ofte også belte-traktorer av AGCO-søstermerket Challenger.

I anledning sitt 60-årsjubileum ble det holdt en fest på Mogi das Cruzes-fabrikk den 10. februar. I tillegg ble det avholdt et fire-dagers Valtra Inova-nettarrangement som tiltrakk seg 50 000 følgere. •



Valtra har vært en forløper i Brasil på mange områder

1960: Valtra åpnet landets første traktorfabrikk. På 1960-tallet var Fruteiro den første smalsporede traktoren utviklet for kaffeplantasjer.

1980-tallet: Valmet 138-4 var den første turboladede – og den kraftigste traktormodellen – på det brasilianske markedet.

1990-tallet: Valtra introduserte det første førerhuset med klimaanlegg.

2010-tallet: Valtra lanserer Brasils første traktor med trinnløs transmisjon.

TRAKTOR MED TYNGDE

Bare 24 år gammel kjører entreprenør Robin Ilseng sin tredje Valtra. Maskininteressen har vært der siden barneårene, og Valtra har alltid stått høyt i kurs. Den nyeste er en Valtra T254 som gir ham tyngden han trenger i jobben.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Om vinteren går det i brøyting og strøing, men nå i sommersesongen er det mest massetransport, våronn, innhøsting og kantklipping. Siden jeg kjører mye med henger trenger jeg en traktor som tåler høy totalvekt. Valtra T254 Versu er behagelig å kjøre, med luftfjæring på hytte og framaksling. Den er kompakt, har god svingradius som kommer godt med i tettbebygde strøk og jeg er kjempefornøyd med SmartTouch-armlenet, forklarer **Robin Ilseng** fra Ottestad sør for Hamar.

Han vokste opp med en far som drev både som entreprenør og kjørte lastebil, og fikk tidlig interessen



Bare 24 år gammel har entreprenør Robin Ilseng investert i sin tredje Valtra. Han valgte Valtra T254 for å ha nok krefter og totalvekt til å drive transport med henger. Den gode komforten som følger med er en hyggelig bonus.

for store maskiner. Etter landbrukslinjen på Jønsberg kjøpte han en Valtra N92 sammen med faren. Så investerte han i en Valtra N174, før en Valtra T254 fra Akershus Traktor kom på plass i juli 2020.

– Jeg har kjent **Ola Vasaasen** i alle år, og synes servicen hos Akers-

hus Traktor er utrolig bra. Jeg kan egentlig ikke skryte nok av hvordan de stiller opp til alle døgnets tider.

I tillegg får jeg fem års fabrikkgaranti fra Valtra, der andre traktormerker egentlig bare har forsikringer.

Etter at faren gikk bort har Ilseng drevet alene, men han samarbeider med andre entreprenører i Hamar-traktene slik at de kan ta på seg større oppdrag sammen.

– Det blir gjerne lange dager, men jeg er heldig og får drive med noe jeg liker. Etter hvert kunne jeg tenkt meg en Valtra N174 til lastearbeid, men ikke før jeg har råd til det. Gaper du over for mye kan det bli farlig. Drømmen er et gårdsbruk, men det er stive priser i området her, så jeg må nok være tålmodig, sier Ilseng. •





Jarle Høitomt-Bjørnsen og Trond Boie Revheim er begge fornøyd med å kjøre Valtra. De trekker fram fjæring og kjørekomfort som viktig i en travel arbeidshverdag.

BYGD STEN PÅ STEN

Sammen med brødrene Thomas og Knut Magne har Martin Nordbø bygd opp entreprenørselskapet Nordbø Maskin på Jæren. For selskapet med nærmere 100 ansatte handler maskinvalg om kvalitet og brukervennlighet. Nylig fikk de to Valtra N174 på plass.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Vi bruker traktorer til ganske mye forskjellig og har 15 stykker i dag. Vi har hatt ulike merker, og nå var vi på jakt etter noe annet. Under Agrovisjon kikket vi på flere merker, og broren min **Thomas** var gira på Valtra. Da falt vi ned på Valtra N174 Direct, og kjøpte to like fra Eiksenteret Klepp, en med og en uten laster. Begge normalt utstyrt slik at vi kan få en god annenhåndsverdi når vi selger dem, forklarer **Martin Nordbø**.

En av sjåførene var også positiv til Valtra. Han viste at det var et merke som dukket opp på **finn.no** når du søker på brukte traktorer som har kjørt minst 10 000 timer.

– For oss var driftssikkerhet og kvalitet viktig. Valtra var ikke rime- ligst, men totalpakken med fem års

fabrikkgaranti og gode leasing- betingelser var viktig. Dermed har vi forutsigbare kostnader de neste fem årene.

Nordbø Maskin er med sine 100 ansatte en av de største entreprenø- rene i Rogaland. De leverer mye en-



treprenørtjenester innen vei og VA for stat og kommune, men også alt fra graving av hustomter til industri- bygg og parkeringsanlegg. Etter åtte måneder er de fornøyd med Valtra.

– Begge traktorene er utstyrt med Foss-Eik dumper-hengere. Sjåførene har også vært med på valget, og de er positive. De trekker spesielt fram fjæring og kjørekom- fort. I tillegg er Eiksenteret Klepp en viktig samarbeidspartner for oss. De er imøtekommande og yter service når vi trenger det, selv om det er utenfor arbeidstid, forklarer Nordbø. •

Daglig leder Martin Nordbø i Nordbø Maskin er fornøyd med valget av Valtra N174 Direct som anleggstraktorer. De gir forutsigbare kostnader og har kvaliteten og brukervenn- ligheten de etterspurte.

Jussi Lappi, ingeniør og bonde

"DETTE ER EN DRØMMEJOBB FOR EN SOM VOKSTE OPP PÅ GÅRD"

TEKST OG FOTOS TOMMI PITENIUS



En stor del av Platform Lead Engineer Jussi Lappis arbeidsdag tilbringes på kontoret og på møter.



Når han har tid til det kjører han traktor – ofte en ny prototype.

Mange av de ansatte som jobber på Valtras ingeniørsenter har bakgrunn fra landbruket. Jussi Lappi, Platform Lead Engineer for den nye G-serien, er et godt eksempel på en produktingeniør med praktisk erfaring i bruk av landbruksmaskiner.

Hva slags erfaring har du med landbruk og landbruksmaskiner?

– Jeg er oppvokst på en husdyrgård med både melkeku og storfé. Fram til jeg var 25 år, jobbet jeg heltid på gården og fikk god kjennskap til forskjellige landbruksmaskiner. Mot slutten av agronomstudiene mine jobbet jeg et par år i USA for en maskinentreprenør som hadde spesialisert seg på innhøsting. Vi begynte å høste i Texas i april og havnet ved den kanadiske grensen rett før jul. Vi gjorde også noen få andre kontraktsjobber med landbruksmaskiner. I løpet av ingeniørstudiene arbeidet jeg også med skogsmaskiner, inkludert både hogstmaskiner og lassbærere.

Hva slags utdannelse har du?

– Allerede da jeg var ung, var både ingeniørfag og landbruk klare alternativer. I tillegg til agronomstudier tok jeg en bachelorgrad i ingeniørfag, med spesialisering i innebygd systemdesign. Deretter tok jeg en mastergrad i teknologikompetansestyring.

Hva slags karriere har du hatt?

– Etter å ha jobbet med jord- og skogbruk de første årene, jobbet jeg med ettermarked hos skogsmaskinfabrikanten Ponsse og hos Mantsinen, en produsent av materialhåndteringsutstyr. I Valtra jobbet jeg som servicespesialist og feltservicesjef før jeg tiltrådte min nåværende stilling. Jeg reiste mye i jobben, så jeg fikk se på nært hold hvordan traktorer ble brukt over hele verden.

Hva innebærer din nåværende jobb?

– Som Platform Lead Engineer er jeg ansvarlig for den generelle produktutviklingen av nye traktormodeller, for eksempel fra å definere krav og helt frem til serieproduksjon. I denne stillingen er praktisk erfaring med traktorer ekstremt verdifull. Selve arbeidet innebærer mange møter og kontorarbeid, men jeg liker å jobbe med traktorer når jeg får sjansen. På fritiden hjelper jeg vennene mine med alt fra traktorkjøring til annet gårdsarbeid, og jeg bruker ofte disse mulighetene til å prøvekjøre prototypene våre. Min nåværende stilling er veldig krevende og kan til tider binde meg veldig, men jeg sitter fortsatt hundrevis av timer i året i traktorsetet. Dette er virkelig en drømmejobb for en som meg som vokste opp på en gård – en god blanding av jordbruk og ingeniørarbeid, både praktisk og teoretisk. •

Se hele kolleksjonen fra Valtra: www.shop.valtra.com

Valtra Collection

VALTRA SAFETY ARBEIDSKLÆR

HØY SYNLIGHET OG HOLDBAR KOMFORT



Valtra safety arbeidsklær tilbyr sertifiserte sikkerhetsklær som sørger for god synlighet når du jobber med tunge maskiner eller i mørke omgivelser.

Høy synlighet på klærne hjelper andre med å se deg i mørket.

Beskytt deg selv ved å velge Valtra safety arbeidsklær.

Tilgjengelig
i november 2020 fra
shop.valtra.com og
din lokale Valtra-forhandler.

Les mer på nett: valtra.no

Valtra-modeller



F-serien

MODEL	MAKS. HK*
F75	75
F85	85
F95	95
F105	105



A-serien

MODEL	MAKS. HK*
A74	75
A84	85
A94	95
A104	100
A114	110
A124	120
A134	130
A104 HiTech 4	100
A114 HiTech 4	110



G-serien

MODEL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
G105	105	110
G115	115	120
G125e	125	130
G135	135	145

Alle G-seriemodellene er tilgjengelige med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.



N-serien

MODEL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
N134 HiTech	135	145
N154 Eco HiTech	155	165
N174 HiTech	165	201
N134 Active	135	145
N154 Eco Active	155	165
N174 Active	165	201
N134 Versu	135	145
N154 Eco Versu	155	165
N174 Versu	165	201
N134 Direct	135	145
N154 Eco Direct	155	165
N174 Direct	165	201



S-serien

MODEL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
S274	270	300
S294	295	325
S324	320	350
S354	350	380
S374	370	400
S394	400	405



T-serien

MODEL	MAKS. HK*	
	STANDARD	BOOST
T144 HiTech	155	170
T154 HiTech	165	180
T174 Eco HiTech	175	190
T194 HiTech	195	210
T214 HiTech	215	230
T234 HiTech	235	250
T254 HiTech	235	271
T144 Active	155	170
T154 Active	165	180
T174 Eco Active	175	190
T194 Active	195	210
T214 Active	215	230
T234 Active	235	250
T254 Active	235	271
T144 Versu	155	170
T154 Versu	165	180
T174 Eco Versu	175	190
T194 Versu	195	210
T214 Versu	215	230
T234 Versu	235	250
T254 Versu	235	271
T144 Direct	155	170
T154 Direct	165	180
T174 Eco Direct	175	190
T194 Direct	195	210
T214 Direct	215	230
T234 Direct	220	250

*ISO 14396



Lik oss på Facebook.
www.facebook.com/ValtraGlobal



www.instagram.com/ValtraGlobal

Valtra Connect

www.valtraconnect.com



www.youtube.com/valtra