

VALTRA TEAM



+ Verdens første
kundesolgte
Q-serie til Norge

side 15

+ Karbon-binding i Sverige
Bærekraftig landbruk
er fremtiden

side 16

+ G-serien
er perfekt til
skogsarbeid

side 20



Nye Valtra Q-serie

SOM SKAPT FOR DEN KRESNE

side 06

LEDER



ENDELIG KOM Q-SERIEN!

Så langt har 2022 vært utrolig spennende for Valtra. I begynnelsen av september lanserte vi den nye Q-serien – en etterlengtet modellserie for entreprenører og profesjonelle bønder som ønsker seg en større T-serie. Tilbakemeldingene fra både kunder og presse har vært veldig positive, og faktisk ble den første kundesolgte traktoren i verden bestilt av en nordmann. Det kan du naturligvis lese mer om i dette magasinet.

Midt i lanseringen har vi ikke glemt de andre modellene våre. Ved utgangen av august var vi landets mest solgte traktormerke, noe som gjør oss både stolte av og ydmyke. Enkeltmodellene N175 og T235 er som alltid bestselgere i sine segmenter, men alle modellseriene har gjort det bra.

Store deler av verden har opplevd svært lunefulle værguder i år, og Norge er intet unntak. Det har vært et vanskelig år i Midt-Norge, Nord-Norge og på Vestlandet, men et godt år på Østlandet. Valtra jobber hele tiden med å utvikle smart teknologi som gjør hverdagen litt mer forutsigbar og mindre utsatt for vær og vind, selv om det naturligvis alltid vil prege oss her i Norge.

Hver dag legger våre forhandlere ned en formidabel innsats for å yte best mulig service til kundene våre. De tilstreber å hjelpe kundene så godt de kan, enten du trenger råd, vedlikehold eller en ny traktor. Våre fagfolk kjenner produktene og vet hva de snakker om. Vi håper det bidrar til å forenkle hverdagen din litt. Vi ønsker dere alle en fortsatt god høst og vinter, så er ValtraTeam tilbake neste år.

Trond Kjempekjenn
ADMINISTRERENDE DIREKTØR, EIKMASKIN AS

Den nye Q-serien kombinerer de beste komponentene i bransjen

06



I DETTE NUMMERET:

03 Spar drivstoff, jord og dekk

04 Ny familie av motorer og ytterligere investeringer

05 Smånytt og møt Valtra-selgerne

06 Den smarte Q-serien tenker som en proff

10 Vang: Ung bonde er ikke redd for å satse

11 Oslo: Anne Myrvoll har med Rosa på jobb

12 Er du traktoreier eller fører – fordeler for alle kunder

14 Stiller opp i helger og på kveldstid i Estland

15 Troms: Verdens første kundesolgte Q-serie til Norge

16 Bærekraftig landbruk ved hjelp av karbon-binding

19 Over 50 år med Valtra-traktorer i Hellas

20 Fosen: G-serien er perfekt til skogsarbeid

22 Valtra traktorer på tur i Frankrike forteller publikum om dagliglivet på en gård

23 Valtra Collection

24 Valtra-modeller



10



11



14

22



Enkelt å veksle
fra transport-
til feltmodus

Kompatibel med dekk

- 650/65R38
- 650/75R38
- 710/60R38
- 710/70R38
- 650/65R42
- 710/60R42

Spesialhjul

Betjenes fra
SmartTouch-skjermen

Trykkluftslanger
til dekk



SENTRAL DEKKTRYKKREGULERING SPARER DRIVSTOFF, JORD OG DEKK

Valtras Unlimited Studio tilbyr nå et nytt sentralt dekktrykk-reguleringssystem for traktorer. Systemet er levert av PTG, som har 30 års erfaring med dekktrykk-reguleringssystemer og har skreddersydd det nye systemet spesielt for Valtra-traktorer. PTG har vært en del av Michelin Group siden 2018.

– Dekktrykk-reguleringssystemet gjør det enkelt å stille inn det optimale dekktrykket for vei, åker eller andre forhold. Riktig dekktrykk sparer drivstoff,

reducerer jordpakking, øker sikkerheten på veien og reducerer dekkslitasjen, sier **Petri Loukiala**, leder av Unlimited Studio.

Det nye sentrale dekktrykk-reguleringssystemet er tilgjengelig på traktorer i Valtra N- og T-serien med ISOBUS. Dekktrykket vises på SmartTouch-skjermen og kan justeres ved å trykke på en knapp. Systemet er kompatibelt med spesifikke Michelin-, Bridgestone-, Mitas- og Trelleborg-dekk. •

www.valtra.no

NEWS

Abonner på vårt
nyhetsbrev!



Mekaniker Julius Salmela monterer en veivaksel ved hjelp av en industrirobot.

AGCO Power feirer 80-årsjubileum

NY FAMILIE MOTORER

Andre verdenskrig var i full gang i Europa for 80 år siden. På grunn av mangel på motorer til militære fly, ble det besluttet å etablere en motorfabrikk i Linnavuori, Nokia. Fabrikken ble bygget delvis i huler utgravd i granitten og delvis i bygninger over bakken. I disse dager brukes hulene nesten til sitt opprinnelige formål, ettersom jetmotorene til Hornet-jagere blir vedlikeholdt i dem. Fabrikbygningene over bakken huser AGCO Powers komponentanlegg for dieselmotorer og transmisjoner.

– Investeringene på mer enn 100 millioner euro som ble annonsert for et par år siden er nå i sluttfasen. En helt ny familie av motorer vil snart gå inn i serieproduksjon, nye bygninger er kommet opp, og nye produksjonslinjer er installert i de eksisterende fabrikkbygningene, sier administrerende direktør **Juha Tervala** hos AGCO Power.

I tillegg til fabrikken i Linnavuori, har AGCO Power i dag også store produksjonsanlegg i Kina og Brasil. Likevel forblir Linnavuori selskapets senter for funksjoner som forskning og utvikling.

– Vi har fått grønt lys fra AGCO til å bygge et nytt opplæringscenter og forskning- og utviklingslaboratorium i Linnavuori i nær fremtid. Opplæringscenteret skal brukes til opplæring av mekanikere og servicepersonell. Forskning- og utviklingslaboratoriet vil igjen gjøre oss i stand til å utvikle ikke bare dieselmotorer, men også andre typer kraftkilder, som elektrisk, hydrogen, etanol, biodiesel, hybrid og andre fremtidige løsninger. •

NY FUNKSJON FOR YTELSERAPPORTERING I VALTRA CONNECT

En ny rapporteringsfunksjon er lagt til Valtra Connect. Denne gir informasjon om traktorens ytelse over en bestemt periode. Den nye rapporteringsfunksjonen lar for eksempel eiere av flere traktorer se informasjon om alle maskinene deres med et enkelt blick. Brukergrensesnittet er svært enkelt, og informasjon vises i både tall og grafer. Naturligvis kan rapporteringsfunksjonen også brukes til å se funksjonene til individuelle traktorer.

Funksjonen for ytelsesrapportering gjør det enklere å administrere arbeid, foreta beregninger om lønnsomhet og forbedre effektiviteten til traktoroppgaver. Ytelsesrapporter kan også skrives ut i PDF-format. •

MER ENN 13 000 CONNECT-BRUKERE

Valtra Connect-telemetri brukes allerede på mer enn 13 000 traktorer. Av alle Valtra-traktorer levert i 2021, hadde 78 prosent det avanserte fjernovervåkingssystemet. Valtra Connect er standard, eller tilgjengelig som tilleggsutstyr på nesten alle Valtra-modeller. Det er gratis å bruke Valtra Connect de første fem årene.

Valtra Connect gjør det mulig for både eieren og den lokale mekanikeren å overvåke traktorens data. Dataene kan ses på alle enheter koblet til internett, inkludert en smarttelefon, nettbrett, bærbar eller stasjonær datamaskin. Fjernovervåkingsystemet lar eiere se gjeldende plassering av traktoren og hvilke oppgaver den utfører, mens mekanikeren også kan få tilgang til dypere tekniske data. •

Internett: valtra.no

VALTRA TEAM

Sjefsredaktør Katja Vuori, Valtra Inc., katja.vuori@agcocorp.com **Edition** Tommi Pitenius, Markkinointiviestintä Pitenius Oy, tommi@piteneius.fi
Redaksjon Marc de Haan, Mechan Groep, m.de.haan@mechangroep.nl // Izabela Zielinska, AGCO Sp. z o.o., izabela.zielinska@agcocorp.com // Alessandra Dalla Via, Alessandra.DallaVia@agcocorp.com // Siegfried Aigner, AGCO Austria GmbH, siegfried.aigner@agcocorp.com // Charlotte Morel, AGCO Distribution SAS, charlotte.morel@agcocorp.com // Christian Kessler, AGCO Deutschland GmbH, christian.kessler@agcocorp.com // Sarah Howarth, AGCO Limited, sarah.howarth@agcocorp.com // Tor Jon Garberg, Eikmaskin AS, torjon.garberg@agcocorp.com // Alexander Löwenberg, Valtra Inc., alexander.loewenberg@agcocorp.com // Andrina Gerner, GVS Agrar AG, andrina.gerner@gvs-agrar.ch // **Utgiver** Valtra Oy Ab, Valmetinkatu 2, 44200 Suolahti **Koordinering** Viestintätoimisto Medita Oy
Layout Grafiikka Puikkonen Oy **Trykk** Grano Oy **Foto** Valtra hvis ikke annet er angitt

Valtra er et verdensomspennende varemerke i AGCO



Hver fjerde solgte traktor en Valtra

Etter årets åtte første måneder leder Valtra registreringsstatistikken med 427 solgte traktorer. Det er rekordmange for Valtra i nyere tid. Med en markedsandel på 23,5 prosent ved utgangen av august er nesten hver fjerde solgte traktor i Norge en Valtra.



Rekordbesøk på Dyrsku'n

Etter to års pause tok nærmere 90.000 personer turen innom Dyrsku'n i Seljord i september. Mange stakk innom standen til Valtra og Akershus Traktor for en traktorprat. Vi takker for besøket og gleder oss over den positive stemningen under messa.

Møt selgerne

Vi fortsetter å presentere selgerne dere møter ute hos forhandlernettverket i det daglige.



Mads Olav Hveem fra Akershus Traktor Jessheim har vokst opp på gård og fikk interessen for landbruk og maskiner inn med morsmelken.

– Etter tretten år på verkstedet, blant annet med å kjøre utegående servicebil, begynte jeg som traktorselger. Valtra har gode løsninger og med Unlimited Studio kan vi skreddersy traktoren akkurat slik kundene ønsker det fra fabrikk.

Drivkraften er å hjelpe kundene med å finne gode løsninger som gjør at de kan utnytte potensialet som ligger i maskinene og i dagens teknologi.

– Å være traktorselger er en livsstil. Når jeg ikke er på jobb driver jeg en gård med kornproduksjon eller er ute på jakt, forklarer Hveem.



Ny forhandler på Bjørkelangen

Jens Eivind Bergsjø er ny Valtra-selger ved den nye avdelingen til Akershus Traktor på Bjørkelangen. Med seg har han en dyktig stab på service, butikk og deler. Her finner du et bredt spekter av traktorer og redskap og kan stikke innom for en fagprat eller avtale prøvekjøring.



Valtra-selgere på opplæring

Vår kunnskap er viktig for å kunne yte deg best mulig service. I september var 55 norske Valtra-selgere i svenske Borgeby for å få opplæring i den nye Q-serien. De fikk blant annet prøvekjøre de nye modellene og tok med seg nyttig kunnskap tilbake til Norge som de gjerne deler med deg.



Stian Berge hos Maskinsenteret oppvokst på en gård i Hyllestad på nordsiden av Sognefjorden. Før han ble traktorselger jobbet han på delelageret og i butikken.

– Du skal kunne litt om alt som traktorselger, både traktor og redskap. Det er mye reising i jobben, men du møter mye kjekke folk. De siste årene har det vært en utrolig teknologisk utvikling som det er moro å være en del av, forklarer han.

På fritiden liker han seg ute under åpen himmel.

– Jeg har en 1998-modell Harley Davidson Softtail som jeg liker å både vedlikeholde og skru på, ellers er jeg glad i å være på sjøen, sier Berge.

Møt oss på sosiale medier



Instagram

www.instagram.com/ValtraNorge



Facebook

www.facebook.com/ValtraNorge



YouTube

www.youtube.com/ValtraNorge


Den nye Q-serien – fra 230 til 305 hestekrefter

TENKER SOM EN PROFF – ARBEIDER SOM EN KJEMPE

Den nye Valtra Q-serien er konstruert for store gårder og krevende entreprenør-oppgaver. Den nye traktorserien forener alle de beste komponentene – AGCO Power-motor, trinnløs transmisjon og Valtra-førerhus – i en pakke som kan skreddersys til hver enkelt kunde. Q-serien fyller gapet mellom Valtra T- og S-serien i den populære størrelsesklassen med 230–305 hestekrefter.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTOS VALTRA ARCHIVE

Q-serien er ideell for tunge trekkoppgaver i både landbruk og entreprenørarbeid.



"Mål og vekt på Q-serien er godt tilpasset hverandre. Den er relativt lett, men har høy tillatt totalvekt. Den er også smidig for sin størrelse. Den lange akselavstanden og det lave tyngdepunktet gir god stabilitet i høye transporthastigheter."

Valtra Q-serien er lansert til stor anerkjennelse fra både fagpresse og kunder. Denne traktoren har mange ventet på – og den tilfredsstillende fullt ut ønsker og behov til dagens kunder. Mange av traktorens hovedkomponenter, som motor, førerhus og transmisjon, har vist seg å være pålitelige på andre traktorserier fra Valtra. Nå er de kombinert i en helt ny pakke som er både smart og kraftig.

– Slagordet er: **”Tenker som en proff – arbeider som en kjempe.”** Dette beskriver traktoren godt. Den har krefter og størrelse for ekstremt krevende oppgaver. I tillegg tilbyr den alle våre funksjoner for presisjonslandbruk, forteller produktsjef **Aapo Aijasaho**.

Motoren og drivverket på den nye Q-serien er spesielt imponerende. Maksimal kraft oppnås ved bare 1850 rpm og maksimalt dreiemoment ved 1500 rpm, selv om dreiemomentet holder seg nær maksnivået fra så lite som 1000 rpm. Dermed kan Q-serien produsere utmerket dreiemoment selv ved lave motorhastigheter. Den 7,4-liters store AGCO Power-motoren er svært drivstoffeffektiv. AGCOs klassiske trinnløse transmisjon har to gruppegir, noe som gjør det enkelt og effektivt å betjene traktoren i både felt og transport. Effektførsterkeren kan gi 20 hk ekstra ved transporthastigheter og ved bruk av hydraulikk eller kraftuttak. På Q305-modellen er effektførsterker tilgjengelig i alle situasjoner. Den drivstoffbesparen-

de EcoPower lavturtalls-funksjonen er standard på alle modeller.

– Mål og vekt på Q-serien er godt tilpasset hverandre. Den er relativt lett, men har høy tillatt totalvekt. Den er også smidig for sin størrelse, selv om smidighet ikke er like viktig i denne størrelsesklassen som for mindre traktorer. Den lange akselavstanden og det lave tyngdepunktet gir god stabilitet i høye transport-hastigheter, legger Aijasaho til.

Smart og komfortabel

Den nye Q-serien er tilgjengelig med praktisk talt alle mulige teknologier for presisjonslandbruk. Eksempelvis vil Valtra Guide mest sannsynlig bli montert på de aller fleste traktorer i Q-serien. Selvfølgelig, i tråd med Valtra-tradisjoner, har kundene friheten til å spesifisere nøyaktig hvilke funksjoner og alternativer de ønsker på sin egen traktor. Dessuten, hvis noe ikke er på listen over tilleggsutstyr, kan Unlimited Studio tilfredsstillende ethvert ønske innenfor lovens og kundens fantasi.

– Med for eksempel Valtra Guide, Auto U-Pilot og SmartTurn, kan arbeidet på både felt og vendeteig full-automatiseres.

Forakselen har Valtras tradisjonelle Aires luftfjæring, som forbedrer trekkraften ved å reagere raskt på ujevne overflater uavhengig av utetemperatur. Førerhuset er også tilgjengelig med AirComfort luftfjæring, som reagerer innen millisekunder på forakselbevegelser og demper førerhusbevegelser ekstremt effektivt.



Q Series-kunder er sikret utmerket service og reservedeler tilgjengelig sammen med all teknisk støtte de trenger.

Hovedpoenget med alle disse funksjonene er å sørge for økonomiske og tidsmessige besparelser for eieren, samt at komforten øker. Teknologi for presisjonslandbruk sparer innsatsfaktorer og tiden du trenger for å utføre ulike oppgaver, samtidig som den hjelper eieren med å ta smartere avgjørelser basert på alle data som samles inn. Valtra Guide sporfølgning og teknologi for presisjonslandbruk kombinert med komfort-funksjoner hjelper føreren med å være mer oppmerksom og gir muligheten for å jobbe vesentlig lengre dager uten å bli sliten.



Valtra Q-serien

- Effekt: 230–305 hk
- Dreiemoment: 1000–1280 Nm
- Vekt: 9,2 tonn
- Maks. last: 16 tonn
- Løftekapasitet: 10 tonn
- Hydr. volumstrøm 200 l/min
- Største mulige dekk: 710R42
- Motor: 7,4-liter AGCO Power
- Transmisjon: AGCO CVT

Valtra Q-serien

| Model | AGCO Power | Standard | | | Boost | | |
|-------------|------------|----------|-----|------|-------|-----|------|
| | | hk | kW | Nm | hk | kW | Nm |
| Q225 | 74 LFTN-D5 | 230 | 169 | 1000 | 250 | 184 | 1100 |
| Q245 | | 245 | 180 | 1100 | 265 | 195 | 1200 |
| Q265 | | 265 | 195 | 1200 | 290 | 213 | 1280 |
| Q285 | | 285 | 210 | 1280 | 305 | 224 | 1280 |
| Q305 | | 305 | 224 | 1280 | 305 | 224 | 1280 |

Maks effekt ved 1850 o/min (nominelt 1950 o/min) maks dreiemoment 1500 o/min

Den nye Valtra Q-serien introduserer et nytt alternativ til den voksende effekt-klassen 230–305 hk.



Service, salg og reservedeler klare til å støtte kunder

Traktorer i denne størrelsesklassen forventes å gi mye mer enn bare store krefter, høy komfort og funksjoner for presisjonslandbruk. De skal være pålitelige, service og reservedeler skal være tilgjengelig lynraskt, og annen teknisk støtte skal også gis.

– Q-serien setter også høye krav til forhandlerne. Blant annet må alle serviceteknikere gjennomgå spesialopplæring, et definert antall reservedeler må være på lager, salgspersonellet må kjenne traktoren og en byttraktor skal være tilgjengelig. Dette er hvordan vi sammen med forhandlerne sikrer at kundene får den servicen og oppfølgingen de trenger, sier Aijasaho. •



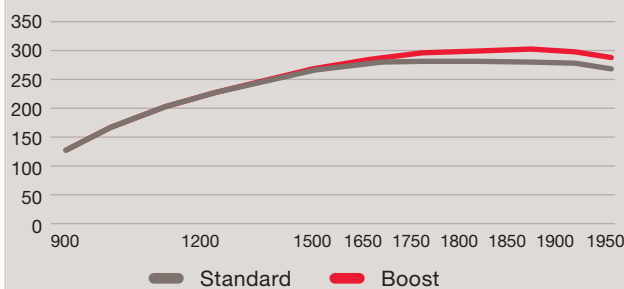
Presisjonslandbruk – egenskaper og funksjoner

- Valtra Guide
- Auto U-Pilot
- SmartTurn
- SmartTouch
- Section Control 96
- Variable Rate Control
- Task Doc
- Valtra Connect
- Wayline Assistant
- Automatic Field Detection

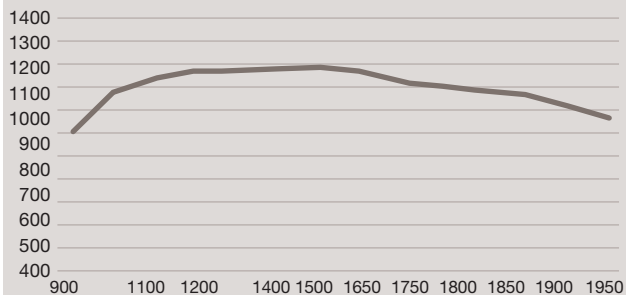
Tilleggsutstyr

- TwinTrac vendbar førerplass
- Trepunktshydraulikk foran
- Frontlaster
- SkyView førerhus
- Sentralsmøring og sentral dekktrykkregulering (tilgjengelig fra Unlimited Studio)

Motoreffekt Q285/Q305



Dreiemoment Q285/Q305



Første tilbakemeldinger fra kunder om den nye Q-serien



” Fra vårt perspektiv fyller denne serien gapet mellom T- og S-serien.

To ting gjorde spesielt inntrykk på meg i dag: Betjeningsorganene på T- og Q-serien er så like at det er enkelt for våre førere å veksle fra en traktor til en annen. Vi har sett etter en traktor med 250 til 270 hestekrefter og trinnløs transmisjon. Denne dekker våre behov perfekt.”

Andrew Fletcher, Storbritannia



” Drivstofforbruket er lavt, selv om jorda vår er tung og kalkholdig. Det gikk med rundt 20 liter i timen – imponerende!”

Thibaut Smessaert, Frankrike



” Denne traktoren føles som om jeg alltid hadde kjørt den, selv om jeg kjørte den for første gang.”

Samuel Toikkanen, Finland



” Det romslige, gode førerhuset har et svært komfortabelt sete og god ergonomi som gjør det enkelt å jobbe lange dager uten å bli sliten. Jeg koser meg der!”

Luc Smessaert, Frankrike



” Jeg ville ha noe tyngre og kraftigere. Jeg er absolutt fornøyd med denne traktoren. De første 50 timene gikk den under forskjellige forhold, og den har absolutt gjort et godt inntrykk. Våre ansatte er fornøyd.”

Jörg Henke, Tyskland



” En stor, men smidig og behagelig frontlastertraktor.

De nye speilene er virkelig gode – betydelig større og bedre enn de eldre vidvinkelspeilene.

De nye øvre arbeidslysene gir ikke sjenerende refleks fra panseret – de har bedre optikk som effektivt lyser opp arbeidsområdet.”

Ville-Matti Vuollet, Finland



” Svingradiusen imponerte oss, selv om dette er en stortraktor på 300 hestekrefter. Det er dette vi ønsker oss.

Smidighet, god sikt – alt er perfekt! Dette er nok en gang en godt sammensatt finsk traktor.”

Tom Dirom, Storbritannia

” Den er råsterk – den klarte seg svært bra!”

Lauri Hänninen, Finland



Georg Magnus og Ragnhild Heiberg sammen med pedaltraktoren til sønnen Ivar Magnus (som var i barnehagen) foran de tre Valtra-traktorene på gården.

IKKE REDD FOR Å SATSE!

Bare 22 år gammel overtok Georg Magnus Heiberg familiegården på Vang utenfor Hamar. Nå har han investert i nytt fjøs med melkerobot, overtatt nabogården og leverer 200 tonn økologisk melk i året til Tine. På tunet står tre traktorer med V i fronten.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN



– Jeg overtok driften i 2014 og etter fire år kjøpte jeg gården. I år skal vi produsere 200 tonn melk, 24 ammekyr og slå 400 mål gras, forteller **Georg Magnus Heiberg**.

Selv med en eldre og en yngre søster har det aldri vært tvil om at den driftige Hedmarkingen skulle overta gården. Ved siden av driften er han involvert i to entreprenørselskaper, ett sammen med faren og ett med en kompis som også driver gård.

– For å få dagene til å gå opp med jobb og familie ønsket vi melkerobot og da ble det rimeligere å bygge nytt fjøs. Samtidig kom nabogården for salg, og siden vi allerede forpaktet jorden var det ikke tvil om at vi måtte kjøpe.

Heiberg har vokst opp med Valtra. Faren kjøpte en Valtra 900 for snart 20 år siden og den er fortsatt i bruk. De har også en N154 og en N174 som brukes til grasproduksjon om sommeren og snøbrøyting om vinteren.

– N-serien er en fin allround-traktor og det har jo skjedd mye med komforten på 20 år. Jeg er også veldig glad i SmartTouch-armlenet. **Ola Vasaasen** er en utrolig fin selger som tar oss på alvor selv om vi ikke er en stor kunde, og Akershus Traktor fikser alt som måtte oppstå uten at vi må krangle. Det er gull verdt og gjør det litt enklere å satse på tilværelsen som matprodusent, sier Heiberg. •



Anne Myrvoll overtok driften av både gården og entreprenørselskapet da faren Arnt gikk bort i 2016. Da kjøpte hun sin første traktor, en rosa Valtra N103 som i dag bare heter Rosa.

MED ROSA PÅ JOBB

I 2016 bestilte Anne Myrvoll for første gang sin egen traktor. Det ble en rosa Valtra N103. I tillegg står det tre røde Valtra-er på gården i Maridalen utenfor Oslo. De brukes både til gårdsdrift og entreprenørvirksomhet.

TEKST OG FOTO LARS OVLIEN

– Faren min forpaktet over 4000 dekar under 19 gårder på det meste, samtidig som han drev entreprenørbedriften Arnt Myrvoll AS ved siden av. Da han gikk bort i 2016 måtte jeg vurdere hva jeg ønsket å drive med. Derfor har jeg skalert ned virksomheten og satset mer på hest. Det er der min hovedinteresse ligger, forteller **Anne Myrvoll**.

Sammen med mannen **Ivar Martin Ovesen** forpakter hun gården Store Brennenga i Maridalen. Som de andre gårdene rundt den viktigste drikkevannskilden til hovedstaden eies den av Oslo kommune.

– Jeg var den første jenta i om-

rådet som fikk overta en gård. I dag dyrker vi 600 mål gras, i tillegg til korn. Vi har fem hester selv og selger i tillegg en del fôr til andre i området. Ved siden av gårdsdrift og entreprenørvirksomhet jobber jeg også som salttilpasser.

På gården står det en Valtra T234 Direct som brukes til å presse og pakke firkantballer i sesongen og til snøbrøyting om vinteren. I tillegg har den en Valtra N104 som ble kjøpt i 2021, en brukt Valtra N163 samt Rosa, som er en Valtra N103 med TwinTrac innkjøpt i 2016. Den brukes først og fremst til å transportere firkantballer om sommeren



Service er den viktigste årsaken til at Anne Myrvoll velger Valtra.

og kjøre fram fôr om vinteren.

– Vi velger Valtra på grunn av servicen. Hvis du kjører i filler en traktor i onna eller mens du brøyter snø må du ha hjelp med en gang. Vi har hatt andre merker tidligere, og de er ikke i nærheten av service-nivået til Akershus Traktor på Jessheim og i Mjøndalen.

Det er spesielle utfordringer ved å drive gårdsdrift tett inntil landets største by.

– Folk legger fra seg mye ute på jordene her. Vi har funnet alt fra handlevogner og vedstabler til dildoer her ute, humrer Myrvoll. •

Er du traktoreier eller fører – eller kanskje begge deler?

Q-SERIEN HAR STORE FORDELER FOR ALLE KUNDER

FØRERE

- Tilbringer lange dager i traktorer og andre av firmaets maskiner
- Setter pris på nye, moderne, og komfortable traktorer
- Motoreffekt, dreiemoment og proporsjonale dimensjoner gjør arbeidet enkelt og produktivt
- 7,4-liter AGCO Power-motor gir høyt dreiemoment og enorm effekt
- Venderadius på kun 6,75 meter.
- 41/59 vektfordeling
- Unlimited Studio tilbyr unike funksjoner – himmelen er grensen!
- Pålitelighet
- Ingen EGR (Eksos Gass Resirkulering)
- Spesielle servicetjenester for Q-serien
- Velprøvde og godt testede grunnleggende komponenter, inkludert motor, transmisjon og førerhus
- Luftfjæring på foraksel, førerhus og fører sete
- Pålitelig og brukervennlig trinnløs AGCO ML260 transmisjon
- Komfortabelt førerhus
- Lydnivå under 69 dB
- Enkel å bruke: SmartTouch armlene og grensesnitt



Til syvende og sist har eiere og førere de samme behovene: Når bedriften presterer godt, får førerne gode arbeidsforhold, og når førerne har gode arbeidsforhold, presterer bedriften bra.

Når førerne har gode arbeidsforhold, presterer bedriften bra.

Noen av Q-kundene skal først og fremst bruke traktoren selv – andre driver store gårder eller entreprenørvirksomheter med mange forskjellige førere. Eiere og førere har noen ganger ulike ønsker angående traktorene, men Q-serien oppfyller begge ønsker og behov.

TEKST TOMMI PITENIUS FOTO VALTRA ARCHIVE

EIERE



- Traktorene kjøres hovedsakelig av eier og/eller ansatte maskinførere
- Driver gårder eller entreprenørvirksomhet
- Sett pris på fleksibiliteten til en traktor som kan utføre mange forskjellige oppgaver
- TwinTrac
- Bakaksel med trinnløs justerbar sporvidde
- Frontløft
- Totaløkonomien til en stor traktor som kjøres mye er ekstremt viktig
- EcoPower reduserer motorturtallet med 15 prosent – og reduserer drivstofforbruket tilsvarende
- Eco-alternativet på hydraulikken gir 200 l/min volumstrøm ved kun 1650 o/min
- Utmerkede servicesystemer holder traktoren i gang – og nedetiden på et minimum
- Spesiell serviceopplæring
- Rask og god deletilgjengelighet
- Utlånstraktorer
- Teknologier for presisjonslandbruk reduserer bruken av innsatsfaktorer og forbedrer beslutninger
- Valtra Guide – sporfølgning
- Variable Rate Control – variabel tildeling
- Section Control – seksjonskontroll
- Task Doc – oppgavebehandling
- Valtra Connect – datatilkobling



Ifølge Janek Peru, Service Manager hos Valtras estiske importør Taure AS, og salgssjef Toomas Jürge, er teknisk støtte tilgjengelig for kunder gjennom hele sommersesongen – også i helger og på kveldstid.

Taure AS gir topp service på Valtra-traktorer i Estland

DE STILLER OGSÅ OPP I HELGER OG PÅ KVELDSTID

TEKST OG FOTO TOMMI PITENIUS

Over 30 år har Taure AS har vært Valtra-importør og forhandler i Estland. Selskapet håndterer import, salg og service. Taure har kun to hovedlokasjoner, men siden Estland er et lite land, kan de nå Valtra-traktorer hvor som helst i landet med mindre enn tre timers kjøring.

– Konkurrentene våre har prøvd å ha individuelle serviceteknikere lokalisert over hele Estland, men uten særlig suksess. Vi har 19 ansatte i vår serviceavdeling, noe som gjør at vi kan reagere raskt, tilegne oss spesialkompetanse og stille opp med utlånstraktor ved behov, sier **Toomas Jürge**, salgssjef i Taure AS.



Far og sønn Hugo og Jaak Mässak, som driver omfattende kornproduksjon, er svært fornøyd med servicen de får av Taure. Traktoren deres er en Valtra T175 Versu.

Taures serviceavdeling har kvalitetssertifiseringen ISO 9001 og miljøsertifiseringen ISO 14001. Disse kreves av mange store kunder og offentlige instanser, og de gir også fordeler ved anbud. Taure oppfyller også alle Valtras krav som offisiell serviceforhandler for den nye Valtra Q-serien.

Stiller opp praktisk talt når som helst

Taure gir teknisk støtte også i helger og kvelder i perioden april til september. Problemer kan ofte løses ved å gi råd over telefon. Reservedeler kan leveres direkte til kunden eller monteres av en spesialutdannet mekaniker.

– Ved mindre feil som for eksempel et løst styrestag, er det normalt ikke nødvendig at vi rykker ut på helg eller annen overtid. Men hvis det er en feil som krever fagmessig hjelp i en nødsituasjon stiller vi opp! Vi kan ikke til enhver tid love assistanse til alle døgnets tider, men i praksis har vi alltid med oss jobbtelefonen, sier servicesjef **Janek Peru**.

Taure har reservedeler på lager til en verdi av rundt 1 million euro. Selskapet har også fem velutstyrte servicebiler i Türi og fire i Tartu. I gjennomsnitt har hver mekaniker 13 års erfaring med Valtra-traktorer. De har også en god rutine, da over 90 prosent av servicearbeidet gjøres på Valtra-traktorer og resten på Kuhn-redskaper. Mer enn 1500 Valtra-traktorer er i aktiv bruk i Estland. •

Den nye Valtra Q305-traktoren skal først og fremst overta oppgaven med graspressing.



Q-SERIE

VERDENS FØRSTE KUNDESOLGTE

Bonde og entreprenør Ero Dalhaug fra Storsteinnes i Troms ble den første kunden i verden som bestilte Valtra Q-serie. Nå gleder han seg til høsten, da han får levert sin Valtra Q305. Den skal først og fremst brukes til graspressing.

TEKST LARS OVLIEN FOTO HÅVARD LARSEN

– Vi har kjørt Valtra i mange år, og mener alt fra komfort til service og annenhåndsverdi er bedre enn på andre merker. Så blir det spennende å få en Q-serie med en girkasse jeg kjenner godt fra før, sier **Ero Dalhaug** fra Storsteinnes.

Den driftige bonden er ikke redd for å satse. For tiden bygger han nytt fjøs. Når det står klart øker han melkekvoten fra 140 til 300 tonn. Han slår 700 mål med gras og kjører 2000–3000 rundballer i året.

– Vi har en Valtra N123, en T254 og en T255 på gården. Det er den eldste T-serien vi nå bytter inn. Valtra er solide traktorer. På et døgn kjørte sønnen min **Emil** 485 rundballer fordelt på mange mindre teiger. Alt uten problemer.

Til høsten får Dalhaug levert verdens første kundesolgte Valtra Q305.

– Vi har valgt 900/50-42-hjul bak og 710/55-30-hjul foran for å få mindre marktrykk når vi er ute på jordet og presser gras. Dessuten har de nye Valtra-traktorene Smart Farming-teknologi som gir store gevinster, selv om vi ikke driver veldig stort.

Service og kvalitet er viktig for to generasjoner Dalhaug,

– Akershus Traktor gjør alt de kan for å hjelpe oss, og ved behov har de også en lånetraktor på lur. Emil har alltid vært interessert i traktor, så nå er han lærling hos Akershus Traktor, og til våren skal han ta fagbrev. Da har han jo valgt helt riktig traktormerke. •



Ero Dalhaug var den første kunden i verden som bestilte en Valtra Q-serie. Han gleder seg til en splitter ny Valtra Q305 blir levert på høsten.

Karbon-binding i jorda på Bjerktorp gård i Sverige

BÆREKRAFTIG PRODUKSJON

TEKST OG FOTOS ANNA ANDERSSON

Næringsmiddelindustrien står overfor enorme utfordringer, og det samme gjør landbruket. For å møte disse og andre utfordringer som verden står overfor, kreves det store endringer. Landbruket må bli flinkere med karbonbinding.

– Dette er et spørsmål om å overleve for verdens landbruk. Det handler om hvordan vi kan produsere mat på en bærekraftig måte, forklarer **Jessica Johansson**, prosjektleder ved Svensk Kolinlagring, et sam-

Svensk Kolinlagring betaler 1300 svenske kroner (122 euro) per hektar årlig, hvorav 1000 kroner går direkte til bøndene og 300 brukes til å dekke kostnadene med registrering. Det er beregnet at en hektar kan lagre minst ett tonn karbon per år.

arbeid for å øke karbonbindingen i svensk jordbruksjord.

Bjerktorp er en av fremtidens gårdsbruk i det svenske landbrukskooperativet Lantmännen i Varaslåten, sørvest i Sverige. Målet er å øke karbonbinding og biologisk mangfold i et forsøk på å bekjempe klimaoppvarming og forbedre jordhelsen.

Bjerktorp er en av 41 svenske gårder som har meldt seg på prosjek-

tet. De har satt av 25 hektar av sitt totale dyrkede areal på 890 hektar til prosjektet.

– Vi ønsker å finne et bærekraftig system for å redusere karbonutslipp fra jorda, sier **Kjell Carlsson**, driftsleder i Bjerktorp.

– Vi utfører minimal jordbearbeiding på ett av feltene, og dyrker fangvekster for å oppnå bedre jordstruktur, med grønt dekke. Dette minimerer nitrogenetapet og tilfører organisk gjødsel.



Kjell Carlsson,
Driftsleder i Bjerktorp.

Økt interesse for karbonbinding i Europa

Svensk Kolinlagring lanserte prosjektet i 2019 med sikte på å lære mer om hvordan karbon kan bindes i jorda, hvilke metoder som bør brukes, hvilke kostnader det medfører, hvordan jobbe effektivt og hva som er gjennomførbart i praksis. Det svenske prosjektet samarbeider med flere universiteter, European SCARF Network, Carbon Action fra Finland og partnere i Norge.



FOR FREMTIDIG JORDBRUK

– Bønder har stor innovasjonskraft, og interessen for karbonbinding er økende i Europa. Dette er en viktig sak for bøndene, ikke minst med tanke på tørken som har rammet Europa i sommer, sier prosjektleder Jessica Johansson.

– Ved å øke karboninnholdet i jorda kan vi forbedre jordas vannhusholdning, noe som betyr at jorda binder mer vann, og reduserer problemene forårsaket av tørke eller flom, forklarer hun.

Å møte utfordringer sammen

Johansson påpeker at mangel på vann er den største trusselen for vegetativ vekst. Det blir stadig viktigere for europeiske bønder å utnytte nedbøren.

Svensk Kolinlagring-prosjektet er delt inn i tre deler: Praktiske forsøk på gårdene, måling og overvåking av jord, og utvikling av vellykkede forretningsmodeller.

– For oss er hovedmålet å få innsikt i hvordan vi kan transformere systemet vårt for fremtiden, og hvordan vi kan skape bedre jordhelse samtidig som vi opererer

Hvordan karbonbinding oppnås i praksis:

1 Holder åkrer grønne året rundt

Beskytter jorda mot uttørking, minimaliserer erosjon og gir mikrobielt liv hele året.

2 Maksimerer biologisk mangfold

Organismene som lever i jorda trenger et variert kosthold, akkurat som våre tarmbakterier. Høyt mangfold over bakken er nødvendig for å bevare høyt mangfold under bakken.

3 Minimering av forstyrrelser som jordbearbeiding, kjemisk plantevern og plantevernmidler

Alle typer forstyrrelser skader det mikrobielle livet, bakterier og sopp som har som oppgave å sørge for at karbon bindes i jorda.

4 Maksimering av levende biomasse over og under bakken, inkludert mikrobiell biomasse og sopp.

Jo flere planter som vokser, desto mer karbon pumpes ned i jorda. Det er viktig å utnytte hele vekstsesongen og dyrke planter med ulike behov for å maksimere biomassen.

bærekraftig, sier driftssjef Kjell Carlsson.

– I utgangspunktet ønsker vi å ha jorda dekket av vegetasjon hele året, og prosjektet skal hjelpe oss med å identifisere den mest effektive og praktiske måten å gjøre dette på. Vi har ikke svaret ennå, men vi føler at vi er

på rett vei, legger Carlsson til.

Interessen for karbonbinding er økende i Europa, og det pågår ulike nasjonale forsøk og tiltak.

– Bønder spiller en betydelig rolle i denne prosessen. Dette er et viktig prosjekt utført sammen med bønder og for bønder, sier Jessica Johansson. •

Arctic:

Ledende, når det kommer til komplette og helhetlige løsninger for både vinter- og sommervedlikehold. Siden 1934.

- Skreddersydde ploger for traktorer
- Omfattende tilbud av feiemaskiner for traktorer
- Sprede- og vaskeutstyr for industri- og fellesarealer



Aebi Schmidt Norge AS
Paradisvegen 2
2836 Biri
www.aebi-schmidt.com/norge

 **arctic**
a brand of aebi schmidt



John Netas var gudfar til barna til dusinvis av Valtra-kunder.

Agrotica er den største landbruksmaskinmessen i Hellas og arrangeres annethvert år i Thessaloniki. Som med andre utstillinger er hovedformålet å møte kunder og stille ut produkter. Avbildet her på Agrotica 2016, fra venstre mot høyre, er Theodore og John Netas.

NETAS-FAMILIEN HAR SOLGT VALTRA-TRAKTORER I HELLAS I OVER 50 ÅR

I Thessaloniki, på hjørnet av Monastiriou og Pesonton Pirosveston, står en solid kontorbygning i tre etasjer. Selv om bygget er lavere enn naboene, har det noe de ikke har: Personheis og heis for traktorer! Heisen gjør det enkelt å flytte traktorer fra utstillingslokalet ned til servicelokalene og opp igjen.

Bygningen er også hjemsted for Karintis-Netas SA, Valtras lengst fungerende utenlandske importør. Valtra og Valmet traktorer har blitt markedsført i Hellas i over 50 år. Spesielt under oppgangsårene ved årtusenskiftet var Netas-familien hyppige besøkende på Valtra-fabrikken i Suolahti, Finland. **John Netas** (Ιωάννης Νέττας 24.4.1937–30.10.2020), den mangeårige lederen av selskapet og familien, var en hengiven traktorekspert som til og med ble tildelt en prestisjetung æresmedalje i Finland.

Lederen av selskapet tar seg

alltid av de viktigste sakene, som naturligvis inkluderer kunder. Hver gang en representant fra Suolahtifabrikken besøkte John, ble samtalen ofte avbrutt av kunder som hadde kommet for å hente reservedeler fra selskapets imponerende lager eller betale siste avdrag på den nye traktoren. Disse transaksjonene ble alltid håndtert på en rask, men vennlig måte, og utvekslet med håndtrykk – og til og med klemmer. Først da kunne forhandlingene med Valtra fortsette der de slapp. Forholdet mellom Netas-familien og deres kunder har alltid vært nært, og de er til og med faddere til noen av kundenes barn!

Johns ektefelle **Chrysantis** (Χρυσάνθη) snakker utmerket engelsk og oversetter for gjester når det er nødvendig. Den eldste sønnen **Dimitris** og lillebroren **Theodore** fikk en god utdannelse, og ledelsen av

selskapet ble gradvis overført til dem. Det var ingen hast med generasjonsskiftet, da John beholdt kontrollen over selskapet i lang tid.

På 1990-tallet kjøpte familien nok en eiendom i samme gate for å håndtere reservedeler. Dette ble Theodore satt til å lede. Den store flåten av Valtra-traktorer i Hellas holder reservedelsvirksomheten godt i sving, og til tross for nedgangen i salg av nye traktorer siden oppgangsårene har reservedelsalget økt. Kundene vet at de kan finne alle delene de trenger, selv til eldre traktor-modeller.

Ved årtusenskiftet ble det solgt over hundre Valtra-traktorer i Hellas hvert år. Disse inkluderte også de største og best utstyrte modellene. Da den greske økonomien kollapset i 2010, falt salget, men Netas-familien fortsetter å gi den samme gode servicen. •

Med Kesla 314 kran påmontert Kesla 19GX bioklipp tømmerklo går det radig når Tom R. Kammen bruker Valtra-en til å rydde skogsveier i Trøndelag.

PERFEKT TIL SKOGSARBEID

For Tom R. Kammen har skogen vært arbeidsplassen siden han begynte som skogsarbeider i 1986. Tidligere i år investerte han i en Valtra G105 med Kesla tømmerhenger, kran og bioklipp tømmerklo. Det har gjort hverdagen mye enklere og mer effektiv.

TEKST OG FOTO LARS OVLIE





Tom R. Kammen har jobbet i skogen hele livet. Han trives usedvanlig godt i førerhytta på Valtra G105.

– Da jeg begynte som entreprenør hadde jeg en eldre rigg og traktor. Da fikk jeg et klart råd om at det lønte seg å investere i nytt utstyr hvis jeg skulle drive lønnsomt. Det var også tydelig at Valtra var det beste valget i skogen, så da landet jeg på en A83 i 2013. Etter fem år oppgraderte jeg til en A104 HiTech, før jeg kjøpte en tilsvarende med HiTech4 et par år senere, forklarer **Tom R. Kammen**.

Vi møter den driftige eieren av Kammen Ved og Skogbrukstjenester på en nedgrodd skogsvei mellom Malm og Follafoss på Fosen. Egentlig kjører han lastebil, men nå har det blitt en bijobb ved siden av å produsere ved og rydde skog.

– Fordi det ble litt lenger kjøreturer langs vei valgte jeg å gå opp i størrelse og investerte i en G105 HiTech med komfort-stol, lypakke og lys på krana. Det er en veldig bra traktor. Sønnen min **Lars Ivar** har også en G-serie, en G125 Versu, som han er veldig fornøyd med.

Da den gamle vogna ikke passet den nye G-serien valgte Kammen å investere i ny Kesla 114HD tømmerhenger med Kesla 314 kran.

– Selv om jeg var godt fornøyd med det gamle utstyret har jeg ikke

angret en dag på at jeg kjøpte nytt. Kesla har en sterkere kran, hydraulikken har større pumpe og kan levere større oljeflyt, og den går veldig rolig langs veien. Støttebeinene kan også kjøres ut lenger. Det gjør den stødigere, samtidig som jeg kan løfte tyngre lenger ut. Bioklipp tømmerkloen kjøpte jeg nærmest som en innskytelse. Så kontaktet jeg Statskog og siden juni 2022 har jeg ryddet veier for dem. Den er helt genial, som en forlengelse av armen min.

I mai kjøpte han dessuten en 1980-modell Valmet 702 med radiostyrt vinsj som skal brukes til tømmerhogst neste vinter. Han skryter både av traktormerket og Eiksenteret Namsos.

– Servicepunktet er helt fantastisk. Jeg får svar på telefon med en gang og blir godt ivaretatt.

Stein Otterbekk er også en veldig trivelig selger som gir gode råd. Valtra er den perfekte traktoren i skogen. Du kan snu førerplassen og har det oversiktlig og komfortabelt. Landet gror igjen, så det er viktig å holde de gamle skogsveiene åpne. Da er dette utstyret midt i blinken, understreker Kammen. •

Utstysliste

- Valtra G105 HiTech med laster
- Kesla 114HD tømmerhenger
- Kesla 314 skogskran
- Kesla 19GX bioklipp tømmerklo
- Valmet 702 med radiostyrt vinsj

VALTRA-TURNÉ I FRANKRIKE

TEKST VALÉRIE SMESHAERT FOTO CHARLOTTE MOREL



En Valtra G135 Versu skreddersydd hos Unlimited Studio har reist rundt i Frankrike for å fortelle forbrukere om landbruket.

S tilt overfor økende priser på innsatsmidler i landbruket og stor prisstigning på matvarer i 2020, ønsket den franske landbrukssektoren å utvikle kommunikasjon mellom de forskjellige landbrukssektorene og forbrukerne. Tanken var å fortelle allmennheten om dagliglivet på gårder, møte ulike aktører i bransjen og produsere materiell for å støtte kommunikasjon mellom aktørene.

Dette ble utført med en landbrukets "Tour de France", ved å kjøre traktor gjennom de forskjellige regionene i Frankrike og fortelle om dagliglivet til bøndene, de forskjellige aktørene i sektoren og de siste innovasjonene. YouTuber Thierry Agriculteur d'Aujourd'hui og foreningen CoFarming gikk sammen om dette i fire stadier i 2021 og 2022.

Valtra nølte ikke et sekund med å delta. Valtras mål var å vise frem sine traktorer over hele Frankrike,

besøke forhandlere og møte så mange fremtidige kunder som mulig.

CoFarming Tour dro fra Paris i februar 2021 med en Valtra G135 Versu som ble spesialtilpasset hos Unlimited Studio. Valtra-traktoren har senere blitt synonymt med denne reisen, og representerer det nære forholdet mellom Valtra og de som tar vare på det vakre franske landskapet og den franske gastronomien. •

Se hele kolleksjonen fra Valtra: www.shop.valtra.com

Valtra Collection

HØSTENS STILIGSTE NYHETER

Bli kjent med produktene!



kr **400,-**

SIXPENCE

Stilig mørkegrå sixpence. Mykt ullblandingsmateriale føles behagelig og holder deg kjølig og holder deg kjølig 50 % ull, 50 % polyester.

V42803740 55–56 cm

V42803750 57–58 cm

V42803760 59–60 cm

kr **760,-**

UTEVEST V42806211-17

Lett vattert vest med glidelåslommer. Unisex modell. Størrelser XS–XXXL



kr **300,-**

BAKESETT V42806030

Bak "2din egen Valtra"! Settet inkluderer 1,5-liters kakeform og børste. Kan kjøres i oppvaskmaskin, varme- og frostbestandig silikon –40 til +230 grader C.



kr **500,-**

LEKETRAKTOR V42801970

Premium, metallic svart Valtra Q305 leketraktor. 1:32. Aldersanbefaling 3+. Laget i Storbritannia.



kr **490,-**

MULTIVERKTØY V42802340

Høykvalitets multiverktøy med ni forskjellige funksjoner og et separat sett med bits. Laget av matt rustfritt stål. Valtra Unlimited-logo.



kr **315,-**

FLEECE-TEPPE V42806020

Mykt, luftig fleece-teppe med dekkmønstertrykk. Baksiden av teppet er hvitt. Størrelse 130x150 cm. 100 % Polyester.

Disse og andre flotte produkter er tilgjengelig online på shop.valtra.com eller fra **din lokale Valtra-forhandler**. Utvalget hos forhandlere kan variere avhengig av tilgjengelighet. Alle priser er veiledende utsalgspriser inkludert avgifter. Prisendringer kan forekomme i enkelte markeder. Ettertrykk forbudt.



F-serien

| MODELL | MAKS. HK* |
|--------|-----------|
| F75 | 75 |
| F85 | 85 |
| F95 | 95 |
| F105 | 105 |



A-serien

| MODELL | MAKS. HK* |
|--------|-----------|
| A75 | 75 |
| A85 | 85 |
| A95 | 95 |
| A105 | 105 |
| A115 | 115 |
| A125 | 125 |
| A135 | 135 |

Alle A-seriemodeller er tilgjengelig med HiTech-transmisjon. A75-A95-modellene er også tilgjengelig med HiTech 2-transmisjonen og A105-A115-modellene med HiTech4-transmisjon.



G-serien

| MODELL | MAKS. HK* | |
|--------|-----------|-------|
| | STANDARD | BOOST |
| G105 | 105 | 110 |
| G115 | 115 | 120 |
| G125e | 125 | 130 |
| G135 | 135 | 145 |



N-serien

| MODELL | MAKS. HK* | |
|--------|-----------|-------|
| | STANDARD | BOOST |
| N135 | 135 | 145 |
| N155e | 155 | 165 |
| N175 | 165 | 201 |

N-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon



S-serien

| MODELL | MAKS. HK* | |
|--------|-----------|-------|
| | STANDARD | BOOST |
| S274 | 270 | 300 |
| S294 | 295 | 325 |
| S324 | 320 | 350 |
| S354 | 350 | 380 |
| S374 | 370 | 400 |
| S394 | 400 | 405 |



Q-serien

| MODELL | MAKS. HK* | |
|--------|-----------|-------|
| | STANDARD | BOOST |
| Q225 | 230 | 250 |
| Q245 | 245 | 265 |
| Q265 | 265 | 290 |
| Q285 | 285 | 305 |
| Q305 | 305 | 305 |



T-serien

| MODELL | MAKS. HK* | |
|-------------|-----------|-------|
| | STANDARD | BOOST |
| T145 | 155 | 170 |
| T155 | 165 | 180 |
| T175e | 175 | 190 |
| T195 | 195 | 210 |
| T215 | 215 | 230 |
| T235 | 235 | 250 |
| T235 Direct | 220 | 250 |
| T255 | 235 | 271 |

T-seriemodellene er tilgjengelig med HiTech-, Active-, Versu- eller Direct-transmisjon, unntatt T255-modellen som er tilgjengelig med HiTech-, Active- eller Versu-transmisjon.

*ISO 14396